

JIHOČESKÁ UNIVERZITA V ČESKÝCH BUDĚJOVICÍCH

Zemědělská fakulta

Zpracováno na Katedře řízení ekonomické fakulty

Studijní program: M4101 Zemědělské inženýrství

Studijní obor: Provozně podnikatelský obor

Možnosti získání finančních prostředků z programů podpor MSP pro malý podnik

Vedoucí diplomové práce
Ing. Dagmar Bednářová, CSc.

Autor
Martin Kunkela

2010

Prohlášení

Prohlašuji, že jsem diplomovou práci na téma „Možnosti získání finančních prostředků z programů podpor MSP pro malý podnik“ vypracoval samostatně na základě vlastních zjištění a materiálů, které uvádím v seznamu literatury.

Prohlašuji, že v souladu s § 47b zákona 111/1998 Sb. v platném znění souhlasím se zveřejněním své diplomové práce, a to v nezkrácené podobě ve veřejně přístupné části databáze STAG provozované Jihočeskou univerzitou v Českých Budějovicích na jejích internetových stránkách.

V Českých Budějovicích, dne 30. dubna 2010

.....
Martin Kunkela

Poděkování

Děkuji vedoucímu diplomové práce Ing. Dagmar Bednářové CSc. za její odbornou pomoc, cenné rady, připomínky a metodické vedení při zpracování diplomové práce.

Dále děkuji panu RNDr. Radmilu Drahoňovskému a jeho zaměstnancům za poskytnutí cenných informací, prostoru a vzájemné pomoci, které dopomohly vypracování této diplomové práce.

OBSAH

1.	ÚVOD	1
2.	LITERÁRNÍ PŘEHLED	2
2.1	VYMEZENÍ ZÁKLADNÍCH POJMŮ	2
2.2	VÝZNAM MALÉHO A STŘEDNÍHO PODNIKÁNÍ	6
2.2.1	<i>Společenské přínosy</i>	6
2.2.2	<i>Ekonomické přínosy</i>	6
2.2.3	<i>Omezení malých a středních firem</i>	7
2.2.4	<i>Silné a slabé stránky malého a středního podnikání v České republice</i>	8
2.2.5	<i>Malé a střední podnikání v Evropském prostoru</i>	9
2.3	PODPORA MALÉHO A STŘEDNÍHO PODNIKÁNÍ	11
2.3.1	<i>Organizace poskytující služby podnikatelům</i>	13
2.3.2	<i>Finanční programy podpory podnikání</i>	16
2.3.2.1	<i>Národní programy podpory podnikání</i>	16
2.3.2.2	<i>Resortní programy podpory podnikání</i>	16
2.3.2.3	<i>Finanční instituce pro podnikání</i>	18
2.3.3	<i>Podpora malého a středního podnikání z úrovně EU</i>	18
2.3.3.1	<i>Politika hospodářské a sociální soudržnosti (HSS)</i>	18
2.3.3.2	<i>Další finanční nástroje EU</i>	20
2.3.3.3	<i>Operační programy v České republice</i>	20
2.3.3.4	<i>Operační program Podnikání a inovace</i>	23
3.	METODIKA	25
3.1	CÍL DIPLOMOVÉ PRÁCE	25
3.2	ZDROJE DAT	25
3.3	POUŽITÉ METODY	25
3.4	STRUKTURA PRÁCE	26
4.	ANALÝZA PROGRAMŮ PODPORY MSP VHODNÝCH PRO DANOU FIRMU	27
4.1	PROGRAM PROGRES	28
4.1.1	<i>Cíl programu</i>	28
4.1.2	<i>Forma a výše podpory</i>	29
4.1.3	<i>Způsobilé výdaje</i>	29
4.1.4	<i>Účast v dalších programech</i>	30
4.1.5	<i>Finance spojené s poskytnutím programu Progres</i>	31
4.2	PROGRAM ZÁRUKA	31
4.2.1	<i>Cíl programu</i>	31
4.2.2	<i>M-záruka</i>	32
4.2.3	<i>S-Záruka</i>	35
4.2.4	<i>Účast v dalších programech</i>	37
4.3	SPOLEČNÉ PODMÍNKY PROGRAMŮ PROGRES A ZÁRUKA	38
4.3.1	<i>Podporované aktivity</i>	38
4.3.2	<i>Příjemce podpory</i>	38
4.3.3	<i>Podmínky programu</i>	40
4.3.4	<i>Veřejná podpora</i>	42
4.3.5	<i>Výběr projektů</i>	43
4.3.5.1	<i>Výběrová kritéria</i>	43
4.3.6	<i>Náležitosti o poskytnutí podpory a způsob jejího předložení</i>	44
4.3.7	<i>Ostatní ustanovení</i>	44
4.3.8	<i>Sankce za nedodržení podmínek programu</i>	44
4.4	SHRNUTÍ PROGRAMŮ	46

5.	CHARAKTERISTIKA VYBRANÉHO PODNIKU	49
5.1	ZÁKLADNÍ ÚDAJE	49
5.2	EKONOMICKÉ UKAZATELE.....	50
6.	NÁVRH VHODNÉHO PROGRAMU PODPORY PRO DANOU FIRMU A JEHO PŘÍNOS	51
6.1	ÚVĚR OD ČESKÉ SPOŘITELNY	51
6.2	PODRÍZENÝ ÚVĚR PROGRES OD ČMRZB.....	53
6.3	PROGRAM M-ZÁRUKA	55
6.4	VYHODNOCENÍ.....	56
6.5	PROJEKT M-ZÁRUKY	58
6.5.1	<i>Žadatel projektu.....</i>	<i>58</i>
6.5.2.	<i>Popis projektu.....</i>	<i>58</i>
6.5.3	<i>Historie a současnost žadatele, další aktivity, vlastnictví certifikátu ISO či jiné normy....</i>	<i>59</i>
6.5.4	<i>Cíl projektu</i>	<i>62</i>
6.5.6	<i>Majetkoprávní vztahy související s projektem.....</i>	<i>66</i>
6.5.7	<i>Technicko-technologická charakteristika projektu (popis výrobního či jiného procesu, výkonové parametry).....</i>	<i>66</i>
6.5.8	<i>Dodavatelské zajištění realizace projektu.....</i>	<i>68</i>
6.5.9	<i>Vstupy projektu - zajištění energie, vody, materiálu, zboží</i>	<i>68</i>
6.5.10	<i>Postavení žadatele na trhu, stav konkurence, marketingové aktivity</i>	<i>69</i>
6.5.11	<i>Zabezpečení prodeje, hlavní odběratelé.....</i>	<i>70</i>
6.5.12	<i>Hlavní předpoklady úspěšnosti projektu - silné stránky, rizika projektu</i>	<i>70</i>
6.6	PŘÍNOS PROJEKTU PRO SLEDOVANÝ SUBJEKT	72
7.	ZÁVĚR.....	74
8.	SUMMARY	76
9.	POUŽITÁ LITERATURA	78
10.	SEZNAM TABULEK, OBRÁZKŮ A PŘÍLOH.....	81
10.1	SEZNAM TABULEK	81
10.2	SEZNAM OBRÁZKŮ	81
10.3	SEZNAM PŘÍLOH	82

1. ÚVOD

Malé a střední podniky hrají jednu z nejdůležitějších rolí v národním hospodářství. Vytvářejí zdravé konkurenční prostředí, pracovní místa, umožňují využití lidského potenciálu, stabilizují společnost. Podnikání je jedinečný fenomén, kdy lidé tvoří něco nového a hodnotného, čemu věnují nezbytný čas a úsilí, přijímají finanční, psychická a sociální rizika a očekávají odměnu v podobě peněžního nebo osobního uspokojení (Hisrich, 1990).

Pro rozvoj malých a středních podniků je klíčové kvalitní podnikatelské prostředí, ve kterém podniky působí. I ta sebemenší změna může mít dalekosáhlé účinky a může pomoci nebo naopak i omezit případnému rozvoji tohoto sektoru. Podnikatelské prostředí se neustále vyvíjí a podniky musejí pružně reagovat na jeho změnu. Takovou změnou byl i vstup České republiky do Evropské unie.

Vstupem České republiky do EU se pro malé a střední podniky otevřel nový, dosud nepoznaný prostor. Jako členská země EU mohla ČR začít čerpat finanční prostředky skrze strukturální fondy EU, jejichž úkolem je napomáhat k vyrovnání rozdílů v hospodářské a ekonomické vyspělosti členských států. Pokud chtěla Česká republika dosáhnout na tyto finanční prostředky, musela předložit jasný koncept, který stanovuje podmínky pro čerpání těchto prostředků.

Vytvořením Operačního programu Průmysl a podnikání (OPPP) pro přechodné období 2004-2006, započal rozsáhlý příliv financí do tohoto sektoru. Na toto období plynule navázal Operační program Podnikání a inovace (OPPI), který je platný na období let 2007-2013 a je pro něj vyčleněno 3,04 mld. € z fondů EU. Z českých veřejných zdrojů je financování tohoto programu navýšeno o dalších 0,54 mld. €. Tak ohromný příliv financí do MSP nikdy nenastal a s největší pravděpodobností už nikdy nenastane. Podniky MSP mají proto jedinečnou příležitost tuto podporu využít a dosáhnout tak na pomoc usnadňující realizování svých cílů, potažmo snů. Podniky mohou uspokojit své potřeby s finanční pomocí Evropské unie.

Proces získání podpory ze Strukturálních fondů je pro podnikatele záležitost komplikovaná a vyžaduje mnoho času a úsilí na zorientování se v této problematice. Cílem diplomové práce je analyzovat stávající stav podpory a přiblížit možnosti, které sledovaný subjekt může využít k získání podpory, resp. zhodnotit její přínos pro daný podnik.

2. LITERÁRNÍ PŘEHLED

2.1 Vymezení základních pojmů

Veber, Srpová (2008) interpretují pojem „**podnikání**“ v několika pojetích:

- Ekonomické pojetí – podnikání je zapojení ekonomických zdrojů a jiných aktivit tak, aby se zvýšila jejich původní hodnota.
- Psychologické pojetí – podnikání je činnost motivovaná potřebou něco získat, něčeho dosáhnout, vyzkoušet si něco, něco splnit.
- Sociologické pojetí – podnikání je vytvářením blahobytu pro všechny zainteresované, hledáním cesty k dokonalejšímu využití zdrojů, vytvářením pracovních míst a příležitostí.
- Právnícké pojetí – podnikáním se rozumí soustavná činnost prováděná samostatně podnikatelem vlastním jménem a na vlastní odpovědnost za účelem dosažení zisku.

„**Podnikatel**“, stejně jako pojem podnikání, je vymezen mnoha definicemi (Veber, Srpová 2008):

- osoba realizující podnikatelské aktivity s rizikem rozšíření nebo ztráty vlastního kapitálu,
 - osoba schopna rozpoznat příležitosti, mobilizovat a využívat zdroje a prostředky k dosažení stanovených cílů a ochotná podstoupit tomu odpovídající rizika,
 - iniciátor a nositel podnikání – investuje své prostředky, čas, úsilí a jméno, přebírá odpovědnost, nese riziko s cílem dosáhnout svého finančního a osobního uspokojení.
- **Právní definice podnikatele**
- a) osoba zapsaná v obchodním rejstříku,
 - b) osoba, která podniká na základě živnostenského oprávnění,
 - c) osoba, která podniká na základě jiného než živnostenského oprávnění podle zvláštních předpisů,

- d) fyzická osoba, která provozuje zemědělskou výrobu a je zapsána do evidence podle zvláštního předpisu.

„**Podnik**“ nebo-li „**firma**“ je opět interpretován mnoha definicemi, podle Vebera, Srpové (2008) se jedná o:

- subjekt, ve kterém dochází k přeměně vstupů (zdroje) ve výstupy (statky),
- uspořádaný soubor prostředků, zdrojů, práv a jiných majetkových hodnot, které slouží podnikateli k provozování podnikatelských aktivit,
- právně je vykládán jako soubor hmotných, jakož i osobních a nehmotných složek podnikání.

Naproti tomu Konečná (1993) definuje podnik jako samostatnou právní, ekonomickou, organizační a finanční jednotku, jehož velikost je ovlivněna řadou činitelů jako jsou např. přírodní faktory, demografické faktory, charakter základních prvků výroby, použitá technika, organizace apod.

Konečná (1993) dále konstatuje, že malé a střední podniky mají **především charakter živnostenských podniků** provozovaných fyzickými nebo právníckými osobami, které jsou charakterizovány určitými rysy a působí zejména v oblasti malosériové a zakázkové výroby, stavebnictví, řemesel, obchodu a služeb.

Vymezení **malých a středních podniků** hraje velice důležitou roli.

▪ **Definice podle Sbírký zákonů ČR**

Malé a střední podnikání definuje zákon č. 47/2002 sb., O podpoře malého a středního podnikání, který nahradil zákon 299/1992 Sb. (Sbírka zákonů)

Podle tohoto zákona se za **malého a středního** podnikatele považuje podnikatel, pokud:

- a) zaměstnává méně než 250 zaměstnanců,
- b) jeho aktiva, uvedená v rozvaze, nepřesahují 980 000 000 Kč nebo má čistý obrat za poslední uzavřené účetní období nepřesahující 1 450 000 000 Kč, účtuje-li v soustavě podvojného účetnictví; neúčtuje-li v soustavě podvojného účetnictví, vztahují se uvedené částky ke konečným příjmům a k úhrnu majetku,
- c) je nezávislý, to znamená, že žádná jiná osoba nebo více osob společně, které nesplňují požadavky uvedené v odstavcích 1, 2 nebo 3, nemají alespoň 25% podíl na jeho základním kapitálu ani na jeho hlasovacích právech.

Dále **malý podnikatel** či podnik je takový, který:

- a) zaměstnává méně než 50 zaměstnanců,
- b) jeho aktiva, uvedená v rozvaze, nepřesahují 180 000 000 Kč nebo má čistý obrat za poslední uzavřené účetní období nepřesahující 250 000 000 Kč, účtuje-li v soustavě podvojného účetnictví; neúčtuje-li v soustavě podvojného účetnictví, vztahují se uvedené částky ke konečným příjmům a k úhrnu majetku,
- c) je nezávislý.

Drobný podnikatel je definován jako podnikatel, který:

- a) zaměstnává méně než 10 zaměstnanců,
- b) splňuje podmínky b) a c) o malém podnikateli.

Vydaným zákonem č. 47/2002 sb. ve Sbírce zákonů ČR, se dosáhlo kompatibility české právní normy pro oblast státní podpory malého a středního podnikání s legislativní úpravou, která je platná v Evropské unii (Frková, 2004).

▪ **Definice podle Evropské unie**

Podle definice Úředního věstníku Evropské unie (L 124, s 36), která vstoupila v platnost 1.ledna 2005 je podnikem „každý subjekt vykonávající hospodářskou činnost, bez ohledu na jeho právní formu“. Evropská unie dále dělí podniky podle počtu zaměstnanců, ročního obratu a bilanční sumy roční rozvahy. Podle těchto kritérií dělí EU podniky na střední, malé a mikropodniky.

Středním podnikem je podle Evropské komise každý podnik, který:

- a) zaměstnává méně než 250 zaměstnanců,
- b) roční obrat není větší než 50 milionů EUR nebo roční bilanční suma nepřesahuje 43 milionů EUR.

Malý podnik je takový, který:

- a) zaměstnává méně než 50 zaměstnanců,
- b) roční obrat není větší než 10 milionů EUR nebo roční bilanční suma nepřesahuje 10 milionů EUR.

A **mikropodnik** je definován jako podnik, pokud:

- a) zaměstnává méně než 10 zaměstnanců,
- b) roční obrat nepřesahuje 2 miliony EUR nebo roční bilanční suma nepřesahuje 2 miliony EUR.

Tabulka 1: Charakteristika MSP podle EU

Kategorie podniku	Počet zaměstnanců	Roční obrat	Roční bilanční suma
střední	< 250	≤ 50 milionů EUR	≤ 43 milionů EUR
malý	< 50	≤ 10 milionů EUR	≤ 10 milionů EUR
mikropodnik	<10	≤ 2 miliony EUR	≤ 2 miliony EUR

Pramen: ec.europa.eu

Dodržování počtu pracovníků je povinné, ale malý nebo střední podnik může vybrat strop týkající se obratu nebo bilanční sumy. Nemusí plnit oba stropy, aniž ztratí své postavení.

▪ **Definice podle Českého statistického úřadu (ČSÚ – www.czso.cz)**

ČSÚ charakterizuje MSP jen podle počtu zaměstnanců, kterých musí být méně než 250.

Tyto podniky jsou podrobněji členěny na skupiny:

- a) drobných – do 9 zaměstnanců,
- b) malých – od 10 do 49 zaměstnanců,
- c) středních – od 50 do 249 zaměstnanců.

▪ **Klasifikace ČSSZ**

Česká správa sociálního zabezpečení rozděluje podniky na:

- a) Malé organizace – do 25 zaměstnanců,
- b) Organizace – s 25 a více zaměstnanci.

Podle Sokolta (2006) jsou malí a střední podnikatelé vysoce citliví na kvalitu **podnikatelského prostředí**. Sokolt (2006) dále tvrdí, že podnikatelské prostředí je tvořeno širokou škálou podmínek pro podnikání v oblasti legislativy, v oblasti institucionální infrastruktury a v oblasti fungování trhů. Na vytváření podnikatelského prostředí se podílí zejména státní orgány reprezentované zákonodárnými sbory a ministerstvy a jim na roveň postavenými orgány státní správy, státem zřízené nebo státem podporované instituce a agentury, soudy, orgány veřejné samosprávy, vzdělávací zařízení všech typů, výzkumná a vývojová pracoviště, subjekty působící v oblasti peněžnictví, banky, pojišťovny, instituce kapitálového trhu, leasingové společnosti, podnikatelská samospráva (komory, svazy, asociace,

spolky a další) a poradenské, zprostředkovatelské a obdobné organizace, ale také tržní subjekty – reální a potenciální konkurenti a reální a potenciální kooperační partneři.

2.2 Význam malého a středního podnikání

Malé a střední podnikání hraje nezastupitelnou roli v tržním sektoru ekonomiky. Vytváří ekonomický a sociální rozvoj, je páteří každé ekonomiky. Ve struktuře všech firem zastupují malé a střední podniky drtivou většinu (Veber, Srpová, 2008).

2.2.1 Společenské přínosy

Malé a střední firmy dávají občanům šanci svobodně se uplatnit. Lidé se v těchto firmách učí přežít a zodpovědnosti, protože malý či střední podnikatel nemá kam uniknout, vše závisí na jeho schopnostech.

Malé a střední podniky stabilizují společnost, reprezentují místní kapitál, místní vlastnické poměry. Efekty z podnikání zůstávají v daném regionu, popř. státě. Podporování rozvoje malých a středních podniků přináší ekonomické oživení regionu.

Podnikatel obvykle vykonává podnikatelskou činnost v tom samém regionu, ve kterém žije. Je proto mnohem těsněji spjat s daným regionem. Poskytuje mu zaměstnanost a ekonomický přínos. Malé a střední podniky vytvářejí pracovní místa i v oblastech, které nejsou lukrativní pro větší podniky. V neposlední řadě drobní podnikatelé dotvářejí urbanistickou tvář měst a vesnic (Veber, Srpová, 2008).

2.2.2 Ekonomické přínosy

Charakteristickým rysem malých a středních firem je jejich „**flexibilita**“. Jsou schopné pohotově se přizpůsobit daným skutečnostem, což má za následek odolnost těchto podniků vůči výkyvům ekonomiky.

Dalším přínosem malých a středních podniků je jejich působení proti posilování monopolních tendencí velkých a multinárodních korporací. Zajišťují konkurenci jak sami sobě, tak větším podnikům. Malé a střední firmy tvoří **protipól monopolům**. Mohou se rychle adaptovat na nově vzniklé podmínky. Často zaujímají okrajové oblasti trhu, které nejsou pro velké podniky zajímavé.

Je nespornou skutečností, že řada malých a středních firem spolupracuje s podniky jako jejich subdodavatelé (Veber, Srpová, 2008).

Provozní činnost malých a středních firem by měla být méně náročná na suroviny a energii, administrativa je často zajišťována externě. To způsobuje, že:

- malé a střední firmy dosahují konkurenčních cen i přesto, že nemohou využít přínosů z ekonomiky rozsahu,
- mnohem citlivěji mohou reagovat na změny a potřeby trhu,
- kapitálová náročnost na jedno pracovní místo je mnohdy mnohem nižší.

Malé podniky hledají často nová originální řešení – na rozdíl od velkých podniků, které zpravidla mění svůj produkt postupným zlepšováním starého nebo změnou technologie (Frková, 2004).

2.2.3 Omezení malých a středních firem

I přes přínosy, které malé a střední podniky přinášejí, jsou ovlivněny určitými omezeními (Veber, Srpová, 2008; Frková, 2004; Konečná, 1993, Sokolt; 2006):

- mají omezenou ekonomickou sílu, obtížný přístup ke kapitálu a finančním zdrojům, hlavním zdrojem financování je samofinancování,
- zastaralé technické vybavení části podniků, technologická zaostalost,
- nedostatek volných finančních prostředků podnikatelů k ochraně intelektuálního vlastnictví a průmyslových práv,
- málo vlastních značek, absence tradiční firemní značky u podniků střední velikosti,
- zaostávání v designu,
- slabší pozice v konkurenčním boji, zvláště ve veřejných státních zakázkách, kde doplácí na menší ekonomickou a vyjednávací sílu v porovnání s velkými podniky,
- nejsou schopny plně sledovat a využívat všechny dostupné znalosti,
- nemohou si dovolit zaměstnávat špičkové vědce, manažery,
- je pro ně velice riskantní usilovat o zakázky, kde je třeba velkých investic, jde o tzv. druhotnou platební neschopnost, kdy kvůli nezaplacení pohledávek nejsou malí podnikatelé schopni dostát svým závazkům,
- jsou pod neustálým tlakem rostoucího počtu a změn právních předpisů, stát vytváří nepříznivé podnikatelské prostředí,
- nebezpečí hrozí pro firmy, které působí pouze jako subdodavatelé pro velké podniky, v takové situaci je podnikatel plně závislý na odběru jedné velké firmy a při jejich potížích je v mnoha případech odsouzen k zániku,

- nedostatečná orientace v možnostech podpory pro MSP,
- vysoká energetická náročnost výroby,
- převaha výroby s malou přidanou hodnotou a nízká produktivita práce oproti průměru EU,
- mají omezený přístup k reklamě a prezentaci firmy nebo jejích produktů v médiích v porovnání s velkou firmou,
- omezený rozsah zkušeností a znalostí managementu, zejména v oblasti řízení a marketingu.

Velkou úmrtnost jednotlivých malých a středních, ale zároveň velkou stabilitu a přizpůsobivost těchto podniků jako celku lze vysvětlit tím, že při ekonomické krizi nemá většina malých a středních podniků – v porovnání s velkými podniky – finanční rezervy na překlenutí krizového období a má obtížnější přístup k externím finančním zdrojům. Jako celek jsou ale malé a střední podniky schopny lépe se adaptovat, protože ze zdrojů vzniklých zánikem malých a středních podniků při recesi nebo hospodářské krizi, vzniká nová skupina podniků, která je schopna bezprostředně po skončení nejkritičtějšího období buď obnovit, nebo znovu založit podnikání, a tím vytvořit podmínky pro opětovné nastartování ekonomiky (Frková, 2004).

2.2.4 Silné a slabé stránky malého a středního podnikání v České republice

Mezi silné stránky MSP v České republice řadí Sokolt (2006) bezpochyby schopnost státu přitahovat masivní investice velkých podniků ze zahraničí s pozitivními dopady na celkový ekonomický růst a rozvoj trhů pro malé a střední podnikatele. Dále zmiňuje tradici průmyslové a řemeslné výroby, tradici odborného školství. Další silnou stránkou MSP v ČR je vytvořený systém nástrojů podpory MSP, existence specializovaných institucí na podporu podnikání jako je CzechInvest, CzechTrade, ČMZRB, Design centrum ČR, ČEB, EGAP a Informační místa pro podnikatele. Sokolt (2006) neopomněl ani geografickou výhodnost území státu, z čehož plyne výhoda dostupnosti významných trhů nebo tranzitní potenciál. Další výhodou spatřuje v relativně vysoké kvalifikaci a profesní adaptabilitě pracovní síly.

V oblasti konkurenceschopnosti MSP Sokolt (2006) řadí, mezi silné stránky, obecné výhody MSP jako je pružnost reakce na vývoj trhu a znalost lokálních trhů.

Naopak mezi slabé stránky podle Sokolta (2006) patří nedostatečná přirozená motivace k podnikání způsobená narušením podnikatelských tradic po dobu desítek let. Složitý daňový systém, zejména z pohledu nejmenších podnikatelů a vysoké celkové daňové zatížení zejména odvody na zdravotní a sociální pojištění. Sokolt (2006) dále zmiňuje nízkou efektivnost

vymáhání práva, administrativně náročný způsob zakládání nových podnikatelských subjektů, nedostatečně rozvinutý systém specializovaných služeb (finančních, obchodních, technických apod.) pro mikro a malé podniky. Mezi další slabé stránky řadí nedostatečně rozvinutý systém celoživotního vzdělávání podnikatelů a jejich zaměstnanců, omezené možnosti národní ekonomiky pro vytvoření široce strukturovaného finančního trhu. Administrativní náročnost při získávání přímých podpor pro podnikatele, nedostatečné propojení výzkumu a vývoje s podnikatelskou sférou, relativně šedý sociální systém s nedostatečným tlakem na část obyvatelstva k zapojení se do pracovního procesu. Nedostatečnou propojenost odborných a jazykových znalostí a praxe u zaměstnanců.

2.2.5 Malé a střední podnikání v Evropském prostoru

Podnikatelské prostředí se podle Vebera a Srpové (2008) liší v závislosti na charakteru podnikatelské činnosti. Se vstupem České republiky do Evropské unie se do podnikatelského prostředí promítají rysy evropského integrovaného hospodářského prostoru. Tyto skutečnosti znamenají pro české podnikatele určité změny a to:

- změny související s plným uplatněním liberalizačních principů EU,
- změny vyplývající z administrativy EU ve vztahu k malému a střednímu podnikání.

Rozšíření EU má řadu dopadů pro stávající země i pro nové členské státy. Je zřejmé, že v případě ekonomických dopadů půjde jak o pozitivní, tak o negativní změny.

V případě malých a středních firem rozšíření EU znamená zvětšení tržního prostoru, ale závažnější skutečností je, že roste riziko nástupu konkurence nejen ve výrobní sféře, ale i v oblasti služeb.

Příležitost v podobě volného přístupu na zahraniční trhy je dostupná zvláště pro malé a střední firmy, které mají se zahraničněobchodními aktivitami zkušenosti. Rozšíření podnikatelských aktivit do zahraničí předpokládá velmi dobré jazykové znalosti; je třeba připravit propagační materiály v příslušných jazycích, zajímat se o kulturní zvyklosti či zvláštnosti teritorií atd.

Na druhé straně ohrožení z nástupu zahraniční konkurence nelze podceňovat. Předností zahraničních firem obvykle bývá značná kapitálová síla, kterou lze využít k vybudování místní sítě provozoven apod.

Výše uvedené závěry lze konkretizovat pro jednotlivé skupiny malých a středních firem:

- **Živnostníci a mikrofirmy** – u této skupiny se nepředpokládají zásadní změny spojené s uvolňováním tržního prostoru. Akční rádius těchto firem není velký a případným změnám konkurence jsou schopny se pružně přizpůsobit. Náklady může zvýšit dodržování řady nových právních předpisů souvisejících s členstvím v EU.
- **Malé firmy** – jsou již více závislé na okolních vlivech. Stejně jako u předchozí skupiny může dodržování nových právních předpisů zvýšit náklady s nimi spojených. Rizikem může být i skutečnost, že firma jako zaměstnavatel bude muset bojovat o udržení svých zaměstnanců vyššími mzdami.
- **Střední firmy** – musí počítat s tím, že konkurenční prostředí bude náročnější. Mají výhodu ve skutečnosti, že se mohou opírat o zaběhnuté dodavatelské vztahy, o zkušené pracovníky, fungující vztahy s distributory, bankami apod. Na druhé straně musí počítat se zvýšenými náklady na udržení této pozice – marketing, zlepšení výkonnosti, technický rozvoj. Faktem zůstává, že většina českých středních firem je na tom ve srovnání se zahraniční konkurencí hůře nejen v oblasti kapitálových zdrojů, ale i v oblasti ekonomické výkonnosti.

Podnikatelské prostředí České republiky, ve kterém působí malé a střední podnikatelé po vstupu České republiky do Evropské unie se podle Sokolta (2006) vyznačuje těmito hlavními rysy:

- a) relativně vysokou mírou otevřenosti ekonomiky, která se prohloubila vstupem do Evropské unie,
- b) harmonizací většiny národních předpisů s legislativou Evropské unie,
- c) klesající mírou daně z příjmu, při zachování relativně vysokého zdanění práce (odvody na zdravotní a sociální pojištění) a celkové složitosti daňového systému a jeho relativně vysoké administrativní náročnosti, zejména pro drobné podnikatele,
- d) vysokou mírou ochrany zaměstnanců při ukončování pracovního poměru omezující pružnou reakci na vývoj trhu,
- e) omezeným kapitálovým trhem a chybějícím kapitálovým trhem pro společnosti mimo hlavní trh,
- f) konsolidovaným bankovním sektorem a leasingovým trhem s rostoucí nabídkou produktů pro malé a střední podnikatele,
- g) chybějícími nástroji pro financování vysoce inovativních projektů menších podnikatelů s kratší historií a dosud minimálním významem investic business angels,

- h) zlepšujícími se možnostmi vymahatelnosti práva a rostoucím rozsahem informací o úvěrové historii dlužníků, avšak se zatím přetrvávající poměrně dlouhou dobou potřebnou k vymáhání pohledávek,
- i) strukturou nabídky pracovní síly, která z hlediska její kvalifikace a lokalizace postupně reaguje na potřeby trhu a řešení dílčích deficitů,
- j) již poměrně vyspělým a propracovaným systémem institucí a nástrojů pro poskytování přímých a nepřímých podpor pro malé a střední podnikatele s vysokým podílem veřejných prostředků využívaných pro nepřímé formy podpory, převažujícím podílem dotací jako nástroje přímé podpory a poměrně administrativně náročnými procedurami pro získání a vyplácení většiny typů podpor,
- k) vytvořením a rozvojem nezbytných struktur pro čerpání prostředků z evropských fondů a rostoucí zkušeností v této oblasti,
- l) přílivem zahraničních investic generujících poptávku po subdodavatelích zvyšujících kupní sílu v regionech jejich realizace a vytvářejících rostoucí trhy pro terciální obory činnosti zejména obchod a služby,
- m) zlepšující se nabídkou průmyslových zón na zelené louce a dalších vhodných podnikatelských nemovitostí a nedostatečným využitím již dříve vzniklých, nyní však nevyužívaných a zanedbaných produktivních ploch,
- n) nedostatečnou infrastrukturou k usnadnění přenosů výsledků výzkumu vývoje do komerčního využití.

2.3 Podpora malého a středního podnikání

Podle Vebera a Srpové (2008) je správné fungování a rozvoj malého a středního podnikání pro stát klíčové. Proto jsou vytvářeny různé programy podpory podnikání, které by samotné podnikání mělo ulehčit. Podpora malého a středního podnikání je obecně ve formě informační, materiální a finanční.

Pravidla pro podporu malých a středních podniků z prostředků státního rozpočtu stanoví zákon č. 47/2002 Sb., o podpoře malého a středního podnikání, zákon č.218/2000 Sb., o rozpočtových pravidlech, ve kterém jsou uvedeny pokyny pro poskytování finančních prostředků ze státního rozpočtu na zmíněné podpory, a zákon č. 59/2000 Sb., o veřejné podpoře, který posuzuje slučitelnost veřejné podpory se závazky České republiky vyplývajícími z Evropské dohody (Frková, 2004).

Oblasti podpory, kde mohou být použity státní prostředky vymezuje zákon č.47/2002 Sb. následovně:

- a) projekty zaměřené na investice,
- b) projekty zaměřené na výchovu a vzdělání ve vzdělávacích programech středních škol ukončených výučním listem,
- c) projekty na zvyšování odbornosti dospělých,
- d) projekty zaměřené na hospodářské a technické poradenství,
- e) projekty sdružení pro rozvoj malých a středních podnikatelů a k posílení jejich postavení na trhu,
- f) projekty zaměřené na získávání informací o podnikání,
- g) projekty výzkumu a vývoje, jejichž výsledky využívají malí a střední podnikatelé,
- h) projekty v regionech se soustředěnou podporou státu a v ostatních regionech, jejichž podporování státem je žádoucí z jiných důvodů,
- i) projekty vytváření nových pracovních míst,
- j) projekty zaměřené na navazování kontaktů a spolupráce se zahraničními partnery a na účast na vnitrostátních i zahraničních výstavách a veletrzích,
- k) projekty zavedení systémů zajišťujících zvýšení kvality produkce a řízení podniků a využití služeb podporujících zvýšení konkurenceschopnosti,
- l) projekty zaměřené na investice spojené s ochranou životního prostředí, poskytování technologických informací a poradenských služeb nebo vybraných provozních nákladů určených na činnosti spojené s ochranou životního prostředí.

Z hlediska původu můžeme subjekty poskytující tři výše zmíněné typy podpor rozdělit do čtyř skupin:

- vládní organizace poskytující různé služby podnikatelům,
- nevládní organizace, zpravidla neziskové organizace,
- podnikatelské inkubátory a vědecko technické parky,
- komerční subjekty specializující se na podporu podnikání.

2.3.1 Organizace poskytující služby podnikatelům

(Veber, Srpová, 2008)

- **Vládní organizace**

Mezi vládní instituce poskytující podporu a služby podnikatelům řadíme zejména Ministerstvo průmyslu a obchodu ČR (MPO), jejichž programy mají celostátní působnost. Naopak regionální působnost podpory zajišťuje Ministerstvo pro místní rozvoj ČR (MMR).

CzechInvest je organizace zřízená MPO za účelem restrukturalizace průmyslu ČR. Cílem CzechInvestu v oblasti MSP je zjednodušení podnikatelského prostředí, navrhování legislativních změn, spolupráce s podnikatelskými subjekty, poskytování vědomostí a zkušeností zahraničních expertů. CzechInvest se dále angažuje v podpoře českých subdodavatelů; cílem je zvýšení výkonnosti místních dodavatelů dodávajících nadnárodním firmám.

CzechTrade je agentura zřízená na podporu obchodu, jejímž cílem je prosazování a upevňování pozic českých exportérů na zahraničních trzích.

Regionální poradenská a informační centra a podnikatelská inovační centra (RPIC a BIC) poskytují MSP cenově zvýhodněné konzultace, pomoc při vytváření podnikatelských plánů a projektů, zprostředkování bank. úvěrů, poskytují informace o dalších programových podporách a v neposlední řadě poskytují a organizují vzdělávací semináře pro podnikatele. RPIC a BIC jsou dotovány ze státního rozpočtu.

Národní vzdělávací fond (NVF) je nezávislá nezisková organizace zaměřená na oblast zaměstnanosti sociálního rozvoje, poskytování celoživotního vzdělávání, rozvoj lidských zdrojů, zkvalitňování přípravy manažerů. NVF je financován ze státního rozpočtu a z rozpočtu EU.

Centrum pro regionální rozvoj ČR (CRR ČR) je příspěvková organizace zřízená MMR ČR. Centrum koncentruje informace o možnostech podpory regionálního rozvoje zejména ze zdrojů EU a nabízí pomoc při zpracování příslušných žádostí, dokumentace apod.

Informační státní portály. Integrovaný systém informací pro podnikání a export – www.businessinfo.cz, Euro Info Centrum (EIC) Praha – www.euroinfocentrum.cz

- **Nevládní organizace**

Hospodářská komora České republiky (HK) je instituce zřízená ze zákona, jejímž posláním je podpora podnikatelských aktivit kromě zemědělství, potravinářství a lesnictví. HK pomáhá prosazovat podnikatelské zájmy před státními orgány, poskytuje svým členům vzdělávací a informační servis, pomáhá zprostředkovávat obchodní kontakty a v neposlední řadě poskytuje poradenské a konzultační služby.

Agrární komora (AK) je instituce zřízená ze zákona č. 301/1992. Sdružuje většinu podnikatelů v zemědělství, lesnictví a potravinářství. Cílem AK je poskytování právních a legislativních informací, poskytování poradenské a konzultační činnosti, zprostředkování kontaktů ze zahraničí apod.

Asociace malých a středních podnikatelů a živnostníků ČR je dobrovolným účelovým a profesním sdružením právnických osob, které působí v různých průmyslových oborech. Asociace si klade za cíl realizovat řadu činností týkajících se malých a středních podniků. Svým vlivem chce přispívat k rozvoji malého a středního podnikání zejména zlepšováním podnikatelského prostředí, dostupností finančních prostředků, nabídky širších a kvalitnějších informací, reprezentováním zájmů svých členů vůči vládním institucím v zahraničí.

Sdružení podnikatelů a živnostníků České Republiky (SPČR) prosazuje a obhajuje a zájmy svých členů, podporuje je a pomáhá jim. Poskytuje informační a konzultační činnost, odbornou pomoc atd.

Asociace pro poradenství v podnikání (APP) je organizace sdružující právnické a fyzické osoby, které poskytují poradenské služby. Hlavním posláním APP je pomáhat rozvoji poradenství, rozvoji využívání poradenství, formování jeho etiky a růstu kvality poradenství. Asociace chrání zájmy a potřeby svých členů, spolupracuje se státními i nevládními organizacemi, reprezentuje své členy uvnitř i vně republiky. Podnikatelské veřejnosti nabízí pomoc při výběru vhodného poradenství.

Centrum pro evropskou integraci (CEBRE) sídlí v Bruselu a podporuje a obhajuje zájmy podnikatelské sféry jak v rámci Evropské unie, tak i vůči mimoevropským institucím. Poskytuje podnikatelům a firmám informace o trhu Evropské unie, o nově otevřených podpůrných programech a upozorňuje podnikatele o nových legislativních změnách. Dále nabízí školicí programy, odborné stáže v Bruselu, prezentace a zastupování firem před institucemi EU, podporuje projekty na čerpání prostředků z fondů EU.

Unie malých a středních podniků České republiky (SME Union) je oficiálním zástupcem českých MSP při Evropské unii, zejména při Evropském parlamentu. Cílem unie je společně s podnikatelskými sdruženími vytvářet tlak na zlepšení podnikatelských podmínek u českých i evropských veřejných činitelů. Prostřednictvím Unie malých a středních podniků ČR mohou podnikatelé společně komunikovat s evropskými orgány. Hlavním cílem je pro unii reforma právního rámce pro malé a střední podnikatele v ČR a na území EU, odstranění diskriminačních opatření ve volném pohybu osob a poskytování služeb. Malým a středním podnikům dále poskytuje rady a pomoc, pokud se setkají s neoprávněnými zásahy ze strany jiných členských států či institucí EU.

▪ **Podnikatelské inkubátory a vědecko-technické parky**

Na zřizování podnikatelských inkubátorů a vědecko-technických parků se především podílí jednotlivá města a kraje, které v nich vidí potenciál pro budoucí rozvoj svého regionu, snížení nezaměstnanosti, a také i řada školních a vědeckých zařízení, které se s jejich využitím snaží rychleji převádět teoretické poznatky do praxe.

Podnikatelské inkubátory (PI) vznikly jako způsob, jak urychlit podnikání na základě výsledků vědeckotechnického rozvoje. V České republice zažívají opravdový rozvoj až nyní a jejich zřizování je často spjato s výstavbou průmyslových zón. Největší podíl na financování má EU, a to až ze 30%.

Podnikatelské inkubátory jsou určeny zejména pro začínající podnikatele, kterým poskytují širokou škálu zvýhodněných služeb, jako např.:

- zlevněné nájemné ve výrobních halách nebo kancelářských prostorech,
- poskytnutí základního vybavení kanceláří,
- konzultační a poradenské služby,
- školení a vzdělávací akce,
- asistence při hledání investorů a dalších zdrojů financování,
- zprostředkování obchodních kontaktů,
- jednotný přístup k informacím a databázím, společná zařízení pro inkubované firmy (např. sekretariát, parkoviště, ostraha objektu apod.)

Zvýhodněných podmínek mohou firmy v inkubátorech využívat zpravidla po omezenou dobu, obvykle 3 let. Poté se musí postavit na vlastní nohy a inkubátor opustit.

Vědecko–technické parky (VTP) fungují na podobném principu jako PI, ale jsou již určeny pro fungující firmy.

- **Komerční subjekty specializující se na podporu podnikání**

Vedle vládních a neziskových organizací existuje na trhu velké množství podnikatelských subjektů, které nabízí začínajícím podnikatelům bezpočet poradenských služeb jako jsou vedení účetnictví, daňové poradenství, právní poradenství apod.

2.3.2 Finanční programy podpory podnikání

(www.mpo.cz)

2.3.2.1 Národní programy podpory podnikání

- Národní programy podpory malého a středního podnikání schvaluje vláda České republiky. Tyto programy jsou zaměřeny na podporu podnikatelů formou záruk za bankovní úvěry pro malé a střední podnikatele a bezúročných úvěrů pro začínající podnikatele na území hlavního města Prahy a dále příspěvků a dotací pro podnikatele na území České republiky. Tyto programy vyhláší Ministerstvo průmyslu a obchodu a v současné době běží pouze program Záruka.

2.3.2.2 Resortní programy podpory podnikání

Ministerstvo průmyslu a obchodu ČR

Mezi resortní programy MPO se řadí například programy výzkumu a vývoje. Tato podpora je orientována především na rozvoj výzkumně-vývojového potenciálu kvalifikovaných lidských zdrojů, na vznik nových technologií a nových materiálů, na modernizaci tradiční výroby a výrobních technologií, podporuje také využití netradičních zdrojů energie a v neposlední řadě i zavádění moderních technologií a zařízení pro ochranu a zlepšování životního prostředí.

- **Program TANDEM.** Program je zaměřen na podporu projektů orientovaného a průmyslového výzkumu a vývoje, jehož výsledky budou buď přímo, nebo prostřednictvím dalšího navazujícího průmyslového výzkumu a vývoje využity v nových výrobcích, technologiích a službách. Cílem programu je zlepšení spolupráce průmyslových organizací a výzkumných pracovišť, teoretická a technologická podpora malých a středních firem apod.
- **Program IMPULS.** Cílem programu je zvýšení výkonnosti výrobních organizací, podpora malých a středních firem, zlepšení konkurenceschopnosti produktů a modernizace

technologií, vedoucí ke zmenšení rozdílů hospodářské úrovně České republiky a států Evropské unie.

- **Program PODNIKATELSKÝCH AKTIVIT a PROSAZOVÁNÍ ROVNOSTI MUŽŮ A ŽEN.** V jeho rámci jsou podporovány projekty zaměřené na oblasti poskytování poradenských a informačních služeb pro ženy podnikatelky, realizace vzdělávacích akcí a aktivit, konferencí a seminářů, se zvláštním zřetelem na přípravu žen podnikatelek a manažerek na podnikání a na zvyšování potřebných dovedností apod.

Ministerstvo práce a sociálních věcí

Ministerstvo práce a sociálních věcí ve spolupráci s Ministerstvem průmyslu a obchodu ČR a Agenturou pro podporu podnikání a investic CzechInvest realizuje tři druhy podpor zaměstnanosti.

- První z nich jsou **investiční pobídky**, přičemž ministerstvo má v pověření dvě investiční pobídky – podporu tvorby nových pracovních míst a podporu školení a rekvalifikace zaměstnanců.
- Druhou podporou je **rámcový program pro podporu rozvoje technologických center a strategických služeb**. Ministerstvo v rámci tohoto programu poskytuje dotace na částečnou úhradu nákladů na školení a rekvalifikace zaměstnanců na nově vytvořených pracovních místech.
- Třetí podporou je **program pro tvorbu nových pracovních míst** v regionech nejvíce postižených nezaměstnaností, jehož cílem je podpora tvorby nových pracovních míst v regionech České republiky, formou podpory projektů směřujících do zpracovatelského průmyslu (včetně méně náročných výrob a služeb), prostřednictvím kterých dojde k zavedení nové činnosti nebo rozšíření stávající činnosti.

Ministerstvo pro místní rozvoj

Regionální programy podpory Ministerstva pro místní rozvoj ČR se zaměřují na podporu rozvoje průmyslových podnikatelských subjektů na území Severozápad a Moravskoslezsko a v dalších regionech se soustředěnou podporou státu. Cílem těchto programů je vytvořením podmínek pro zřízení nových pracovních míst snížit nezaměstnanost v regionech se soustředěnou podporou státu a zvýšit tak jejich hospodářskou výkonnost.

Ministerstvo zemědělství

Ministerstvo zemědělství se specializuje na programy zaměřené na podporu mimoprodukčních funkcí zemědělství, na uvádění půdy do klidu, na vývoj techniky a technologií

zpracování a energetického využití biomasy k energetickým účelům a dále na podpory z Podpůrného a garančního rolnického a lesnického fondu, které jsou zaměřené na zvýšení efektivity a zlepšení struktury zemědělských a lesnických podniků, popřípadě na podpory na řešení přechodného nedostatku finančních zdrojů na vybrané provozní výdaje (osivo, sadba, hnojiva).

2.3.2.3 Finanční instituce pro podnikání

Českomoravská záruční a rozvojová banka, a.s. (ČMZRB) je rozvojovou bankou České republiky. Napomáhá v souladu se záměry hospodářské politiky vlády České republiky a regionů rozvoji malého a středního podnikání, infrastruktury a dalších sektorů ekonomiky vyžadujících veřejnou podporu. Banka poskytuje především podpory malým a středním podnikatelům formou záruk a zvýhodněných úvěrů s využitím prostředků ze státního rozpočtu, strukturálních fondů a krajů.

Česká exportní banka, a.s. (ČEB) je specializovanou bankovní institucí pro státní podporu vývozu. Posláním je ČEB je poskytovat státní podporu vývozu, a to poskytováním a financováním vývozních úvěrů a dalších služeb s vývozem souvisejících.

Exportní garanční a pojišťovací společnost, a.s. (EGAP) je součástí systému státní podpory exportu. Jedná se o státní úvěrovou pojišťovnu, která je zaměřena na pojišťování vývozních úvěrů proti teritoriálním a komerčním rizikům spojených s vývozem zboží a služeb z České republiky. EGAP poskytuje pojišťovací služby všem vývozcům českého zboží bez rozdílu jejich velikosti, právní formy a objemu pojištěného vývozu. Tento typ pojištění je realizován se státní podporou, která spočívá v zejména v tom, že stát ručí za závazky EGAP vzniklé z pojistných smluv a z pojištění vývozních úvěrových rizik.

2.3.3 Podpora malého a středního podnikání z úrovně EU (www.mpo.cz)

2.3.3.1 Politika hospodářské a sociální soudržnosti (HSS)

Regionální a strukturální politika (HSS) zaujímá jedno z dominantních postavení v rámci celkové hospodářské politiky Evropské unie¹. Je především zaměřena na snižování rozdílů mezi jednotlivými regiony EU, tzn. že největší podpora směřuje do nejvíce strukturálně postižených regionů.

¹ Průvodce podnikatele Operačním programem Podnikání a inovace, Praha:MPO, 2007

Česká republika vstoupila v roce 2007 do druhého programovacího období, kdy má jako členský stát EU na období 2007-2013 nárok na čerpání prostředků z evropských fondů na financování politiky hospodářské a sociální soudržnosti.

Fondy EU

Politika hospodářské a sociální soudržnosti Evropské unie je v letech 2007-2013 realizována třemi typy finančních nástrojů:

- **Fond soudržnosti (Kohezní fond)** – v letech 2007-2013 poskytuje finanční prostředky těm členským zemím, jejichž HDP (měřený paritou kupní síly) nedosahuje 90% průměrné úrovně HDP zemí EU. Účelem fondu soudržnosti je přispívat k posilování hospodářské a sociální soudržnosti Společenství. Pomoc z fondu se poskytuje na opatření v oblastech transevropské dopravní sítě a v oblastech životního prostředí v rámci priorit stanovených pro politiku Společenství na ochranu životního prostředí.
- **Evropský fond pro regionální rozvoj (ERDF)** – úkolem fondu je odstraňovat zásadní regionální rozdíly v rámci Společenství. ERDF přispívá k financování:
 - produktivních investic, které přispívají k tvorbě a ochraně udržitelných pracovních míst, zejména prostřednictvím přímé podpory investic zvláště do malých a středních firem,
 - investic do infrastruktury,
 - rozvoje vnitřního potenciálu opatřeními, která podporují regionální a místní rozvoj.
- **Evropský sociální fond (ESF)** – přispívá k posílení hospodářské a sociální soudržnosti Společenství zvyšováním zaměstnanosti a počtu pracovních příležitostí, podporou vysoké úrovně zaměstnanosti a zvyšování počtu pracovních míst a jejich kvality. Snižuje rozdíly v zaměstnanosti na celostátní, regionální a místní úrovni.

Tři prioritní cíle politiky hospodářské a sociální soudržnosti

- **Cíl Konvergence** je financován z Evropského fondu regionálního rozvoje, Evropského sociálního fondu a z fondu Soudržnosti. Cíl je učen k urychlení hospodářské konvergence nejméně rozvinutým regionům zemí EU. Je zaměřen na zlepšování podmínek pro růst zaměstnanosti, na podporu výzkumu, vývoje a inovací, na ochranu životního prostředí a efektivitu státní administrativy. Tento cíl se České republiky týká v letech 2007-2013 celého území České republiky vyjma hlavního města Prahy.

- **Cíl Regionální konkurenceschopnost a zaměstnanost.** Tento cíl je financován z Evropského fondu regionální rozvoje a z Evropského sociálního fondu. Týká se regionů EU, které nespádají pod výše uvedený cíl Konvergence, v ČR je to například Praha. Cíl je zaměřen na podporu hospodářských společenských změn, podporu inovací, podporu společnosti založené na znalostech, podnikavost, ochranu životního prostředí a prevenci rizik.
- **Cíl Evropská územní spolupráce.** Tento cíl je financován z Evropského fondu regionálního rozvoje a je zaměřen na zintenzivnění spolupráce na třech úrovních: přeshraniční, nadnárodní a meziregionální spolupráci. Tento cíl má přispět k vyváženému, harmonickému a trvale udržitelnému rozvoji evropského území.

2.3.3.2 Další finanční nástroje EU

- **Evropská investiční banka.** Poskytuje nebo garantuje úvěry především v oblasti průmyslu, infrastruktury, telekomunikací, ochrany životního prostředí a energetiky.
- **Iniciativa JEREMIE.** Cílem je zlepšit přístup malých a středních firem k finančním zdrojům. Jedná se o společnou iniciativu Evropské komise, Evropské investiční banky a Evropského investičního fondu. Zahrnuje tyto hlavní nástroje:
 - poradenství a technická pomoc,
 - akciový a rizikový kapitál,
 - záruky (za mikropůjčky a půjčky poskytované malým a středním firmám).

2.3.3.3 Operační programy v České republice

Česká republika připravila pro využívání fondů Evropské unie v celkem 24 operačních programů a v období 2007 – 2013 může ke zlepšení životní úrovně svých obyvatel čerpat z fondů EU přibližně 26,7 miliard EUR, což odpovídá přibližně 74 % státního rozpočtu z roku 2007.

Pod cíl **Konvergence** jsou zařazeny tyto operační programy.

- **Operační program Podnikání a inovace.** Cílem tohoto programu je podpora začínajících podnikatelů, inovací v podnikání a nových technologií, využití nových finančních nástrojů, úspora energie a podpora obnovitelných zdrojů energie, rozvoj poradenských a marketingových služeb pro podnikání a další. Řídícím orgánem tohoto programu je Ministerstvo průmyslu a obchodu ČR.

- **Operační program Životní prostředí.** Je zaměřen na zlepšování vodohospodářské infrastruktury, snižování rizika povodní, snižování emisí a průmyslového znečištění, obnovitelné zdroje energie, nakládání s odpady, zlepšování stavu přírody a krajiny, vzdělávání v této oblasti a další. Řídícím orgánem operačního programu Ministerstvo životního prostředí.
- **Operační program Vzdělávání.** Jeho cílem je zvyšování kvality počátečního vzdělávání, vyššího odborného a vysokoškolského vzdělávání, podpora výzkumu a vývoje v této oblasti, rozšiřování nabídky dalšího vzdělávání a další. Řídícím orgánem operačního programu je Ministerstvo školství, mládeže a tělovýchovy ČR.
- **Operační program Výzkum a vývoj pro inovace.** Cílem programu je podpora výzkumných center, podpora spolupráce veřejného a soukromého sektoru ve výzkumu a vývoji v této oblasti, posilování kapacit vysokých škol pro terciární vzdělávání a další. Řídícím orgánem tohoto operačního programu je Ministerstvo školství, mládeže a tělovýchovy ČR.
- **Operační program Doprava.** Jeho cílem je modernizace železniční, dálniční a silniční sítě, rozvoj pražského metra a další. Řídícím orgánem operačního programu je Ministerstvo dopravy ČR.
- **Operační program Lidské zdroje a zaměstnanost.** Je zaměřený na zvyšování kvalifikace stávající pracovní síly, podporu vyloučených z trhu práce, mezinárodní spolupráci, rozvoj veřejné správy a veřejných služeb a další. Řídícím orgánem je operačního programu je Ministerstvo práce a sociálních věcí ČR.
- **Integrovaný operační program.** Zaměřuje se na rozvoj IT ve veřejné správě, služby v oblastech sociální integrace, veřejného zdraví a zaměstnanosti, národní podporu cestovního ruchu, využití kulturního bohatství a další. Řídícím orgánem operačního programu je Ministerstvo pro místní rozvoj ČR.
- **Regionální operační programy.** Existuje celkem sedm Regionálních operačních programů pro regiony Střední Čechy, Jihozápad, Severozápad, Jihovýchod, Severovýchod, Moravskoslezsko, Střední Morava. Tyto operační programy jsou zaměřeny na rozvoj regionální dopravní infrastruktury a udržitelných forem veřejné dopravy, služeb a infrastruktury cestovního ruchu, rozvoj a revitalizaci regionálních center, měst a venkova,

na podporu podnikání. Řídicími orgány regionálních operačních programů jsou regionální rady jednotlivých regionů soudržnosti.

Pod cíl **Regionální konkurenceschopnost a zaměstnanost** jsou zařazeny tyto operační programy.

- **Operační program Praha – Adaptibilita.** Podporuje rozvoj znalostní ekonomiky, začleňování znevýhodněných osob do trhu práce, modernizaci počátečního vzdělávání a další.
- **Operační program Praha – Konkurenceschopnost.** Je zaměřený na podporu ekologicky příznivé veřejné dopravy, dostupnost ICT služeb, revitalizaci problematických oblastí, podporu partnerství mezi výzkumem a praxí a další.

V rámci cíle **Regionální konkurenceschopnost a zaměstnanost** existují tyto operační programy

- **Operační program Přeshraniční spolupráce.** Cílem programů přeshraniční spolupráce je podpora hospodářské a sociální integrace příhraničních území prostřednictvím odstraňování přetrvávajících bariér a posilování jejich rozvojového potenciálu. Jsou posilovány vzájemné hospodářské, společenské a kulturní vztahy, společná péče o kulturní bohatství, rozvoj cestovního ruchu a budování flexibilního trhu práce. V programovém období 2007 – 2013 je realizováno pět bilaterálních Operačních programů Přeshraniční spolupráce: ČR – Sasko, ČR – Bavorsko, ČR – Rakousko, ČR – Slovensko, ČR – Polsko. Operační program Přeshraniční spolupráce je spolufinancován z Evropského fondu pro regionální rozvoj (ERDF) a jedná se o investiční projekt.
- **Operační program INTERACT II** je zaměřen zejména na příhraniční spolupráci. Cíle programu: zlepšení efektivnosti územní spolupráce, příspěvek ke kvalitě územní spolupráce a podpora implementace programů přeshraniční, nadnárodní a meziregionální spolupráce, poskytnutí prostoru regionům k diskusi o strategiích pro přeshraniční a nadnárodní regionální rozvoj a zajištění přenosu inovací.
- **Operační program ESPON II.** V rámci nadnárodního programu ESPON II (Monitorovací síť pro evropské územní plánování) je podporován výzkum v oblasti územního plánování a regionálního rozvoje.

- **Operační program Mezinárodní spolupráce.** Operační program je společný pro všechny členské státy EU, Norsko a Švýcarsko. Zaměřuje se na spolupráci mezi veřejnými orgány a institucemi s charakterem veřejných orgánů na regionální a místní úrovni. Hlavními oblastmi spolupráce jsou inovace a znalostní ekonomika, životní prostředí a ochrana před riziky.
- **Operační program Nadnárodní spolupráce.** Evropská regionální politika se od roku 2007 zaměřuje na inovaci a znalostní ekonomiku a zároveň na životní prostředí a ochranu před riziky.

2.3.3.4 Operační program Podnikání a inovace

(Veber, Srpová, 2008)

Operační program Podnikání a inovace (OPPI) je hlavním programovým dokumentem realizace politiky hospodářské a sociální soudržnosti v sektoru průmyslu a významným nástrojem realizace Koncepce malého a středního podnikání na období 2007 – 2013. Program je v působnosti Ministerstva průmyslu a obchodu ČR.

Navazuje na Operační program Průmysl a podnikání (OPPP), který byl vyhlášen po vstupu České republiky do Evropské Unie pro zkrácené období programovací období let 2004 – 2006.

Je realizován v rámci cíle Konvergence a vztahuje se na celé území České republiky s výjimkou hlavního města Prahy. Je spolufinancován z Evropského fondu pro regionální rozvoj (ERDF).

Globálním cílem Operačního programu Podnikání a inovace je zvýšit do konce programovacího období konkurenceschopnost české ekonomiky a přiblížit inovační výkonnost sektoru průmyslu a služeb úrovni předních průmyslových zemí Evropy.

Dále byly stanoveny následující cíle operačního programu Podnikání a inovace:

- Zintenzivnit aktivitu malých a středních podniků.
- Zvýšit inovační činnost průmyslu.
- Zintenzivnit zavádění inovací, technologií, výrobků a služeb.
- Zvýšit účinnost užití energií v průmyslu a využití obnovitelných, příp. i druhotných zdrojů energie (vyjma podpory spaloven),
- Povzbudit spolupráci sektoru průmyslu s výzkumem a vývojem.
- Zintenzivnit rozvoj poradenských služeb pro podnikání.
- Zefektivnit využití lidského potenciálu v průmyslu.
- Zkvalitnit podnikatelskou infrastrukturu.

- Zintenzivnit rozvoj informačních služeb pro podnikání.

Žádosti přijímá agentura CzechInvest. Tato agentura přijímá žádosti o dotace i elektronickou formou prostřednictvím aplikace eAccount.

V rámci Operačního programu Podnikání a inovace je stanoveno sedm prioritních os, z nichž šest je věcně zaměřených a jedna prioritní osa je zaměřená na technickou pomoc při realizaci tohoto operačního programu (viz příloha 1).

3. METODIKA

3.1 Cíl diplomové práce

Hlavním cílem diplomové práce je analýza programů podpory se zaměřením na malé podniky, aplikace nejvhodnějšího programu pro daný podnik a zhodnocení přínosu vybraného operačního programu pro zkoumaný subjekt.

3.2 Zdroje dat

Základním zdrojem informací byla odborná literatura a řízené rozhovory (interview), resp. odborná literatura věnující se MSP a Informační systémy organizací věnující se problematice operačních programů. Zejména bylo využito informačních portálů Ministerstva průmyslu a obchodu a Českomoravské záruční a rozvojové banky.

3.3 Použité metody

▪ Rozhovor

V technice tohoto rozhovoru se prostřednictvím předem zvolených otázek dovídáme o jednotlivých dílčích jevech na základě odpovědí respondenta jakožto zkoumané osoby.

Řízené rozhovory proběhly se zástupcem podniku, kterými se získaly potřebné informace o charakteru zkoumaného subjektu. Dále byly vedeny rozhovory se zástupci jednotlivých agentur, zejména se zástupci společnosti CzechInvest, a zástupci Českomoravské záruční a rozvojové banky, jenž se zabývají problematikou a správou jednotlivých operačních programů. Zde byly získány informace o postupu a činnostech, který zkoumaný subjekt musí vykonat, aby dosáhl na finanční prostředky ze Strukturálních fondů.

Výsledky rozhovorů a informačních systémů vytvořily ucelený přehled o hlavních úkonech, které musely být vykonány k dosažení stanoveného cíle.

- **Komparace**

Pro porovnání jednotlivých operačních programů z hlediska jejich požadavků byla použita metoda **komparace**. Při komparaci docházelo ke srovnávání širokého objemu dat věnujících se jednotlivým operačním programům.

- **SWOT analýza**

Mezi další použité metody patří **SWOT analýza**, která zkoumá vzájemné vazby silných stránek (S-strengths) a slabých stránek (W-weaknesses), které jsou výsledkem interní analýzy, a příležitostí (O-opportunities) a hrozeb (T-threats), jež vycházejí z externí analýzy. Cílem interní analýzy je nalézt zdroje a schopnosti firmy, tedy její silné a slabé stránky. Externí analýza vyhledává v okolí podniku hrozby a příležitosti.

Získaná data byla zpracována v softwarovém programu Microsoft Office 2000.

3.4 Struktura práce

Diplomová práce je rozdělena na dvě části, teoretickou a praktickou.

První část, část teoretická, seznamuje čtenáře s problematikou malého a středního podnikání, osvětluje základní pojmy a podává ucelený pohled na strukturu podpory MSP v ČR.

Druhá část se věnuje jednotlivým operačním programům vhodných pro sledovaný podnik, tzn. analyzování operačních programů, zkoumaného subjektu, popsáním náležitostí a činností vedoucí k dosažení stanovených cílů.

Diplomová práce je zpracována na základě výběru znalostí získaných z odborných pramenů pojednávajících o MSP. Dále na dostupných vnitropodnikových i externích materiálech.

4. ANALÝZA PROGRAMŮ PODPORY MSP VHODNÝCH PRO DANOU FIRMU

Zkoumaný subjekt chce obohatit současné technologické vybavení o nové strojní zařízení. Bez ohledu na charakteristiky a vlastnosti podniku, přicházejí v úvahu tyto operační programy:

V rámci operačního programu **Podnikání a inovace**:

- *Prioritní osa 1 – Vznik firem:*
 - operační program Start.

- *Prioritní osa 2 – Rozvoj firem:*
 - operační program Progres,
 - operační program Záruka,
 - operační program Rozvoj.

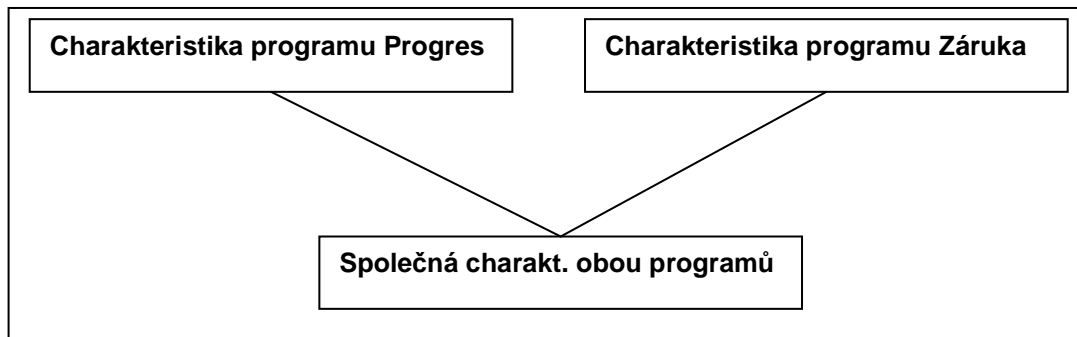
S ohledem na charakteristiky sledovaného podniku nelze využít Operační program **Start**, který je, jak už bylo řečeno, určen pouze „začínajícím“ podnikatelům.

Jednou z podmínek Operačního programu **Rozvoj** je směřování podpory pouze do regionů se soustředěnou podporou státu vymezených v příloze usnesení vlády č. 560/2006 usnesením vlády č. 829/2006 a do regionů s vyšší mírou nezaměstnanosti definovaných metodikou pro výběr těchto regionů, která je uvedena v příloze č. 1 Programu Rozvoj (Výzva k předkládání projektů v rámci OPPI – Program Rozvoj). Zkoumaný subjekt nesplňuje tuto podmínku, sídlo společnosti není v regionu se soustředěnou podporou státu. Sídlo společnosti se v regionu se soustředěnou podporou státu nacházelo do roku 2008.

V rámci operačního programu Podnikání a inovace jsou pro sledovaný subjekt vhodné Operační programy **Progres a Záruka**.

Pro vzájemnou podobnost těchto programů bude jejich shodná charakteristika popsána v jedné kapitole, viz následující schéma:

Obrázek 1: Struktura popisu programů Progres a Záruka.



Pramen: Autor.

V rámci operačního programu **Rozvoj venkova**

- *Osa III. – Opatření k diverzifikaci hospodářství venkova*
 - 1.2. Podpora zakládání podniků a jejich rozvoje

Operační program se týká pouze činností zařazených do určitých sekcí Klasifikace ekonomických činností (CZ–NACE), činnosti vykonávané sledovaným podnikem nejsou zahrnuty v této klasifikaci.

4.1 Program Progres

Správce programu: Ministerstvo průmyslu a obchodu

Realizant programu: Českomoravská záruční a rozvojová banka, a. s. (ČMZRB)

4.1.1 Cíl programu

Cílem programu je pomocí podpory ve formě podřízených úvěrů posilující kapitálové vybavení podnikatele umožnit realizaci rozvojových podnikatelských projektů malých a středních podnikatelů, pro které je bariérou získání externího financování nižší vlastní kapitálová vybavenost nebo omezená možnost poskytnutí úvěru.

4.1.2 Forma a výše podpory

Podpora je poskytována ve formě podřízeného úvěru:

- **výše podřízeného úvěru:** až 20 mil. Kč (max. však 75 % předpokládaných způsobilých výdajů projektu),
- **doba splatnosti:** max. 9 let (odklad splátek jistiny úvěru maximálně 3 roky),
- **úroková sazba:** 3 % p.a.

Sjednanou dobu odkladu splátek nelze zkrátit a podmínky podřízenosti úvěru měnit bez předchozího souhlasu věřitele poskytujícího spolufinancování projektu, který je uveden ve smlouvě o podpoře.

Podřízený úvěr je zajišťován minimálně směnkou vystavenou příjemcem podpory avalovanou nejméně jednou fyzickou nebo právnickou osobou.

Podpora v rámci programu Progres je poskytována jako podpora omezená regionální mapou intenzity veřejné podpory (přípustná intenzita veřejné podpory).²

4.1.3 Způsobilé výdaje

Způsobilé výdaje³ uhrazené z podřízeného úvěru musí splňovat následující podmínky:

- musí být vynaloženy v souladu s cíli programu a musí bezprostředně souviset s realizací projektu,
- musí být vynaloženy nejdříve v den uzavření smlouvy o poskytnutí úvěru,
- musí být vynaloženy pouze na pořízení a/nebo rekonstrukci dlouhodobého hmotného majetku souvisejícího se vznikem či rozvojem podnikání v rámci projektu.

DPH je součástí příslušného způsobilého výdaje.

² Viz kapitola 4.3.4

³ Způsobilé výdaje - jsou výdaje na projekt, které mohou být hrazeny z finančních prostředků Fondů EU. Způsobilé výdaje jsou oficiálním pojmem příslušných překladů nařízení a jsou ekvivalentním pojmem pro uznatelné, oprávněné či přijatelné výdaje.

Pramen: <http://www.strukturalni-fondy.cz>, Pravidla způsobilých výdajů pro programy spolufinancované ze strukturálních fondů a Fondu soudržnosti na programové období 2007-2013

4.1.4 Účast v dalších programech

- a) Ke způsobilým výdajům projektu uhrazeným z podřízeného úvěru nelze využívat jinou veřejnou podporu dle článku 87(1) Smlouvy o založení ES, ani podporu v režimu de minimis⁴ dle Nařízení Komise (ES) č. 1998/2006.
- b) Podřízený úvěr nelze poskytnout, pokud na projekt byla poskytnuta záruka z programu ZÁRUKA či byl projekt podpořen z jiného operačního programu.

⁴ Podle článku 2 nařízení Komise č. 1998/2006 o použití článků 87 a 88 Smlouvy na podporu de minimis nesmí podnikatel získat za jakákoliv tři po sobě jdoucí zdaňovací období podpory malého rozsahu přesahující v součtu částku 200 000 EUR, Za den poskytnutí podpory je považován den, kdy byla uzavřena smlouva o podpoře, nebo bylo vystaveno rozhodnutí o dotaci.

4.1.5 Finance spojené s poskytnutím programu Progres

Tabulka 2: Program Progres - ceník

Č.	Název operace	sazba
1	úkony spojené s vyhodnocením a expertizou žádosti klienta a zpracováním smluvních dokumentů	zdarma
2	úroková sazba úvěru	3 % p. a.
3	storno uzavřené úvěrové smlouvy před zahájením čerpání na žádost klienta	2 000 Kč
4	vystavení dodatku ke smlouvě o úvěru na žádost klienta	2 000 Kč
5	úrok z prodlení	24 % p. a.
6	poradenská činnost	
	a) základní vstupní informace o službách banky	zdarma
	b) konzultace vyžádaná klientem pro posouzení reálnosti podnikatelského záměru před uzavřením smluvních vztahů	500 Kč/započatá hod.

Pramen: www.cmzrb.cz

Operační program Progres je poskytován ČMRZB a ceny jsou aktuální k datu 30.04. 2010.

4.2 Program Záruka

Správce programu: Ministerstvo průmyslu a obchodu

Realizant programu: Českomoravská záruční a rozvojová banka, a. s. (ČMZRB)

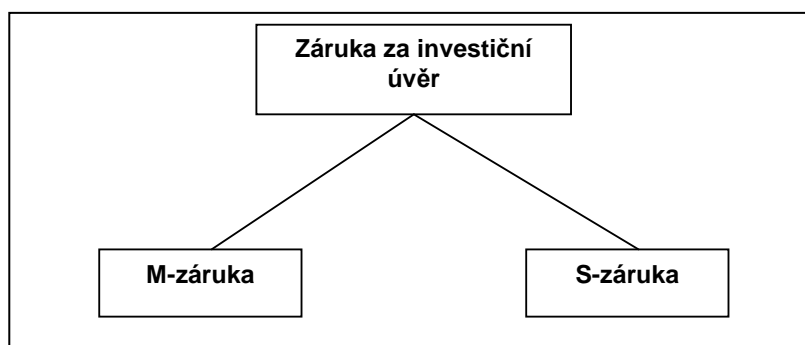
4.2.1 Cíl programu

Program Záruka s pomocí **zvýhodněných záruk za investiční úvěr**⁵ umožňuje snadnější získání bankovního úvěru na financování rozvojových projektů malých a středních podnikatelů, a zvyšovat tak konkurenceschopnost těchto podnikatelů.

⁵ Program Záruka neposkytuje pouze záruky za investiční úvěry, ale poskytuje záruky i za provozní úvěry. V tomto případě Program Záruka nespádá pod OPPI, ale pod Národní programy.

Zvýhodněné záruky jsou dvojího typu, viz schéma:

Obrázek 2: Program záruka.



Pramen: Autor.

4.2.2 M-záruka

4.2.2.1 Charakteristika produktu

- **výše zaručovaného úvěru:** max. 5 mil. Kč bez zajištění (ve vztahu k ČMZRB),
 - **výše záruky:** až 70 % jistiny zaručovaného úvěru,
 - **doba ručení:** maximálně 15 let,
 - **cena záruky:** 0,1 % p. a. z výše záruky,
 - **rozhodnutí o záruce:** do 5 pracovních dnů od podání žádosti.
- M-záruka je poskytována pouze k úvěrům bank, které mají s ČMZRB uzavřenou smlouvu o spolupráci. Záruky za investiční úvěry poskytují:

Banco Popolare Česká republika,
Citibank,
Česká spořitelna,
GE Money bank,
Komerční banka,
Raiffeisenbank,
Raiffeisenbank im Stiftland,
UniCredit Bank,
Volksbank,
Waldviertler Sparkasse von 1842 AG.

4.2.2.2 Způsobilé výdaje

- a) pořízení a rekonstrukce dlouhodobého hmotného majetku (u příjemců podpory vedoucích účetnictví), resp. hmotného majetku a pozemků (u příjemců podpory vedoucích daňovou evidenci),
- b) pořízení zásob, včetně drobného hmotného majetku, pokud není příjemcem podpory veden jako dlouhodobý hmotný majetek, resp. hmotný majetek (pouze u investičně zaměřených úvěrů),
- c) pořízení drobného nehmotného majetku, pokud je příjemcem podpory vykazován jako náklad/výdaj (pouze u investičně zaměřených úvěrů).

Výdaje podle písmene b) a c) mohou být podporovány pouze u investičně zaměřených úvěrů určených k financování investičně zaměřených projektů.

DPH je součástí příslušného způsobilého výdaje.

4.2.2.3 Podmínky pro poskytnutí

- a) Poskytnutá veřejná podpora nesmí přesáhnout omezení dané pravidlem de minimis.

Další podmínky, které musí splňovat příjemce podpory, jsou uvedeny v kapitole 4.3 Společné podmínky programů Progres a Záruka.

4.2.2.4 Finance spojené s poskytnutím programu M-záruka

Příjemce podpory hradí z vlastních prostředků pouze část ceny záruky, a to 0,1 % p. a. z výše záruky. Současně s poskytnutím záruky je příjemci podpory poskytnut finanční příspěvek k úhradě zbývající části ceny záruky, a to 3 % p. a. z výše záruky.

Tabulka 3: M-záruka - ceník

Č.	Název operace	sazba
1	přijetí žádosti od klienta včetně formální kontroly	zdarma
2	storno vystavené záruky na žádost klienta	2 000 Kč
3	cena za poskytnutí bankovní záruky	0,1 % p. a. z

		hodnoty záruky
4	poplatek za prodloužení doby ručení při restrukturalizaci (za každý započatý měsíc ručení a každých započatých 100 000 Kč počáteční výše záruky) vč. vystavení dodatku ke smlouvě o záruce	20 Kč
5	úrok z prodlení	24 % p. a.
6	poradenská činnost	
	a) základní vstupní informace o službách banky	zdarma
	b) konzultace vyžádaná klientem pro posouzení reálnosti podnikatelského záměru před uzavřením smluvních vztahů	500 Kč/započatá hod.

Pramen: www.cmzrb.cz

Operační program M-záruka je poskytován ČMRZB a ceny jsou aktuální k datu 30.04. 2010.

Příklad stanovení ceny M-záruky (bez dalších poplatků):

Velikost požadovaného úvěru je 5 mil. Kč a doba splatnosti 10 let.

Řešení:

- Vychází se z průměrné výše požadovaného úvěru, čemuž odpovídá:
2,5 mil. Kč,
- výše záruky je **až 70 % jistiny** zaručovaného úvěru:
 $2,5 \text{ mil. Kč} * 0,7 = 1,75 \text{ mil. Kč}$,
- cena záruky je **0,1 %** z výše záruky:
 $1,75 \text{ mil. Kč} * 0,001 = 1750 \text{ Kč} * 10 \text{ (počet let)} = \mathbf{17\ 500 \text{ Kč}}$

Cena M-záruky (bez dalších poplatků) při požadovaném úvěru 5 mil. Kč a době splatnosti 10 let 17 500 Kč.

4.2.3 S-Záruka

4.2.3.1 Charakteristika produktu

- **výše zaručovaného úvěru:** bez omezení,
- **výše záruky:** až 80 % jistiny zaručovaného úvěru,
- **doba ručení:** maximálně 15 let,
- **cena záruky:** 0,1 - 0,3 % p. a. z výše záruky,
- **rozhodnutí o záruce:** 3 - 4 týdny od podání žádosti.

- S-záruku lze poskytnout k úvěrům od kterékoliv banky.

4.2.3.2 Způsobilé výdaje

Způsobilé výdaje u S-záruky se shodují se způsob. výd. u M-záruky (viz výše).

4.2.3.3 Podmínky pro poskytnutí

- a) Poskytnutá veřejná podpora **nesmí přesáhnout** maximální intenzitu veřejné podpory přípustnou pro region, ve kterém bude projekt realizován, **nebo omezení** dané pravidlem de minimis. Pokud je to možné, je vždy výhodnější získat veřejnou podporu v režimu maximální intenzity veřejné podpory.

S-záruka za část úvěru určenou na pořízení zásob, včetně drobného hmotného majetku, pokud není příjemcem podpory veden jako dlouhodobý hmotný majetek, resp. majetek, a pořízení drobného majetku, pokud je příjemcem vykazován jako náklad/výdaj, je poskytována pouze jako podpora de minimis.

- b) U S-záruky poskytnuté jako podpora omezena maximální intenzitou veřejné podpory nesmí stavební práce projektu být zahájeny a smlouvy s dodavateli strojů a zařízení (vč. smlouvy o smlouvě budoucí či závazné objednávky) nesmí být uzavřeny před datem podání žádosti o záruku.

Další podmínky, které musí splňovat příjemce podpory, jsou uvedeny v kapitole 4.3 Společné podmínky programů Progres a Záruka.

4.2.3.4 Finance spojené s poskytnutím programu S-záruka

Příjemce podpory hradí z vlastních prostředků pouze část ceny záruky, a to 0,1 % - 0,3 % p. a. z výše záruky. Současně s poskytnutím záruky je příjemci podpory poskytnut finanční příspěvek k úhradě zbývající části ceny záruky, a to až 4 % p. a. z výše záruky.

Tabulka 4: S-záruka - ceník

č.	Název operace	Sazba
1.	přijetí žádosti od klienta včetně formální kontroly	zdarma
2.	úkony spojené s vyhodnocením a expertizou žádosti klienta a zpracováním smluvních dokumentů	4 500 Kč
3.	storno vystavené záruky na žádost klienta	2 000 Kč
4.	cena za poskytnutí bankovní záruky	od 0,1 % p. a. do 0,3 % p. a. z hodnoty záruky maximálně 200 000 Kč
5.	vystavení dodatku ke smlouvě o záruce na žádost klienta	2 000 Kč
6.	poplatek za prodloužení doby ručení při restrukturalizaci (za každý započatý měsíc ručení a každých započatých 100 000 Kč počáteční výše záruky) vč. vystavení dodatku ke smlouvě o záruce	20 Kč
7.	úrok z prodlení	24 % p. a.
8.	poradenská činnost	
	a) základní vstupní informace o službách banky	zdarma
	b) konzultace vyžádaná klientem pro posouzení reálnosti podnikatelského záměru před uzavřením smluvních vztahů	500 Kč/započatá hod.

Pramen: www.cmzrb.cz

Operační program S-záruka je poskytován ČMRZB a ceny jsou aktuální k datu 19.4.2010.

Příklad stanovení ceny S-záruky:

Velikost požadovaného úvěru je 5 mil. Kč a doba splatnosti 10 let (viz M-záruka).

Řešení:

- 1 První bod výpočtu se shoduje s M-zárukou, vychází se tedy z průměrné výše požadovaného úvěru:
 $2,5 \text{ mil. Kč,}$
- 2 výše záruky je **až 80 % jistiny** zaručovaného úvěru:
 $2,5 \text{ mil. Kč} * 0,8 = 2 \text{ mil. Kč,}$
3. cena záruky je 0,1 – 0,3 % (dle bonity klienta) z výše záruky:
 $2 \text{ mil. Kč} * 0,001 = 2000 \text{ Kč} * 10 \text{ (počet let)} = \mathbf{20\ 000 \text{ Kč}}$

Cena S-záruky (bez dalších poplatků) je při požadovaném úvěru 5 mil. Kč a době splatnosti 10 let 20 000 Kč.

4.2.4 Účast v dalších programech

Účast v programu M-záruka a S-záruka nevyklučuje možnost účasti v dalších českých i zahraničních programech s výjimkou těchto případů:

- a) pokud zaručovaný úvěr je veřejnou podporou dle článku 87(1) Smlouvy o založení ES či podporou v režimu de minimis dle Nařízení Komise č. 1998/2006,
- b) pokud zaručovaný úvěr byl již podpořen z jiného finančního nástroje Společenství,
- c) pokud byl projekt podpořen z jiného operačního programu,
- d) pokud zaručovaný úvěr je určen na financování projektu, který již byl podpořen podřízeným úvěrem,
- e) pokud by intenzita veřejné podpory přesáhla omezení stanovená v bodě 4.3.4.1 (Tabulka 2).

4.3 Společné podmínky programů Progres a Záruka

Náležitosti obsažené v této kapitole jsou shodné pro oba programy. Z důvodu kvantitativní náročnosti jsou společné podmínky programů Progres a Záruka shrnuty do jedné kapitoly. Žadatel musí tyto podmínky bezpodmínečně splnit.

4.3.1 Podporované aktivity

Podporovanou aktivitou je podnikatelská činnost vymezená seznamem podporovaných ekonomických činností podle CZ – NACE. Pro oba programy je seznam podporovaných ekonomických činností shodný⁶.

Činnost sledovaného subjektu, architektonické a inženýrské činnosti a související technické poradenství, vyhovuje seznamu podporovaných ekonomických činností.

Podporu nelze poskytnout v případě, že by podřízený úvěr měl být použit na činnosti v některém z následujících odvětví:

- zemědělství, rybolov, akvakultura, lesnictví,
- uhelný průmysl,
- ocelářský průmysl,
- průmysl syntetických vláken,
- stavba lodí.

V případě, kde majetek získaný s pomocí zaručovaného úvěru je dále převážně pronajímán či převážně používán na jinou nepodporovanou činnost, nelze podporu poskytnout.

4.3.2 Příjemce podpory

Příjemce podpory **musí** k datu podání žádosti splňovat následující podmínky:

- a) musí splňovat definici malých a středních podnikatelů uvedenou v Příloze č. 1 Nařízení Komise č. 800/2008,
- b) musí být oprávněn k podnikání na území České republiky odpovídajícímu podporované ekonomické činnosti, k jejímuž uskutečňování je realizován projekt,

⁶ Od 1.3. 2010 se u Záruky neposkytuje podpora pro výrobu elektřiny ze sluneční energie.

- c) musí být podle svého čestného prohlášení zaregistrován jako poplatník daně z příjmů na finančním úřadě podle § 33, odst. (1) zákona č. 337/1992 Sb., o správě daní a poplatků v platném znění,
- d) nesmí mít podle svého čestného prohlášení žádné nedoplatky vůči vybraným institucím⁷ a vůči poskytovatelům podpory z projektů spolufinancovaných z rozpočtu Evropské unie. Posečkání s úhradou nedoplatků nebo dohoda o úhradě nedoplatků se považují za vypořádané nedoplatky,
- e) nesmí mít podle svého čestného prohlášení nedoplatky z titulu mzdových nároků jeho zaměstnanců,
- f) vede účetnictví, u Záruky může vést i daňovou evidenci.

Příjemcem podpory **nemůže** být podnikatel, pokud k datu podání žádosti:

- A dle zákona o konkurzu a vyrovnání soud na jeho majetek prohlásil konkurz, povolil vyrovnání či zamítl návrh na prohlášení konkurzu pro nedostatek majetku,
- B bylo rozhodnuto o jeho úpadku dle ustanovení § 136 zákona č. 182/2006 Sb., insolvenční zákon,
- C je v likvidaci,
- D je podnikem v obtížích (dle Nařízení Komise č. 800/2008)⁸,

⁷ Finanční úřad, Česká správa sociálního zabezpečení, zdravotní pojišťovna, Pozemkový fond, Ministerstvo financí jako právní nástupce Fondu národního majetku, Státní fond životního prostředí, Státní fond rozvoje bydlení, Celní správa ČR, Státní fond kultury, Státní fond ČR pro podporu a rozvoj české kinematografie, Státní zemědělský intervenční fond, kraje, obce a svazky obcí

⁸ Podnik se považuje za podnik v obtížích, pokud splňuje tyto podmínky:

a) v případě společnosti s ručením omezeným, kde došlo ke ztrátě více než poloviny základního kapitálu a kde ke ztrátě více než jedné čtvrtiny tohoto kapitálu došlo za posledních 12 měsíců, nebo

b) v případě společnosti, v níž alespoň někteří společníci plně ručí za závazky společnosti, kde došlo ke ztrátě více než poloviny jejího kapitálu zaznamenaného u účetnictví této společnosti a kde ke ztrátě více než jedné čtvrtiny tohoto kapitálu došlo za posledních 12 měsíců; nebo

c) kde nehledě na to, o jaký typ společnosti se jedná, podnik splňuje podmínky insolvenčního zákona (182/2006 Sb., o úpadku a způsobech jeho řešení) pro zahájení kolektivního úpadkového řízení.

Malý nebo střední podnik, který existuje méně než tři roky, se po uvedené dobu považuje za podnik v obtížích pouze tehdy, pokud splňuje podmínky stanovené v pododstavci písm. c).

- E soud vydal usnesení o nařízení výkonu rozhodnutí na jeho majetek nebo nařídil exekuci jeho majetku,
- F má neuhrazený závazek vzniklý na základě příkazu k vrácení finančních prostředků vydaného po předchozím rozhodnutí Komise prohlašujícím, že podpora je protiprávní a neslučitelná se společným trhem,
- G je příjemcem podpory pro mladé inovativní podniky podle čl. 35 Nařízení Komise č. 800/2008, poskytnuté před méně než 3 roky před datem podání žádosti o podporu.

4.3.3 Podmínky programu

Projekt⁹ musí splňovat tyto podmínky:

- a) musí být realizován na území České republiky s výjimkou hlavního města Prahy,
- b) musí být v souladu s principem rovných příležitostí EU a udržitelným rozvojem z hlediska ochrany životního prostředí,
- c) cíle projektu jsou v souladu s cíli programu,
- d) jeho stavební práce nesmí být zahájeny a smlouvy s dodavateli strojů a zařízení (vč. smlouvy o smlouvě budoucí či závazné objednávky a leasingových smluv) nesmí být uzavřeny před datem podání žádosti,
- e) nepředpokládá podporu na činnosti spojené s vývozem, a to podporu přímo spojenou s vyváženým množstvím, podporu na zřízení a provoz distribuční sítě v zahraničí nebo na jiné běžné náklady spojené s vývozní činností (cla, pojištění atd.) ani podporu podmiňující použití domácího zboží na úkor dováženého zboží.

4.3.3.1 Ostatní podmínky programu

- a) Příjemce podpory je povinen po celou dobu trvání smlouvy o podpoře umožnit přímý přístup pověřeným zaměstnancům Ministerstva průmyslu a obchodu k provádění kontroly podle zákona č. 552/1991 Sb., o státní kontrole, zaměstnancům ČMZRB a zaměstnancům dalších subjektů určených ČMZRB nebo Ministerstvem průmyslu a obchodu za účelem kontroly dodržování podmínek programu a účelového využití prostředků podřízeného /zaručovaného úvěru, jakož

⁹ Projekt – pořízení a financování aktiv a dalších výdajů k provádění podnikatelské činnosti

i kontroly finanční situace a účetnictví příjemce podpory, a to jak na místě realizace projektu, tak ve svém sídle.

- b) Příjemce podpory je povinen o použití podřízeného/zaručovaného úvěru vést analytickou účetní evidenci a uchovat ji do doby uplynutí 3 let od uzávěrky Operačního programu Podnikání a inovace v souladu čl. 90 Nařízení Rady (ES) č. 1083/2006. O uzávěrci Operačního programu Podnikání a inovace budou všichni příjemci podpory informováni prostřednictvím ČMZRB.
- c) Příjemce podpory je povinen po celou dobu trvání smlouvy o podpoře souhlasit, že ČMZRB bude předávat Ministerstvu průmyslu a obchodu a orgánům a institucím Evropské unie údaje o jeho osobě v rozsahu jména/názvu/firmy, adresy/sídla, IČ, názvu projektu, CZ–NACE, umístění projektu a výši poskytnuté podpory pro účely jejich zveřejnění a údaje o podřízeném úvěru/zaručovaného úvěru spojené s jeho poskytnutím, čerpáním a splácením pro účely sledování použití veřejné podpory a prostředků Evropského fondu pro regionální rozvoj.
- d) Příjemce podpory je povinen mít ve svém vlastnictví dlouhodobý hmotný majetek (dále jen „majetek“) pořízený zcela nebo částečně z poskytnutého podřízeného/zaručovaného úvěru po dobu od data jeho pořízení do 3 let od data ukončení realizace projektu. Dříve jej může prodat, pokud výtěžek z prodeje použije na pořízení majetku zabezpečujícího pokračování podporované ekonomické činnosti.
- e) Příjemce podpory je povinen po dobu realizace projektu a po dobu 3 let od data ukončení realizace projektu používat majetek pořízený s účastí podpory, který má ve svém vlastnictví, pro podporované ekonomické činnosti.
- f) Příjemce podpory nesmí po dobu realizace projektu a po dobu 3 let od data ukončení realizace projektu přemístit majetek pořízený s účastí podřízeného/zaručovaného úvěru, který má ve svém vlastnictví, mimo podpořený region NUTS¹⁰ II,

¹⁰ NUTS - Nomenklatura územních statistických jednotek - sjednocení systému klasifikace územních struktur pro statistické účely.

Pramen: www.czso.cz

- g) Příjemce podpory je povinen po dobu realizace projektu a po dobu 3 let od data ukončení realizace projektu zajistit publicitu poskytnuté podpory v rozsahu stanoveném smlouvou o podpoře.

4.3.4 Veřejná podpora

Formou podřízeného úvěru/zvýhodněné záruky získává příjemce této podpory, tj. podnikatel, určitou finanční výhodu. Tato finanční výhoda je nazývána veřejnou podporou. Její výše se zjišťuje tak, že se poskytnutá záruka přepočte podle zásad stanovených příslušnými předpisy EU na hrubý ekvivalent podpory vyjádřený v Kč.

Výše veřejné podpory je uvedena ve smlouvě o záruce.

Pro poskytování veřejné podpory podnikatelům platí určitá omezení, která mají zabránit tomu, aby poskytováním veřejné podpory nebylo zvýhodněno podnikání nebo odvětví výroby v míře, která by narušovala konkurenční prostředí na trhu EU. Existují dva možné režimy podpory:

- podpora malého rozsahu (nazývaná též „podpora de minimis“),
- podpora omezená přípustnou intenzitou veřejné podpory (dále též „přípustná intenzita veřejné podpory“).

Tabulka 5: Maximální intenzita veřejné podpory

Region soudržnosti (NUTS 2)	Maximální intenzita veřejné podpory	
	Malí podnikatelé	Střední podnikatelé
Moravskoslezsko	60 %	50 %
Střední Čechy	60 %	50 %
Severozápad	60 %	50 %
Střední Morava	60 %	50 %
Severovýchod	60 %	50 %
Jihovýchod	60 %	50 %
Jihozápad – podpory poskytnuté do 31. 12. 2010	56 %	46 %
– podpory poskytnuté od 1. 1. 2011	50 %	40 %

Pramen: www.cmzrb.cz

4.3.5 Výběr projektů

4.3.5.1 Výběrová kritéria

Výběrovými kritérii pro poskytnutí podpory jsou splnění podmínek pro:

- a) **příjemce podpory** (viz bod 4.3.2),
- b) podmínek **přijatelnosti projektu** (viz bod 4.3.1),
- c) dodržení **intenzity veřejné podpory** (viz bod 4.3.4) a **úvěrovatelnost**¹¹ (pokud je to vzhledem k charakteru poskytnuté podpory nutné) příjemce podpory, včetně zajištění ostatních zdrojů financování projektu.

Úvěrovatelnost příjemce podpory se posuzuje podle komplexní analýzy založené na výstupech z finanční analýzy ekonomických výsledků příjemce podpory a jejich předpokládaného vývoje a posouzení mimoekonomických kritérií rizikovosti požadovaného financování, při kterém jsou brány do úvahy zejména flexibilita podnikání, management a zajištění odbytu.

Pro hodnocení každé žádosti jsou použity dva typy kritérií:

- a) **binární kritéria** - kritéria typu ano/ne. Pro kladné rozhodnutí o poskytnutí úvěru musí být splněna všechna tato kritéria.
- b) **bankovní kritéria** – komplexní posouzení rizikovosti požadovaného financování vycházející z finanční analýzy dosavadních ekonomických výsledků žadatele, jejich předpokládaného dalšího vývoje i mimoekonomických kritérií rizikovosti. Výsledkem posouzení je výstup binární povahy, tj. úvěrovatelný či neúvěrovatelný. Podpořeny mohou být pouze úvěrovatelné projekty.
 - Poskytnutí podpory rozhoduje ČMZRБ v závislosti na splnění výběrových kritérií.
 - Neúplné žádosti o podporu mohou být po uplynutí 3 měsíců od data jejich podání ČMZRБ zamítnuty.

¹¹ Úvěrovatelnost - vyhodnocení úvěrového rizika poskytnutí podpory, pokud je to vzhledem k charakteru poskytnuté podpory nezbytné.

4.3.6 Náležitosti o poskytnutí podpory a způsob jejího předložení

Žádost o podporu **obsahuje**:

- identifikační údaje žadatele,
- charakteristiku projektu,
- náklady na realizaci projektu a způsob jeho financování,
- doklad o oprávnění k podnikání,
- čestná prohlášení žadatele k naplnění podmínek programu uvedených v bodech 4.3.2 c) až e) a v bodech A až D,
- přílohy k posouzení naplnění podmínek programu, které jsou podrobněji specifikovány ve formuláři žádosti o podporu,
- vyjádření úvěrující banky.

Formulář žádosti o podporu a pokyny pro jeho předložení jsou k dispozici na internetové adrese Českomoravské záruční a rozvojové banky, a. s.: www.cmzrb.cz.

Příjem žádostí o podporu je zaručen pobočkami ČMZRB průběžně do 31.12.2010.

4.3.7 Ostatní ustanovení

- Na podporu není právní nárok.
- Správce programu si vyhrazuje právo program pozastavit nebo předčasně ukončit.

4.3.8 Sankce za nedodržení podmínek programu

- Pokud příjemce podpory nedodrží podmínky programu uvedené v bodu 4.3.3.1 (Ostatní podmínky programu) je povinen vrátit neoprávněně získanou veřejnou podporu. Neposkytnutí informace nebo dokladu o naplnění podmínky programu je považováno za porušení podmínky programu.

Získaná veřejná podpora je veřejná podpora připadající na vyčerpanou část úvěru u Progresu a na sjednanou dobu ručení u Záruky.

Neoprávněně získanou je část získané veřejné podpory, která připadá na období od data porušení podmínky programu, nebo od data zjištění porušení podmínky programu, pokud nelze stanovit datum porušení podmínky programu, do data splatnosti podřízeného úvěru při jeho sjednání u Progresu a do data sjednaného ukončení doby ručení u Záruky.

- V případě uvedení nepravdivých údajů týkajících se příjemce podpory (bod 4.3.2), naplnění podmínek přijatelnosti projektu (bod 4.3.3), způsobilých výdajů podřízeného/zaručovaného úvěru, nakládání s majetkem (4.3.3.1 d) až f)), údajů v přiznání k dani z příjmu + výše předchozí získané podpory de minimis (program Záruka), porušení podmínky vedení analytické účetní evidence o použití podřízeného/zaručovaného úvěru (4.3.3.1 b)) a nezajištění publicity poskytnuté podpory (bod 4.3.3.1 g)) je neoprávněně získanou celá získaná veřejná podpora a příjemce podpory je povinen ji vrátit.
- V případě použití zaručovaného úvěru na nezpůsobilé výdaje je příjemce podpory povinen vrátit část získané veřejné podpory. (Záruka).
- Za prodlení s vrácením neoprávněně získané veřejné podpory je příjemce podpory povinen zaplatit úrok z prodlení ve výši 24 % p.a. z dlužné částky. Celková výše tohoto úroku z prodlení je omezena výší neoprávněně získané veřejné podpory.

4.4 Shrnutí programů

Tabulka 6: Shrnutí programů

	Progres	M-záruka	S-záruka
Typ úvěru	podřízený	zaručovaný	
Výše úvěru (Kč)	až 20 mil. <ul style="list-style-type: none"> max. však 75 % předpokládaných způsobilých výdajů projektu 	až 5 mil. <ul style="list-style-type: none"> až 70 % jistiny zaručovaného úvěru 	bez omezení <ul style="list-style-type: none"> až 80 % jistiny zaručovaného úvěru
Doba splatnosti (rok)	9	X	X
Doba ručení (rok)	X	až 15	až 15
Odklad splátek jistiny úvěru (rok)	až 3	X	X
Úroková sazba ročně (%)	3	X	X
Cena záruky p.a.	X	0,1 % z výše záruky	0,1 - 0,3 % z výše záruky
Způsobilé výdaje	Pouze: <ul style="list-style-type: none"> na pořízení a/nebo rekonstrukci dlouhodobého hmotného majetku. 	<ul style="list-style-type: none"> pořízení a rekonstrukce dlouhodobého hmotného majetku, pořízení zásob, včetně drobného hmotného majetku, pořízení drobného nehmotného majetku, pokud je příjemcem podpory vykazován jako náklad/výdaj. 	
Podmínky pro poskytnutí	<ul style="list-style-type: none"> podpora omezená přípustnou intenzitou veřejné podpory 	Veřejná podpora: <ul style="list-style-type: none"> nesmí přesáhnout omezení dané 	Veřejná podpora: <ul style="list-style-type: none"> nesmí přesáhnout maximální intenzitu

podpory		pravidlem de minimis .	veřejné podpory přípustnou pro region, ve kterém bude projekt realizován, <ul style="list-style-type: none"> ▪ a/nebo omezení dané pravidlem de minimis.
Účast v dalších programech	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Nelze využívat jinou veřejnou podporu (viz 4.1.4). 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Lze využívat jinou veřejnou podporu (viz 4.2.2.4). 	
Doba vyřízení žádosti	3 - 4 týdny	5 dnů	3 - 4 týdny
Stavební práce na projektu	<ul style="list-style-type: none"> ▪ nesmí být zahájeny a smlouvy s dodavateli strojů a zařízení, případně leasingové smlouvy, vztahující se k projektu, nesmí být podepsány před datem podání žádosti o úvěr. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ mohou být zahájeny před podáním žádosti o záruku a smlouvy mohou být uzavřeny s dodavateli strojů a zařízení před podáním žádosti, v tomto případě jediné podpora de minimis. 	
Banka	<ul style="list-style-type: none"> ▪ může být jakákoliv, max 75 % způsobilých výdajů. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ musí mít smlouvu s ČMZRB. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ může být jakákoliv.

<p>Výhody</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ nízká pevná úroková sazba, ▪ odklad splátek jistiny úvěru, ▪ dlouhá doba splatnosti, ▪ po třech letech se úvěr může splatit bez jakéhokoliv poplatku. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ do 5 pracovních dnů od podání žádosti, ▪ jednoduchý a rychlý způsob získání záruky, ▪ usnadnění přístupu k bankovním úvěrům - převzetí velké části úvěrového rizika ručitelem, ▪ příznivá cena záruky, ▪ využití záruky zvyšuje bonitu klienta. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ usnadnění přístupu k bankovním úvěrům - převzetí velké části úvěrového rizika ručitelem, ▪ příznivá cena záruky, ▪ využití záruky zlepšuje pozici klienta.
<p>Nevýhody</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ není vhodný pro stavby, ▪ v době podřízení lze předčasně splatit pouze se souhlasem ostatních věřitelů, ▪ vyžaduje minimálně bianco směnku avalovanou právnickou nebo fyzickou osobou + požadovaná zástava nemovitostí jako u úvěru jakékoliv komerční banky. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ zaručuje pouze 70 % jistiny zaručovaného úvěru. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ zaručuje pouze 80 % jistiny zaručovaného úvěru.

Pramen: Autor.

5. CHARAKTERISTIKA VYBRANÉHO PODNIKU

5.1 Základní údaje

Subjekt: RNDr. R. D., fyzická osoba

Sídlo: Rakovník, PSČ 269 01

Klasifikace ekonomických činností – CZ–NACE:

SEKCE M – 71.1: Architektonické a inženýrské činnosti a související technické poradenství.

SEKCE F - 43.99 Ostatní specializované stavební činnosti j. n.

42.21 Výstavba inženýrských sítí pro kapaliny a plyny.

43.13 Průzkumné vrtné práce

Předmět podnikání dle justice.cz:

- Geologické práce.
- Podnikání v oblasti nakládání s nebezpečnými odpady.
- Výroba, obchod a služby neuvedené v přílohách 1 až 3 živnostenského zákona:
 - přípravné a dokončovací stavební práce, specializované stavební činnosti,
 - poradenská a konzultační činnost, zpracování odborných studií a posudků,
 - služby v oblasti administrativní správy a služby organizačně hospodářské povahy,

Zkoumaný subjekt provozuje svou činnost v těchto objektech:

1. Sídlo firmy

Rakovník – Rakovník II, 269 01

Zahájení provozování dne: 30.06.1992

2. Provozovna (kanceláře, dílny, sklad)

Krupá – 270 09

Předmět činnosti:

Podnikání v oblasti nakládání s nebezpečnými odpady.

Geologické práce.

Přípravné a dokončovací stavební práce, specializované stavební činnosti.

Poradenská a konzultační činnost, zpracování odborných studií a posudků.

Služby v oblasti administrativní správy a služby organizačně hospodářské povahy.

Provozování vodovodů a kanalizací pro veřejnou potřebu.

5.2 Ekonomické ukazatele

Tabulka 7: Vývoj zaměstnanosti ve zkoumaném subjektu

Rok	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Počet zaměstnanců	2	3	4	4	5	4	3	5	4	4

Pramen: Vlastní výzkum.

Tabulka 8: Vývoj příjmů za prodej vlastních výrobků a služeb v Kč ve zkoumaném subjektu

Rok	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Příjmy	4.032.620	4.835.605	3.590.788	4.022.376	8.428.081	8.539.411	5.448.713

Pramen: Vlastní výzkum.

Obrázek 3: Vývoj příjmů zkoumaného subjektu



Pramen: Vlastní výzkum

6. NÁVRH VHODNÉHO PROGRAMU PODPORY PRO DANOU FIRMU A JEHO PŘÍNOS

Jak už bylo řečeno, zkoumaný subjekt chce obohatit své technologické vybavení o nové strojní zařízení, vrtnou soupravu. V úvahu připadá toto řešení:

- počítá se s pořízením vrtné soupravy a potřebného vybavení nutného k provozu tohoto strojního zařízení,
- cena by se vyšplhala do 5 mil. Kč,
- využilo by se programu Progres nebo M-Záruka.

Pro obdržení veřejné podpory musí být zpracován projekt, jehož osnova je dostupná na webových stránkách ČMRZB a je součástí této kapitoly.

Výběr operačního programu je závislý na finanční výhodnosti všech variant. Sledovaný subjekt má z hlediska financování projektu na výběr z několika řešení:

- 6.1 investiční vybavení může hradit běžným úvěrem od České spořitelny,
- 6.2 sledovaný subjekt může využít Programu Progres od Českomoravské záruční a rozvojové banky,
- 6.3 pokud sledovaný subjekt, nemá potřebné zdroje k zajištění úvěru od ČS ve výši 5 mil. Kč, může využít Program M-Záruka,

6.1 Úvěr od České spořitelny

Sledovaný subjekt může využít nabízený úvěr od České spořitelny (ČS) ve výši 5 mil. Kč, splatnosti 8 let při úrokové míře 5,6 %. Musí být proto dosaženo takové roční výše příjmů, aby byl sledovaný subjekt schopen dostát svým závazkům.

Vychází se z předpokladu, že sledovaný subjekt může použít ke splácení úvěru od ČS zisk po zdanění a odečtení veškerých svých nákladů na osobní spotřebu.

Tabulka 9: Stanovení minimální výše příjmu pro schopnost splácení úvěru ve výši 5 mil. Kč od ČS

Rok	Česká spořitelna - úvěr v Kč	Splátky úvěru v Kč	Příjmy v Kč	Zisk po zdanění v Kč	Minimální příjem nutný ke splácení úvěru, osobní spotřeby a daně ve výši 15% v Kč	Průměrný čistý zisk po odečtení osobních výdajů v % (rentabilita příjmů)
2002	-	-	4 032 620	599 334	-	4,9
2003	-	-	4 835 605	899 500	-	10,3
2004	-	-	3 590 788	293 862	-	-3,0
2005	-	-	4 022 376	469 335	-	1,7
2006	-	-	8 428 081	2 307 157	-	22,6
2007	-	-	8 539 411	2 551 338	-	25,2
2008	-	-	5 448 713	1 723 625	-	24,3
2009	-	-	Daňová evidence neuzavřena		-	Nutně dosažitelný průměrný čistý zisk po odečtení osobní spotřeby v %
2010	5.000.000	689 258	-		3 446 291	20
2011		874 542	-		4 372 712	20
2012		839 271	-		4 196 357	20
2013		766 962	-		3 834 812	20
2014		802 822	-		4 014 111	20
2015		731 102	-		3 655 512	20
2016		695 439	-		3 477 196	20
2017		659 382	-		3 296 912	20
2018		108 389	-		541 943	20
Celkem	5 000 000	6 167 169	-	-	30 835 843	

Pramen: Vlastní výzkum

Z tabulky 9 je zřejmé, že sledovaný subjekt musí dostát určitému příjmu, aby byl schopen splácet úvěr od České spořitelny. Výše splátky je rovna 20 % příjmům, jen tak by sledovaný subjekt mohl dosáhnout uhrazení každoročních splátek úvěru, uhrazení daně ve výši 15% a uhrazení osobních ročních výdajů - stanovených na 400 tis. Kč ročně. Z tabulky je dále zřejmé, že ne vždy by vzhledem k minulé výši příjmů sledovaný subjekt dosáhl na splacení úvěru, podnik by přijmutím úvěru v takové výši bez jakékoliv jiné podpory podstoupil nemalé riziko.

Tabulka 10: Klady a zápory úvěru od České spořitelny

Úvěr od České spořitelny	
KLADY	ZÁPORY
Rychlost a jednoduchost vyřízení žádosti.	Vysoký úrok.
Jistota získání finančních zdrojů.	Zaručení se vlastním majetkem.
Žádné penále za předčasné splacení.	

Pramen: Autor.

Tabulka 10 zhodnocuje přínosy finanční podpory ve formě běžného úvěru od České spořitelny. Sledovaný subjekt jakožto důležitý klient této instituce nebude mít problém se získáním úvěru ve výši 5 mil. Kč. Výhodou je při případném předčasném splacení úvěru nehrzení žádného penále. Naopak slabší stránkou tohoto produktu je jeho vyšší úrok v porovnání s dalšími variantami.

6.2 Podřízený úvěr Progres od ČMRZB

Další varianta počítá s využitím služeb ČMRZB, která je schopna poskytnout sledovanému subjektu úvěr ve výši 5 mil. Kč, splatností 8 let při úrokové míře 3%.

Vychází se z předpokladu, že sledovaný subjekt může použít ke splácení úvěru od ČMRZB zisk po zdanění a odečtení veškerých svých nákladů na osobní spotřebu.

Tabulka 11: Stanovení minimální výše příjmu pro schopnost splácení úvěru Progres ve výši 5 mil. Kč od ČMRZB

Rok	ČMRZB - podřízený úvěr v Kč	Splátky úvěru v Kč	Příjmy v Kč	Zisk po zdanění v Kč	Minimální příjem nutný ke splácení úvěru, osobní spotřeby a daně ve výši 15% v Kč	Průměrný čistý zisk po odečtení osobních výdajů v % (rentabilita příjmů)
2002	-	-	4 032 620	599 334	-	4,9
2003	-	-	4 835 605	899 500	-	10,3
2004	-	-	3 590 788	293 862	-	-3,0
2005	-	-	4 022 376	469 335	-	1,7
2006	-	-	8 428 081	2 307 157	-	22,6
2007	-	-	8 539 411	2 551 338	-	25,2
2008	-	-	5 448 713	1 723 625	-	24,3
2009	-	-	Daňová evidence neuzavřena		-	Nutně dosažitelný

						průměrný čistý zisk po odečtení osobní spotřeby v %
2010	5 000 000	367 655	-		1 838 275	20
2011		778 653	-		3 893 265	20
2012		759 285	-		3 796 425	20
2013		739 917	-		3 699 585	20
2014		720 549	-		3 602 745	20
2015		701 181	-		3 505 905	20
2016		681 813	-		3 409 065	20
2017		662 445	-		3 312 225	20
2018		213 111	-		1 065 555	20
Celkem	5 000 000	5 624 609	-	-	28 123 045	

Pramen: Autor.

Z tabulky 11 je zřejmé, že oproti nabízenému úvěru od ČS je Program Progres levnější. Konečný úrok úvěru činí 624.609 Kč, což je o téměř o 550 tis. Kč méně než podnik zaplatí na úrocích k úvěru od České spořitelny. Také předpokládané příjmy potřebné ke splacení úvěru se sníží. I přesto jsou na podnik kladeny vysoké nároky týkající se výše nutných příjmů. Přijmutí tohoto rizika by mohlo vážně ohrozit fungování podniku v budoucnu.

Tabulka 12: Klady a zápory podřízeného úvěru Progres

Podřízený úvěr Progres od ČMRZB	
KLADY	ZÁPORY
Nízký úrok úvěru.	Vysoké zajištění úvěru, v našem případě 10 mil. Kč.
Ušetřené finanční prostředky, cca 1 mil. Kč.	Náročnost na dokumentaci k úvěru.
Není penále za předčasné splacení.	Nutnost vést účetnictví.

Pramen: Autor.

Mezi silné stránky podřízeného úvěru Progres, jednoznačně patří nízký úrok poskytovaného úvěru (3% p.a.), ušetřené finanční prostředky v tomto případě činí 542.560 Kč oproti úvěru od České spořitelny. Mezi slabé stránky je řazeno náročné zajištění tohoto úvěru, které činí dvojnásobek úvěrovatelné částky, v našem případě 10 mil. Kč. Velkým mínusem je nutnost vést účetnictvím. Sledovaný podnik musí dále projít výběrovým řízením, kde se posuzuje jeho úvěrovatelnost, tzn. že podnik nemusí daný úvěr získat.

6.3 Program M-záruka

V situaci, kdy podnik nemá dostatečné zdroje k zaručení se za úvěr od ČS, může sledovaný subjekt využít Programu M-záruky. Pokud se ČMRZB zaručí za požadovaný úvěr od ČS, je Česká spořitelna ochotna snížit úrokovou sazbu z původních 5,6 % na 5,19 %.

Vychází se z předpokladu, že sledovaný subjekt může použít ke splácení úvěru od ČS zisk po zdanění a odečtení veškerých svých nákladů na osobní spotřebu.

Tabulka 13: Stanovení minimální výše příjmu pro schopnost splácení úvěru ve výši 5 mil. Kč od ČS s M-zárukou od ČMRZB

Rok	Česká spořitelna - úvěr v Kč	Splátky úvěru v Kč	Příjmy v Kč	Zisk po zdanění v Kč	Minimální příjem nutný ke splácení úvěru, osobní spotřeby a daně ve výši 15% v Kč	Průměrný čistý zisk po odečtení osobních výdajů v % (rentabilita příjmů)
2002	-	-	4 032 620	599 334	-	4,9
2003	-	-	4 835 605	899 500	-	10,3
2004	-	-	3 590 788	293 862	-	-3,0
2005	-	-	4 022 376	469 335	-	1,7
2006	-	-	8 428 081	2 307 157	-	22,6
2007	-	-	8 539 411	2 551 338	-	25,2
2008	-	-	5 448 713	1 723 625	-	24,3
2009	-	-	Daňová evidence neuzavřena		-	Nutně dosažitelný průměrný čistý zisk po odečtení osobní spotřeby v %
2010	5 000 000	439 673	-	-	2 198 365	20
2011		875 782	-	-	4 378 910	20
2012		842 275	-	-	4 211 375	20
2013		808 768	-	-	4 043 840	20
2014		775 262	-	-	3 876 310	20
2015		741 755	-	-	3 708 775	20
2016		708 248	-	-	3 541 240	20
2017		674 742	-	-	3 373 710	20
2018		214 068	-	-	1 070 340	20
Celkem	5 000 000	6 080 573	-	-	30 402 865	

Pramen: Autor.

Pokud podnik nemá dostatečné zdroje k zajištění poskytovaného úvěru, ČMRZB poskytne záruku prostřednictvím programu M-záruka. V tomto případě by podnik musel uhradit na úrocích 1.080.573 Kč, což je o 86.595 Kč méně, než u úvěru od ČS. V porovnání výhodnosti

obou úvěrů není započtena cena poskytnutí M-záruky. Cena záruky je v našem případě dle ČMRZB 16.331 Kč., tzn. že sledovaný subjekt ušetří 70.265 Kč oproti úvěru od ČS.

Tabulka 14: Klady a zápory zaručovaného úvěru od ČMRZB

Úvěr od České spořitelny zaručovaný operačním programem M-Záruka od ČMRZB	
KLADY	ZÁPORY
ČS je ochotna snížit úrok úvěru.	Záruka zaručuje pouze 70 % požadovaného úvěru.
Rychlost vyřízení žádosti.	Množství ušetřených financí není příliš znatelný.
Podnik může vést daňovou evidenci.	
Se Zárukou je větší šance úvěr od ČS získat.	

Pramen: Autor.

Výhodou je ochota České spořitelny snížit úrokovou sazbu z 5,6 % na 5,19 %. To pro sledovaný subjekt znamená ušetření 70.265 Kč oproti úvěru od ČS. Nevýhodou je cena záruky, která podstatně snižuje výhodnost tohoto produktu.

Pokud porovnáme finanční výhodnost poskytnutí Záruky k úvěru od ČS se sníženou úrokovou sazbou oproti Progresu, můžeme říci, že Záruka je dražší o 455.964 Kč než Progres. Pro sledovaný subjekt je v případě Záruky výhodou, že může disponovat pouze daňovou evidencí. Náročnost na dokumentaci je shodná s Programem Progres.

6.4 Vyhodnocení

Vzhledem k výše stanoveným závěrům je pro sledovaný subjekt nejvhodnější program M-Záruka. Podnik nemá disponibilní majetek, aby se jim zaručil do výše 5 mil. Kč a nevede účetnictví. Proto odpadá možnost použití programu Progres. Realizování programu Záruka by pro sledovaný subjekt mělo tento význam:

- pořízení strojního zařízení potřebného k vykonávání služby,
- rozšíření sortimentu,
- zvýšení konkurenceschopnosti,
- zvýšení tržeb.

Jestliže sledovaný subjekt splňuje všechny podmínky nutné k účasti v programu Záruka, může přistoupit k tvorbě náležitostí, které jsou podmínkou získání podpory. Mezi tyto náležitosti patří:

- vypracování žádosti o záruku a všech jejích příloh,

- podání žádosti o záruku –osobně v pobočce ČMRZB, elektronicky + poštou (M-záruka),
- doba vyřízení žádosti – v této fázi se rozhoduje o tom, zda bude projekt úspěšný či nikoliv,
- uzavření smlouvy o záruce.

6.5 Projekt M-záruky

V této kapitole je vypracován projekt, který je součástí příloh nutných při podávání žádosti.

„Rozvoj drobného podniku - pořízení technologického vybavení“

Tento projekt je předkládán v rámci Operačního programu Podnikání a inovace:

Prioritní osa II – „Rozvoj firem“

Operační program Záruka (M-záruka).

6.5.1 Žadatel projektu

Viz charakteristika firmy (kapitola 5)

6.5.2. Popis projektu

Zdůvodnění projektu

Hlavním odůvodněním realizace tohoto projektu je modernizace a rozvoj drobného podniku vedoucí ke zvýšení konkurenceschopnosti, jakožto i zvýšení jeho lokálního významu, vzhledem k působnosti v regionu. Dále dojde k rozšíření poskytovaných služeb.

V současnosti nemůže zhotovovat vrty pro tepelná čerpadla, což je zapříčiněno potřebou speciálního technologického vybavení, kterým podnik nedisponuje. Tento trend vedl majitele společnosti k rozhodnutí o pořízení nového technologického vybavení.

Pořízení nového technologického zařízení umožní sledovanému subjektu zvýšit rozsah poskytovaných služeb, což povede ke zvýšení konkurenceschopnosti společnosti.

6.5.3 Historie a současnost žadatele, další aktivity, vlastnictví certifikátu ISO či jiné normy

Sledovaný subjekt se na trhu nachází od roku 1992, přičemž samotná praxe majitele firmy sahá do roku 1979, tzn. 31 let praxe.

Sledovaný subjekt se zabývá inženýrsko-geologickým a hydrogeologickým průzkumem, asanací zemin a podzemních vod, ekologickým auditem, zhotovováním rizikových analýz, projekcí v oblasti geologických prací a provozováním vodovodů a kanalizací.

6.5.3.1 SWOT analýza

Pro identifikování silných a slabých stránek sledovaného subjektu byla vytvořena SWOT analýza.

Tabulka 15: SWOT analýza

Silné stránky		Slabé stránky
Vnitřní prostředí	Flexibilita firmy.	Potřeba využití cizích zdrojů.
	Celostátní působnost.	Nedostatečné prosazování firmy na trhu.
	Vysoké pracovní nasazení.	
	Kvalita nabízených služeb.	
	Historie, tradice a zkušenost firmy.	
	Zázemí firmy.	
	Kontakty.	
Příležitosti		Hrozby
Vnější prostředí	Rozšíření stávajícího sortimentu služeb o služby nové.	Nesolventní klientela.
	Využití nových marketingových postupů.	Výrazně konkurenční prostředí.
	Oslovení nové zákaznické klientely.	Projevy krize.
	Nové technologie.	

Pramen: Vlastní výzkum.

▪ Silné stránky

Mezi nejsilnější stránky firmy patří její flexibilita a vysoké pracovní nasazení. Firma je schopna včas reagovat a řešit nastalé situace.

Kvalita poskytovaných služeb je samozřejmostí. Kvalita služeb je dosahována celým komplexem činností, kdy každá z nich svým dílem přispívá k dosažení zaručeného výsledku.

Firma působí na trhu od roku 1992, přičemž samotná praxe zakladatele firmy v oboru sahá až do roku 1979. To svědčí o mnohaleté historii, tradici a zkušenostech firmy, která je zároveň posílena i jejím zázemím.

▪ **Slabé stránky**

Sledovaný subjekt není takové velikosti, v jaké by si mohl dovolit investovat takový objem finančních prostředků, jejichž nedostatek by ohrozil existenci samotného subjektu. Pro nákladné investice je nutné využití cizích zdrojů.

Nedostatečné prosazování firmy na trhu je chápáno v nedostatku marketingu a reklamy. Tento nedostatek je nahrazován již vybudovaným renomé firmy.

V současnosti se sledovaný subjekt soustředí pouze na tuzemský trh a neuvažuje rozšíření své působnosti na zahraniční trhy z důvodu dostatečné poptávky po poskytovaných službách v tuzemsku. Dalším úskalím, které majitele firmy odrazuje od proniknutí na zahraniční trhy je složitost získání oprávnění pro vykonávání požadované činnosti.

▪ **Příležitosti**

Pořízením strojního zařízení sledovaný subjekt rozšíří své poskytované služby a uspokojí rostoucí poptávku, zároveň osloví novou zákaznickou klientelu.

Další příležitostí k získání nových klientů je kromě vstřícného vystupování zaměstnanců, poskytování služeb na vyšší úrovni než konkurence.

Využitím nových marketingových postupů může sledovaný subjekt rozšířit povědomí široké veřejnosti o své existenci.

▪ **Hrozby**

Jedním z rizik podnikání v tomto sektoru ekonomiky je nesolventní klientela. Poskytované služby jsou finančně náročné a nejsou pro každého.

Tuzemský trh je drobnými firmami specializující se na geologické práce přesycen. Konkurence v tomto odvětví je značná. Ve prospěch sledovaného subjektu mluví jeho flexibilita,

zkušenosti a rozsah poskytovaných služeb, který ho odlišuje od konkurence. Sledovaný subjekt se velice pružně přizpůsobuje požadavkům trhu.

6.5.3.2 Popis služby, pro který hledá firma v dané zemi odbyt

Sledovaný subjekt usiluje o získání finančních prostředků na pořízení **vrtné soupravy pro realizaci vrtů pro tepelná čerpadla** typu země/voda a voda/voda.

Geotermální vertikální vrty jsou primárním zdrojem energie pro tepelná čerpadla. V ČR je to nejrozšířenějším způsob získávání geotermální energie pro tepelná čerpadla. Nespornou výhodou geotermálních vrtů je jejich nezávislost na vlivu vnějšího počasí. Z toho plyne možnost použít jejich konstantní teploty (8-12 °C) nejen pro vytápění objektů v zimním období, ale také pro chlazení objektů v letních měsících, tím zároveň dochází k regeneraci vrtu pro zimní období.

Tepelná čerpadla se řadí mezi alternativní zdroje energie. Odnímají teplo z okolního prostředí (vzduchu, vody nebo země), převádějí ho na vyšší teplotní hladinu a následně umožňují teplo účelně využít pro vytápění nebo ohřev teplé vody (Karlík, 2009). Vytápění tepelným čerpadlem přináší:

- a) výrazný lokální ekologický přínos.** Každý kdo se rozhodne pro instalaci tepelného čerpadla:
- nebude již zamořovat okolí zápachem ze zplodin pocházejících z konvenčních otopných systémů,
 - nebude přispívat ke vzniku smogu a jiných karcinogenních látek,
 - je šetrný ke svému zdravý a ke zdravý spoluobčanů svého okolí,
 - je šetrný k přírodě, nevzniká žádný popel nebo plynné spaliny,
 - sníží tlak na těžbu neobnovitelných nerostných surovin, které by měly být smysluplněji využívány.
- b) ekonomické výhody uživatelům** spočívající v nízkých provozních nákladech čerpadla způsobených tím, že z 1 kW placené el. energie nutné pro pohon kompresoru jsou schopna vyprodukovat cca 3 kW tepla, a tedy 2 kW dodá zadarmo přírodní obnovitelný zdroj energie.

c) trend v řešení moderních topných systémů:

- provoz tepelného čerpadla je bezobslužný a bezúdržbový,
- je využívána obnovitelná tepelná energie akumulovaná v horninách, která je dostupná na každém pozemku,
- podstatná část energie pro vytápění je získána zadarmo z přírodních obnovitelných zdrojů, investor významnou měrou sníží svou závislost na cenovém diktátu dodavatelů energií,
- tepelné čerpadlo využívající vrty pro získání tepelné energie z hornin přináší další přednost - v letním období lze reverzovat chod tepelného čerpadla a využít jej pro klimatizaci objektu. Přebytečné teplo z objektu je ukládáno do hornin a z hornin je do objektu přiváděn chlad. Využití této přednosti tepelných čerpadel ušetří nemalé finanční prostředky za klasickou klimatizaci.

Tepelná čerpadla se v zahraničí využívají pro vytápění naprosto běžně již několik desítek let, a proto lze s jistotou říci, že se nejedná o žádnou módní technicky dosud nevyspělou záležitost. Jejich většímu rozšíření u nás dosud bránily velmi nízké ceny energií, které prodlužovaly ekonomickou návratnost vyšších pořizovacích nákladů. Relativně vysoká počáteční investice je následně vyvážena velmi nízkými provozními náklady.

6.5.4 Cíl projektu

Cílem projektu je:

a) pořízení vrtné soupravy. Pořízením tohoto investičního vybavení podnik dosáhne:

- uspokojení poptávky,
- modernizace podniku,
- zvýšení konkurenceschopnosti,
- zvýšení rozsahu poskytovaných služeb.

Pořizovaná vrtná souprava lze pořídit s veškerým vybavením do 5 milionů Kč. Záleží na parametrech a vybavení soupravy.

Hlavním cílem je dosáhnout zvýšení konkurenceschopnosti podniku, zajistit jeho rozvoj do budoucna, aby i nadále mohl být udržován jako perspektivní společnost.

6.5.4.1 Výsledky projektu

Výsledkem projektu je:

- nakoupené a instalované technické zařízení:
 - vrtná souprava,
 - vrtné tyče,
 - vrtné nářadí,
 - kompresor,

- které bude sloužit pro realizaci:
 - geotermálních vrtů,
 - hydrogeologických vrtů.

- Předčasné splacení úvěru.

6.5.4.2 Realizace projektu

V rámci projektu v souvislosti s nákupem technického zařízení pro zvýšení konkurenceschopnosti a celkový rozvoj drobného podniku budou realizovány tyto činnosti:

1. výběrové řízení na dodavatele technického zařízení,
2. výběrové řízení na dodavatele zbývajících technického zařízení,
3. zprovoznění vrtné soupravy,
4. uvedení do provozu.

Místo realizace projektu:

Krupá – 2. provozovna
270 09

6.5.4.3 Předpoklady projektu

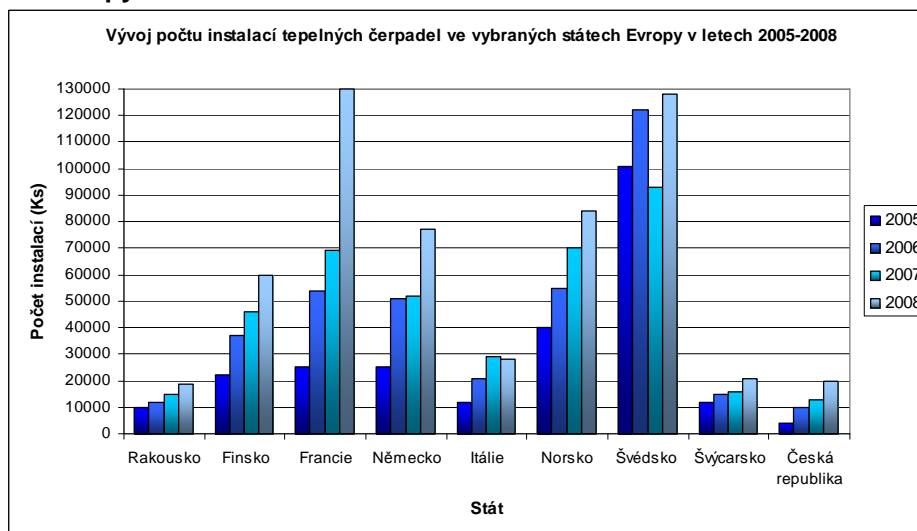
Projekt vychází z těchto předpokladů:

a) vysoký potenciál využití obnovitelné energie pro výrobu tepla,

Zvyšující se ceny paliv nutí přemýšlet o alternativním způsobu vytápění. Lze předpokládat, že růst cen bude dále pokračovat v důsledku snižujících se zásob surovin. Lidé si budou muset uvědomit, že není výhodné být významnou měrou závislý na neobnovitelných palivech.

Evropská asociace tepelných čerpadel z roku 2008 hovoří o velkém boomu instalací tepelných čerpadel. Jak si můžeme všimnout (obrázek 3), v České republice v porovnání např. se Švédskem, Německem, Francií je obrovský prostor pro instalaci nových zařízení.

Obrázek 4: Vývoj počtu instalací tepelných čerpadel ve vybraných státech Evropy v letech 2005-2008.



Pramen: European Heat Pump Association Statistics (2009)

V ČR je dnes podle odhadů vybaven tepelným čerpadlem zhruba každý desátý nově postavený rodinný dům. Ve Švédsku se tepelné čerpadlo instaluje zhruba do 90 % nově postavených rodinných domů. V novostavbě zde v podstatě jiný zdroj výroby tepla nenajdete. Svědčí to o tom, že Švédové už obnovitelné zdroje energie neberou jako alternativní, ale jako běžné řešení. Zájem české veřejnosti naznačuje, že v příštích letech se rozsah využívání tepelných čerpadel podstatně zvýší i u nás.

b) značný ekonomický přínos pro koncového uživatele,

Podle Karlíka (2009) jsou hlavním důvodem pro pořízení tepelného čerpadla úspory z provozu nemovitosti. Finanční prostředky vynaložené na pořízení tepelného čerpadla, se při současných cenách energií velmi rychle vrátí zpět na dosažených úsporách. Čerpadlo dokáže ročně ušetřit 20 až 30 tisíc Kč na provozu domu. Při započítání růst cen energií je návratnost čerpadla 7 až 9 let.

Ekonomický přínos tepelných čerpadel bude pro ukázkou demonstrován ze studie Karlíka (2009) na příkladu porovnání celkových provozních nákladů rodinného domu na vytápění, ohřev teplé vody a ostatní potřebu elektrické energie (4500 kWh/rok) se zdrojem tepla ve variantách (uvažovány ceny energií 1/2009 PRE, PP):

- tepelné čerpadlo země/voda,
- elektro-kotel,
- kondenzační kotel na zemní plyn,
- kotel na pelety.

Tabulka 16, Porovnání provozních nákladů rodinného domu s různými zdroji tepla

Položka	Tepelné čerpadlo země/voda	Elektro-kotel	Kondenzační kotel na zemní plyn	Kotel na pelety
Spotřeba el.energie v NT na vytápění a ohřev TV	6 005 kWh	19 250 kWh	-	-
Spotřeba zemního plynu na vytápění a ohřev	-	-	20 960 kWh	-
Spotřeba pelet na vytápění a ohřev TV	-	-	-	4 406 kg
Ostatní spotřeba el. Energie v NT	4 140 kWh	4 040 kWh	4 500 kWh	4 500 kWh
Ostatní spotřeba el. Energie v VT	360 kWh	460 kWh	-	-
Cena el. Energie NT	10 145 x 2,063 = 20 929 Kč	23 290 x 2,063 = 48 420 Kč	4 500 x 4,336 = 19 512 Kč	4 500 x 4,335 = 19 512 Kč
Cena el. Energie VT	360 x 2,424 =	460 x 2,424 =	-	-

	873 Kč	1 115 Kč		
Paušál za elektroměr	12 x 340 = 4 080 Kč	12 x 340 = 4 080 Kč	12 x 134 = 1 608 Kč	12 x 134 = 1 608 Kč
Cena paliva	-	-	20 960 x 1,22 = 25 571 Kč	4 406 x 4 = 17 624 Kč
Paušál za plynoměr	-	-	12 x 301 = 3 612 Kč	-
Celkem provoz	25 882 Kč	53 615 Kč	50 303 Kč	38 744 Kč
Úspora provozních nákladů vůči elektrokotli	27 733 Kč	0 Kč	3 312 Kč	14 871 Kč
Procento úspor	51,7 %	0 %	6,1 %	27,7 %

Pramen: Tepelné čerpadlo pro váš dům, Karlík (2009)

Z tabulky 16 je zřejmé, že provoz tepelného čerpadla je téměř o polovinu levnější, než u ostatních zdrojů tepla. Nevýhodou tepelných čerpadel je tak jen jejich vyšší pořizovací cena.

c) zkušenost žadatele se splácením vysokých úvěrů,

Sledovaný subjekt byl v roce 2005 nucen využít služeb úvěřující společnosti. Investiční úvěr 5 PLUS s garancí EIF od České spořitelny ve výši 2 mil. Kč byl potřebný k zajištění počáteční investice na akci „sanační práce v areálu Třineckých železáren“. Poskytnutý úvěr byl předčasně splacen v roce 2007.

6.5.6 Majetkoprávní vztahy související s projektem

Vrtná souprava bude v době nečinnosti skladována v provozovně Krupá. Vrtné zařízení bude v majetku firmy. Sledovaný subjekt provozuje činnost v nájemních prostorech.

6.5.7 Technicko-technologická charakteristika projektu (popis výrobního či jiného procesu, výkonové parametry)

Vrtná souprava umožňuje využití pro:

- vrty pro tepelná čerpadla hloubky 70-140 m,
- hydrogeologické vrty hloubky nad 30 m.

Tabulka 17: Výkonové parametry - vrtná souprava

Druh zařízení	Vrtací souprava
Typ	NORDMEYER DSB 2/10
Podvozek	pásový
nosnost lafety	150 kN
parametry rotační hlavy:	
max. Mk	10.500 Nm při 0 - 85 ot/min
max. přítlak	50 kN
max. tah	100 kN
pohon	diesel-hydraulický – výkon motoru: 100 kW/1.168 ot/min
těžní vrátek	Ø lana 10mm, maximální tah 19 kN, max. rychlostí těžení 1,4 m/s
výplachové čerpadlo	šnekové na nástavbě vrtné soupravy poháněné diesel-hydraulickým agregátem

Pramen: www.nordmeyer.de

Tabulka 18: Výkonové parametry - kompresor

Druh zařízení	Typ	Skutečná výkonnost (l/s)	Jmenovitý provozní tlak (Bar)	Kapacita vzdušníku (l)
Kompresor	Atlas Copco XRVS 476	461	25	143

Pramen: www.atlascopco.com

Tabulka 19: Výkonové parametry - kompresor

Druh zařízení	Typ
Ponorné kladivo	Sandvik 3, 4, 5, 6, 8 palců pro vrtání v tvrdých horninách

Pramen: www.img-studny.cz

Proces realizace vrtů obsahuje několik kroků:

1. objednatel (zadání, podklady),
2. vodohospodářský projekt, hydrogeologický posudek, technický projekt,
3. projednání na úřadech – ÚR, SP,
4. realizace vrtu,
5. dokumentace skutečného provedení, kolaudace.

Technologie vrtání je prováděna pomocí rotační příklepové metody. Vrtné kladivo je poháněno stlačeným vzduchem a ten zároveň vynáší vyvrtaný materiál z vrtu. Vzduch je do vrtu

vháněn kompresorem. Pokud je podloží nestabilní a není vhodné pro tento způsob vrtání, nahrazuje se metodou vrtáním s výplachem. Rozdíl je v nahrazení stlačeného vzduchu vodou a dalších příměsí. Tato směs pak vynáší vyvrtaný materiál na povrch.

Dalším krokem je **vystrojení vrtu**. Do vyvrtaného otvoru o průměru 125-165 mm se zavádí výstroj vrtu, složená z polyethylenových sond, koaxiálních sond atd. Všechny části geotermálního vrtu musí splňovat evropské normy a předpisy. K použitému vystrojení se musí doložit:

1. certifikát výrobce,
2. certifikát české zkušebny schvalující použití v ČR,
3. montážní předpis,
4. záruční list.

6.5.8 Dodavatelské zajištění realizace projektu

Dodavatelské zajištění bude upřesněno po provedení výběrového řízení.

Tabulka 20: Předpokládané dodavatelské zajištění realizace projektu

Zařízení	Dodavatelská firma	Stát
Vrtná souprava	NORDMEYER	Německo
Kompresor	Atlas Copco	ČR
Vrtné tyče	Unigeo a.s.	ČR
Vrtací kladivo	Sandvik	ČR

Pramen: Autor

6.5.9 Vstupy projektu - zajištění energie, vody, materiálu, zboží

Při vystrojení vrtů je zapotřebí použití materiálů jako jsou polyethylenové sondy, koaxiální sondy, bentonit atd. Všechny části geotermálního vrtu musí splňovat evropské normy a předpisy. Materiály používané pro výstroj vrtu jsou dostupné v každém větším městě. Nevzniká proto závažnější problém s jejím nedostatkem. Sledovaný subjekt má zajištěný odběr materiálu od společnosti GEROTop.

Vstupy projektu jako je zajištění vody a energie je vždy na základě domluvy s investorem, popř. smluvně.

6.5.10 Postavení žadatele na trhu, stav konkurence, marketingové aktivity

Sledovaný subjekt se na trhu nachází od roku 1992 s praxí v oboru 31 let. Za dobu své existence si podnik stihl vybudovat renomé, které ji pomáhá při získávání důležitých obchodních zakázek.

Sídlo firmy je umístěno v okresním městě Rakovník, provozovna Krupá je umístěna cca 10 km od sídla firmy. Následující tabulka ukazuje subjekty, které disponují technikou k realizování vrtů pro tepelná čerpadla ve Středočeském kraji.

Tabulka 21: Seznam potencionální konkurence ve Středočeském kraji

Název firmy	Sídlo	Město	Webové stránky
Satorka – Drill	Vondroušova 207/52	Praha 6 - Řepy	www.studnysat.cz
CHEMCOMEX Praha a.s.	Pražská 16	Praha 10	www.chemcomex.cz
VODNÍ ZDROJE, a.s.	Komunardů 309/6	Praha 7 - Holešovice	www.vodnizdroje.cz
Jiří Michna	Skuteckého 1083	Praha 6 - Řepy	www.studnyvrtane.cz
Procházka - Vrtané studny	Šumperská 380	Praha	www.studny.ic.cz
Aqua Geo - Pavel Herrmann	Benešovská 124 Ládví	Praha - Východ	www.studny-aquageo.cz
Ekovrty - Josef Molt	Pod Hájem 267	Vráž u Berouna	www.ekovrty.cz
Tomáš Růt	Kozomín 95	Úžice	www.studnyrut.cz
Jiří Adamec	Na Bulánce	Čerčany	www.studnyadamec.wz.cz
František Jásek	Na Dubince 48	Jevany	-
Prokš Eduard - Vrtání Studní	Hostěradice 251	Kamenný Přívoz	www.vrtanestudny.cz
Studny Vrty - Dvořák	Jednosměrná 368	Kamenice	www.svdv.cz
Vrtané studny - Václav VLK	Obory 50	Dobříš	www.vrtanestudnyvlk.cz
František Šmejkal	Pražská 146	Příbram	www.vrtane-studny-smejkal.cz
Vladimír Čubirka	Okružní 204	Příbram	-
Jan Leiš	Příbram III-539	Příbram	www.studnarstvi-krtek.cz

Pramen: www.seznam.cz/firmy (2010).

Z tabulky 21 je zřejmé, že v regionu působnosti sledovaného subjektu, okres Rakovník, se nenalézá subjekt realizující geologické vrty pro tepelná čerpadla. Může to být způsobeno vysokou náročností a složitostí poskytované služby. Dalším důvodem mohou být vysoké pořizovací náklady potřebného technologického vybavení k realizování dané služby. Z těchto důvodů bude pro nově vznikající firmy obtížné dosáhnout konkurenceschopnosti v regionech, kde se nachází již zavedené firmy.

Pro drobnou firmu disponující omezeným marketingovým rozpočtem je reklama doplňkovou aktivitou a je tvořena webovými stránkami. Sledovaný subjekt se více než na reklamu soustředí na udržení důvěrného vztahu mezi ním a zákazníkem a to formou:

- nabídky konzultací zdarma,
- poskytováním poradenství zdarma,
- osobní dopisy s poděkováním,
- záruční a pozáruční servis,
- individuálně stanovená cena (700-900 Kč/m) - každá obdržená zakázka je svým způsobem jedinečná, nelze proto stanovit jednotnou paušální cenu jako je tomu například u sériové výroby. Cenová nabídka se vytváří pomocí předběžné kalkulace, která se přizpůsobuje nejen klientovi, ale také lokalitě, kde se požadovaná služba realizuje.

6.5.11 Zabezpečení prodeje, hlavní odběratelé

Povaha podnikání v tomto odvětví zapříčiňuje složitost zabezpečení pravidelného odběru poskytované služby. Jedná se o jednorázové investiční akce. Pro sledovaný subjekt hovoří jeho dlouholetá praxe, a tím vytvořené obchodní vztahy, které rozhodují o množství získaných zakázek. Dalším předpokladem zabezpečení prodeje jsou reference podniku.

6.5.12 Hlavní předpoklady úspěšnosti projektu - silné stránky, rizika projektu

Tabulka 22: Silné stránky, rizika projektu

PROJEKT	
Silné stránky	Rizika
Vysoká flexibilita firmy.	Nesolventní klientela.
Dlouholeté zkušenosti v oboru.	Nedostatek zakázek.
Vysoké nasazení směrem k zákazníkovi.	Celostátní působnost konkurenčních firem.
Nízká konkurence v okolí.	
Zkušenost žadatele s uhrazením vysokých úvěrů.	
Snadná dostupnost potřebných materiálů.	
Stoupající ceny energií.	
Vývoj vyspělé Evropy směřuje směrem využívání alternativních energií.	

Příznivý vliv stavby na životní prostředí.	
Podpora alternativních zdrojů ze strany státu.	
Možnost brzké návratnosti investice.	

Pramen: Autor.

6.6 Přínos projektu pro sledovaný subjekt

Pořízením strojního zařízení by podnik dosáhl:

- rozšíření sortimentu služeb – sledovaný subjekt by rozšířil stávající portfolio poskytovaných služeb o další činnost, ve které dle jeho mínění leží ohromný potenciál budoucnosti,
- zvýšení konkurenceschopnosti podniku – bylo zjištěno, že v okolí působnosti sledovaného subjektu nesídlí žádná firma specializující se na poskytování této služby, nevýhodou je zde celostátní působnost firem, které tuto službu poskytují,
- zvýšení příjmů podniku – každá zakázka je svým způsobem jedinečná, nelze proto stanovit jednotnou paušální cenu, která by platila pro každou akci. Sledovaný subjekt v minulosti obdržel nabídku na realizování zakázky, který řešil zásobování objektu vytápění z geotermálních vrtů pro tepelná čerpadla, pro potřeby ústředního vytápění a centrálního ohřevu teplé užitkové vody. Bylo požadováno realizovat celkem 11 vrtů hloubky 125 m, při čemž cena za 1 m byla stanovena na 750 Kč/m. Dle vyjádření sledovaného subjektu činí zisk z takovéto zakázky cca 20% celkové ceny. Pokud by firma vyhrála výběrové řízení, získala by tedy 206.250 Kč. Aby byla schopna splácet splátky úvěru, musela by mít jistotu, že každý rok, krom roku prvního a posledního, získá alespoň 5 takových to zakázek.

Tabulka 23: Realizace 11 hloubkových vrtů

Popis	Jednotek	Jednotková cena (Kč)	Cena celkem (Kč)
Hloubkové vrty (vrtné práce, vystrojení sondou, tlaková injektáž) <ul style="list-style-type: none"> ▪ vystrojení 4x32x3,0 mm, PE100RC, SDR11, PN16 ▪ délka sondy 125 m ▪ vratné U-koleno se separační jímkou z PE100RC ▪ průtok U-kolenem splňující VDI4640 ▪ injekční potrubí pr. 25x2,3 mm, PE100+, SDR11, PN16 ▪ závaží pro snadné zapuštění sondy 	11	750 Kč/m	1.031.250

Pramen: Vnitropodnikové zdroje

Při zachování dosavadní struktury příjmů a výdajů by se uplatněním nové technologie musel zvýšit hrubý zisk minimálně o 1 mil. Kč ročně, což při konkurenci v rámci ČR a v neposlední řadě i z důvodu dopadu hospodářské krize na investiční aktivity se jeví jako nereálné.

Příjmy sledovaného podniku, bez započtení příjmů, které by přineslo strojní zařízení, nejsou v současné době na takové úrovni, aby si mohl dovolit dlouhodobý bankovní úvěr v takové výši, které cena požadovaného strojního zařízení vyžaduje. Podnik by natolik zvýšil svou zadluženost, že by jeho finanční stabilita byla ohrožena. Dalším problémem je i to, že tak vysoký podíl cizího kapitálu omezuje jednání vedení podniku, které by bylo přizpůsobeno jen věřitelům. Pokud by nastaly nenadálé okolnosti a podnik by potřeboval finanční výpomoc, je každý další dluh dražší a bylo by obtížnější ho získat. Dalším negativem je samotná situace ve stavebnictví, kde se naplno projevují důsledky krize. Podnikatel si je vědom značného rizika pořizování víceméně jednoúčelového technologického zařízení v době ekonomické krize a rozhodl se od investičního záměru upustit, resp. jeho realizaci odložit do doby oživení ekonomiky.

Pokud zhodnotíme vývoj příjmů zkoumaného subjektu v letech 2002 - 2008 (Obrázek 3, str. 60), můžeme si všimnout, že v období 2006 - 2007 jsou příjmy vysoce nadprůměrné oproti rokům minulých a v roce 2008 klesají již na úroveň let předešlých. Tento vysoký nárůst příjmů byl způsoben realizováním rozsáhlé zakázky, která byla dokončena v roce 2008. Ukončení působnosti na dané lokalitě se výrazně projevilo již na roku 2008, kdy započal pokles příjmů na úroveň let předcházejících. Pokud by sledovaný subjekt udržel výši příjmů na úrovni let 2006-2008, mohl by si žádané strojní zařízení pořídit, protože by disponoval dostatkem financí na splacení každoročních splátek úvěru. Lze předpokládat, že výše budoucích příjmů bude pokračovat na úrovni let minulých, to jest na úrovni let 2002-2006, protože sledovaný subjekt v současné době nerealizuje takové zakázky, které by odpovídaly velikosti zakázky v letech 2006-2008. Aby byl projekt realizovatelný, musí být průměrný zisk po zdanění a odečtení osobní spotřeby (ve výši 400 tis. Kč) roven alespoň 20% příjmů, což podnik splňuje pouze v letech 2006-2008.

Sledovaný subjekt má nabídky na realizování jednorázových akcí nízkého rozsahu, které by toto strojní zařízení neuživilo, resp. strojní zařízení by si na výši splátek nevydělal. Sledovaný subjekt by musel získat zakázku velkého rozsahu, jako tomu bylo například v letech 2006-2008, která by zajistila bezproblémové financování poskytnutého úvěru.

7. ZÁVĚR

Česká republika vstupem do Evropské unie dosáhla na rozsáhlé finanční prostředky, jejichž část je vyhrazena pro rozvoj a pomoc malým a středním podnikatelům. Pokud srovnáme tuzemské malé a střední podniky s těmi ze západní Evropy, stále mezi nimi nalezneme znatelný rozdíl v jejich výkonnosti. Prostředky z Evropských fondů jsou proto určeny pro odstranění těchto rozdílů, pro rozvoj a posílení konkurenceschopnosti těchto podniků.

Výsledkem práce je analýza programů podpory se zaměřením pro sledovaný subjekt. Sledovaný subjekt, jakožto drobný podnikatel měl zájem investovat do technologického vybavení za účelem rozšíření sortimentu svých služeb, uspokojení poptávky, zvýšení konkurenceschopnosti. Výsledkem je zhodnocení možností financování tohoto projektu pomocí finanční podpory z dotačních fondů EU.

V úvahu připadalo několik variant, jak tento záměr realizovat. Jedna z variant počítala s podporou ve formě nevratné dotace. Bohužel, sledovaný subjekt nevyhovuje stanoveným podmínkám operačních programů poskytující tento typ podpory. Při hledání řešení se proto muselo využít Operačního programu Podnikání a inovace (OPPI). Zde přicházely v úvahu dvě možnosti. Program Progres a program Záruka. Tyto programy se zásadně odlišují tím, že neposkytují podporu ve formě nevratné dotace, ale poskytují podporu ve formě zvýhodněného úvěru, resp. záruky za poskytnutý úvěr od běžné komerční banky. Vzhledem k charakteru podnikání (podnikatel nevede účetnictví) nepřipadala v úvahu možnost získání finanční podpory z programu Progres, jediná možnost veřejné podpory se tak jevila podpora ve formě investiční záruky z OPPI (3.výzva).

Aplikováním Programu Záruka, tzn. že Českomoravská rozvojová a záruční banka se zaručí za poskytnutý úvěr od jiné banky, v našem případě České spořitelny, je Česká spořitelna ochotná snížit úrokovou sazbu z 5,6 % na 5,16 %, což ve finále představuje úsporu 70.265 Kč oproti běžnému úvěru od ČS. Realizováním tohoto programu by sledovaný subjekt získal strojní zařízení v hodnotě 5 mil. Kč, zvýšil by svou konkurenceschopnost, rozšířil sortiment svých služeb.

Sledovaný subjekt má dlouholeté praktické zkušenosti v oblasti podnikání a řízení, jeho nedostatky jsou v oblasti technologického vybavení a v oblasti marketingu. Rozvojový záměr pořízení technologie na realizaci geotermálních vrtů je investičně značně náročný a vyžadoval by 100 % vyúvěrování bankovním úvěrem. I když poskytnutí záruky ČMZRB se projeví

snížením úrokové sazby o cca 0,5 %, rozsah investice a zejména reálný objem zakázek nedává předpoklady bezproblémového splácení úvěru. Situaci dále komplikuje pokles investičních aktivit vzhledem k úsporným opatřením investorů v době hospodářské krize a tím i pokles zájmu o širší využívání geotermálních zdrojů. Podnikatel si je vědom značného rizika pořízování víceméně jednoúčelového technologického zařízení v době ekonomické krize a rozhodl se od investičního záměru upustit, resp. jeho realizaci odložit do doby oživení ekonomiky.

Je třeba podotknout také to, že sledovaný subjekt promarnil pravou chvíli na realizaci svého projektu. Sledovaný subjekt mohl docílit dotace z Operačního programu Rozvoj, pokud by tento záměr realizoval do roku 2008, kdy subjekt sídlil v hospodářsky slabém regionu. Nová výzva tohoto programu už daný region nezahrnovala do hospodářsky slabého. Je proto velice důležité i to, kdy daný projekt realizujeme, protože podmínky jednotlivých programů se neustále mění.

V závislosti na častou změnu stanovených podmínek, je pro podnikatele orientace v systému podpor záležitostí velice náročnou. V dnešní době podnikatel nemá dostatek času, aby mohl studovat potřebné náležitosti nutné k obdržení finančních prostředků z EU. Proto je pro podnikatele nejpříjemnější cestou oslovení kvalifikovaného poradce či společnosti, která mu dodá potřebné informace, případně je schopna za podnikatele potřebné náležitosti vyřídit.

Závěrem lze podotknout, že ne každý žadatel získá přesně to, co si představuje a ne vždy se naplní jeho očekávání. Proces získání podpory závisí především na stanovených podmínkách jednotlivých operačních programů, na možnostech samotného podniku a na naplánování činností nutných k jeho uskutečnění.

8. SUMMARY

Czech Republic joining the European Union reached an extensive financial resources, some of which are reserved for development and help small and medium-sized businesses. If we compare domestic small and medium-sized businesses with those of Western Europe, are still among them we find a noticeable difference in their performance. EU funds because they are designed to eliminate these differences, for developing and strengthening the competitiveness of these enterprises.

The result is an analysis of work support programs focused on the reference entity. Reference entity, as a small entrepreneur was interested in investing in technological equipment in order to extend its range of services to meet demand, and increase competitiveness. The result is to evaluate the possibility of funding this project through grant funding from EU funds.

The account seemed few options on how to implement this plan. One of the options allowed for support in the form of non-repayable grants. Unfortunately, the reference entity does not comply with conditions laid down operational programs offering this type of support. When searching for a solution, therefore, had to use the Operational Programme Enterprise and Innovation (OPPI). There were to be considered two options. Program Progress and warranty program. These programs are fundamentally different in that they are providing support in the form of non-repayable grants, but provide support in the form of subsidized loans, respectively. guarantee for the loan granted by the normal commercial banks. Due to the nature of the business (the entrepreneur does not Accounting) was out of the possibility of obtaining financial support from the Progress program, the only possibility of public support seemed to be support in the form of investment guarantees OPPI (3.appeal).

Apply guarantee program, is. the Czech-Moravian Guarantee and Development Bank will guarantee for the credit from other banks, in our case the Ceska sporitelna bank, the Ceska Sporitelna Bank willing to cut interest rates from 5.6% to 5.16%, which represents savings in the final 70 265 CZK to a normal loan CS. Realization of this program, the monitoring entity acquired machinery worth CZK 5 million, it would enhance its competitiveness, expanded the range of its services.

Reference entity has many years of practical experience in business and management, its weaknesses are in technological equipment and marketing. Acquisition of technology development plan for the implementation of geothermal wells is very capital-intensive and would

require 100% lending bank loan. Even if the guarantee CMZRB the form of reduced interest rates by 0.5%, the scale of investment and in particular the real volume of orders makes assumptions of the smooth repayment of the loan. The situation is further complicated by the decline in investment activity due to austerity measures investors in times of economic crisis and thus decrease the interest of the wider use of geothermal resources. Entrepreneur is aware of the considerable risks of acquiring more or less dedicated process equipment in times of economic crisis and decided to abandon the investment project, respectively. postpone its implementation until the economic recovery.

It should be noted also that the reference entity has missed the right time to implement your project. Reference entity could obtain a subsidy from the Operational Programme, if implemented, this plan until 2008, when the body was located in economically weak regions. The new challenge of this program was the region did not include the economically weak. It is therefore very important that when the project is realized, because the circumstances of individual programs are constantly changing.

Depending on the frequent change of established conditions for entrepreneurs in the orientation of the aid is a challenging issue. Today, the entrepreneur does not have enough time to study the necessary formalities required for obtaining funds from the EU. Therefore, the most acceptable way for entrepreneurs reach a qualified professional adviser or a society that gives it the necessary information if a trader is able to handle the necessary formalities.

Finally note that not every applicant gets exactly what he is, and not always fulfilled his expectations. The process of obtaining support depends on the conditions set for each operational program, the company itself and how to plan the activities necessary for its implementation.

9. POUŽITÁ LITERATURA

1. Bednářová, D., Parmová D.. *Malé a střední podnikání*. 1. vyd. České Budějovice: Jihočeská Univerzita, Zemědělská fakulta, 2003. s. 96 ISBN 80-7040-625-9
2. Bufka, A., *Tepelná čerpadla v roce 2008 - Výsledky statistického zjišťování*, Praha, 2009, 10 s.
3. Bujok, P, Vrtek, M., Horák, B., Hájovský R., Hellström, G. *Studie odezvy horninového masivu pro instalace tepelných čerpadel*. VŠB – Technická univerzita Ostrava. 2005, 151 s.
4. Frková, J., *Individuální podnikání*. . Praha: České vysoké učení technické, 1998, s. 99 ISBN 80-01-01763-X
5. Frková, J., *Malé a střední podnikání (MSP) v ČR po vstupu do EU - hrozby a příležitosti*. Praha: České vysoké učení technické, Habilitační přednášky, 2006, s. 28 ISBN 80-01-03627-8 (brož.)
6. Hisrich R. D., Peters M. P., Volný D., Dobešová V., Spanilý S.. *Založení a řízení nového podniku*, Praha: Victoria Publishing, , 1996, 501 s. ISBN 8085865076
7. Karlík, R., *Tepelné čerpadlo pro váš dům*. První vydání, Praha: Grada Publishing, 2009, 109 s. ISBN 978-80-247-2720-2
8. Konečná, M. *Drobné podnikání*. Praha: VŠE, 1993, s.191, ISBN 80-7079-471-2
9. Martina Rubášová: *Metoda rozhovoru (Seminární práce do kurzu Metody výzkumu I.)*, Praha, 1999
10. *Nová definice malých a středních podniků – Uživatelská příručka a vzor prohlášení*, Evropské společenství: Úřad pro úřední tisky, 2006, ISBN 92-894-7917-5
11. Průša, J., Ošťádal, B., Topolánek, M.: *Analýzy č. 3 – úloha malých a středních podniků v evropských ekonomikách*, Praha: CEVRO – Liberálně-konzervativní akademie, 2006, ISBN 1801-3767

12. Sequens E., Holub P., Mikeska M.. *Čisté teplo: příležitost leží ladem*. Praha: Hnutí Duha a Calla, 2008, 52 s., ISBN: 978-80-86834-22-1
13. Sokolt, L. *Koncepce rozvoje malého a středního podnikání na období 2007 – 2013*, dostupný na www.mpo.cz
14. Veber, J., Srpová J.. *Podnikání malé a střední firmy*, druhé aktualizované vydání, Praha: Grada Publishing, 2008, 311 s. ISBN 978-80-247-2409-6

Zdroje v elektronické podobě

15. BusinessInfo– *Seznam NACE* [online]. Dostupné na WWW <www.businessinfo.cz>.
16. Český statistický úřad – *Definice MSP* [online]. c. 2008 [cit. 2008-03-07]. Dostupné na WWW <www.czso.cz>.
17. Český statistický úřad - *Klasifikace ekonomických činností (CZ-NACE)* [online]. c. 2008 [cit. 2008-03-04]. Dostupné na WWW <www.czso.cz>.
18. Evropská komise – *The new SME definition - User guide and model declaration* [online]. c. 2003 [cit. 2003-03-08]. Dostupné na WWW <ec.europa.eu>.
19. Ministerstvo financí - *Ares – ekonomické subjekty*, Dostupné na WWW <http://www.info.mfcr.cz/ares/ares_es.html>.
20. Ministerstvo průmyslu a obchodu – *Operační program Eko-Energie* [online]. c. 2010 [cit. 2010-03-04]. Dostupné na WWW <www.mpo.cz>.
21. Ministerstvo průmyslu a obchodu – *Operační program podnikání a inovace* [online]. c. 2008 [cit. 2008-07-03]. Dostupné na WWW <www.mpo.cz>.
22. Ministerstvo průmyslu a obchodu – *Operační program Progres* [online]. c. 2010 [cit. 2010-01-05]. Dostupné na WWW <www.mpo.cz>.
23. Ministerstvo průmyslu a obchodu – *Operační program Rozvoj* [online]. c. 2010 [cit. 2010-03-03]. Dostupné na WWW <www.mpo.cz>.

24. Ministerstvo průmyslu a obchodu – *Operační program Start* [online]. c. 2010 [cit. 2010-01-05]. Dostupné na WWW <www.mpo.cz>.
25. Ministerstvo průmyslu a obchodu – *Operační program Záruka* [online]. c. 2010 [cit. 2010-02-26]. Dostupné na WWW <www.mpo.cz>.
26. Ministerstvo průmyslu a obchodu – *Vyhledání podnikatelského subjektu - Živnostenský rejstřík* [online]. c. 2010 Dostupné na WWW <www.rzp.cz>.
27. The European Heat Pump Association - *European Heat Pump Statistics / Summary* [online] c. 2009 [cit. 2009-04-08]. Dostupné na WWW <www.ehpa.org>
28. Oficiální server českého soudnictví, dostupné na WWW <www.justice.cz>
29. Strukturální fondy Evropské unie, dostupné na WWW <www.strukturalni-fondy.cz>
30. Českomoravská rozvojová a záruční banka, a.s. – *Pokyny pro žadatele o investiční ??* Dostupné na WWW <www.cmzrb.cz>.
31. www.seznam.cz – *firmy*,
32. www.atlascopco.com
33. www.img-studny.cz
34. www.bwp.at/documents/EHPAOutlook2009_ExecutiveSummary.pdf

10. SEZNAM TABULEK, OBRÁZKŮ A PŘÍLOH

10.1 Seznam tabulek

Tabulka 1: Charakteristika MSP podle EU.....	5
Tabulka 2: Program Progres - ceník	31
Tabulka 3: M-záruka - ceník.....	33
Tabulka 4: S-záruka - ceník	36
Tabulka 5: Maximální intenzita veřejné podpory.....	42
Tabulka 6: Shrnutí programů	46
Tabulka 7: Vývoj zaměstnanosti ve zkoumaném subjektu	50
Tabulka 8: Vývoj příjmů za prodej vlastních výrobků a služeb v KČ ve zkoumaném subjektu ...	50
Tabulka 9: Stanovení minimální výše příjmu pro schopnost splácení úvěru ve výši 5 mil. Kč od ČS.....	52
Tabulka 10: Klady a zápory úvěru od České spořitelny.....	53
Tabulka 11: Stanovení minimální výše příjmu pro schopnost splácení úvěru Progres ve výši 5 mil. Kč od ČMRZB.....	53
Tabulka 12: Klady a zápory podřízeného úvěru Progres.....	54
Tabulka 13: Stanovení minimální výše příjmu pro schopnost splácení úvěru ve výši 5 mil. Kč od ČS s M-zárukou od ČMRZB.....	55
Tabulka 14: Klady a zápory zaručovaného úvěru od ČMRZB.....	56
Tabulka 15: SWOT analýza	59
Tabulka 16, Porovnání provozních nákladů rodinného domu s různými zdroji tepla	65
Tabulka 17: Výkonové parametry - vrtná souprava	67
Tabulka 18: Výkonové parametry - kompresor	67
Tabulka 19: Výkonové parametry - kompresor	67
Tabulka 20: Předpokládané dodavatelské zajištění.....	68
Tabulka 21: Seznam potencionální konkurence ve Středočeském kraji	69
Tabulka 22: Silné stránky, rizika projektu.....	70
Tabulka 23: Realizace 11 hloubkových vrtů	72

10.2 Seznam obrázků

Obrázek 1: Struktura popisu programů Progres a Záruka.....	28
Obrázek 2: Program záruka.	32

Obrázek 3: Vývoj příjmů zkoumaného subjektu.....	50
Obrázek 4: Vývoj počtu instalací tepelných čerpadel ve vybraných státech Evropy v letech 2005-2008.	64

10.3 Seznam příloh

Příloha 1: Prioritní osy programu podnikání a inovace

Příloha 2: Žádost o M-záruku v programu ZÁRUKA.

Příloha 3: Údaje úvěrující banky.

Příloha 4: Prohlášení klienta (fyzické osoby) o politicky exponované osobě.

Příloha 5: CZ-NACE programu Záruka, Výzva III.

Příloha 6: CD-příloha

PŘÍLOHY

Příloha 1: Prioritní osy programu podnikání a inovace

Prioritní osa 1 – Vznik firem

Oblast podpory:

- **Podpora začínajícím podnikatelům**
 - **Program Start.** Cílem programu umožnit realizaci podnikatelských záměrů osob vstupujících do podnikání poprvé nebo s delším časovým odstupem, a to poskytnutím podpory ve formě bezúročného úvěru nebo zvýhodněné záruky s finančním příspěvkem k zaručovanému úvěru.
- **Využití nových finančních zdrojů**
 - **Finanční nástroje.** Jedná se o aktivitu zaměřenou na využití nových nedotačních finančních nástrojů pro podporu inovativních projektů firem v počáteční a růstové fázi podnikání spojených s vyšším rizikem realizace. Tyto nástroje nemají formu úvěru nebo dotace, ale jedná se o vstup kapitálu investorů do podniku s cílem jeho dalšího rozvoje.

Prioritní osa 2 – Rozvoj firem

Oblast podpory:

- **Bankovní nástroje podpory malých a středních podniků**
 - **Program Progres.** Cílem programu je pomocí podpory ve formě podřízených úvěrů ¹² posilujících po dobu až 6 let kapitálové vybavení podnikatele umožnit realizaci rozvojových podnikatelských projektů malých a středních podnikatelů, pro které je bariérou získání externího financování nižší vlastní kapitálová vybavenost nebo omezená možnost poskytnout zajištění úvěru. Dalším cílem programu je pomocí podpory umožnit realizaci projektů malých a středních podnikatelů v oblasti energetických služeb, které svými efekty přispívají ke snížení spotřeby energie a zvýšení efektivity výroby energie.

¹² Podřízený úvěr je typem dlouhodobého zvýhodněného úvěru s víceletým odkladem splátek.

- **Program Záruka.** Cílem programu je pomocí zvýhodněných záruk a zvýhodněných záruk s finančním příspěvkem k zaručovanému úvěru usnadňovat zejména realizaci podnikatelských projektů malých a středních podnikatelů zaměřených na investice a zvyšovat tak konkurenceschopnost těchto podnikatelů.
- **Podpora nových výrobních technologií, ICT a vybraných strategických služeb**
 - **Program rozvoj.** Program napomáhá dotacemi do technologického vybavení urychlit rozvoj malých a středních podniků.
 - **Program ICT a strategické služby.** Cílem programu je pomocí dotací podpořit konkurenceschopnost a růst ICT sektoru v České republice, podpořit nabídku nových informačních systémů, ICT řešení, nových softwarových produktů a služeb. Dále je cílem programu podpora vybraných strategických služeb s úzkou návazností na informační a komunikační technologie a výrazným mezinárodním zaměřením, které by měli vést ke snižování nákladovosti procesů a zvyšování efektivity činností v podnicích, a tím přispět ke zvyšování jejich konkurenceschopnosti.
 - **Program ICT v podnicích.** Program ICT v podnicích umožňuje formou dotace malým a středním podnikatelům získat finanční prostředky na pořízení a rozšiřování informačních a komunikačních technologií – hardwaru a softwaru.

Prioritní osa 3 – Efektivní energie

Oblast podpory:

- **Úspory energie a obnovitelné zdroje energie**
 - **Program Ekoenergie.** Cílem programu je prostřednictvím dotací nebo podřízených úvěrů s finančním příspěvkem stimulovat aktivitu podnikatelů, zejména malých a středních, v oblasti snižování energetické náročnosti výroby, spotřeby primárních energetických zdrojů a vyššího využití obnovitelných a druhotných zdrojů a jejich udržitelný růst.

Prioritní osa 4 – Inovace

Oblast podpory:

- **Zvyšování inovační výkonnosti podniků**
 - **Program Inovace.** Program pomáhá podnikům, které na základě vlastní výzkumné a vývojové činnosti uvádí inovované produkty do výroby a na trh nebo zavádějí inovovaný výrobní proces. Program dále podporuje získání patentů, užitečných vzorů, průmyslových vzorů a ochranných známek.

- **Kapacity pro průmyslový výzkum a vývoj**
 - **Program Potenciál.** Cílem programu je podpora zavádění a zvyšování kapacit společností pro realizaci výzkumných, vývojových a inovačních aktivit a zároveň i zvýšení počtu společností, které provádějí vlastní výzkum, vývoj a inovaci. Program si dále klade za cíl prohloubení spolupráce společností s výzkumnými a vývojovými organizacemi, tvorbu kvalifikovaných pracovních míst.

Prioritní osa 5 – Prostředí pro podnikání a inovace

Oblast podpory:

- **Platformy spolupráce**
 - **Program Spolupráce.** Cílem programu je rozvoj podnikatelského prostředí příznivého pro rozvoj inovací a konkurenceschopnosti skrze podporu spolupráce a zlepšení vazeb mezi firmami, vysokými školami a výzkumem.
 - **Program Prosperita.** K podporovaným aktivitám patří zakládání institucí a další rozvoj infrastruktury pro výzkum a vývoj ve formě vědecko-technických parků, podnikatelských inkubátorů, center pro transfer technologií a také vytváření sítí Business Angels. Centra pro transfer technologií napomáhají transferu technologií do firem, dále také poskytují odborné poradenství a poradenství v oblasti ochrany duchovního a průmyslového vlastnictví. Business Angels tvoří investoři jednotlivci, kteří mají dostatečné kapitálové zázemí, aby mohli investovat do podniků či projektů, které jsou pro ně zajímavé.

- **Infrastruktura pro rozvoj lidských zdrojů**
 - **Program Školící střediska.** Cílem programu je prostřednictvím zajištění kvalitního zázemí pro realizaci, organizaci a řízení vzdělávání, personálních činností a dalších aktivit souvisejících s rozvojem lidských zdrojů, zvýšit konkurenceschopnost podniků a podnikatelských subjektů ve vymezených sektorech a rovněž i zaměstnanost jednotlivců v souladu s potřebami vyplývajícími ze zavádění nových technologií a inovací, výrobních procesů a postupů, rozšiřování kapacit a odborného růstu zaměstnanců ve vztahu k efektivitě a kvalitě výroby či služeb.

- **Infrastruktura pro podnikání**
 - **Program Nemovitosti.** Cílem programu je podněcovat vznik a rozvoj podnikatelských nemovitostí včetně související infrastruktury, a přispět tak ke vzniku funkčního trhu nemovitostí a ke zlepšení investičního a životního prostředí České republiky. Program je zaměřen na podporu projektů realizovaných ve všech hlavních fázích životního cyklu nemovitosti, tj. projektů přípravy, výstavby, rozvoje i regenerace nemovitostí.

Prioritní osa 6 – Služby pro rozvoj podnikání

Oblast podpory:

- **Podpora poradenských služeb**
 - **Program Poradenství.** Cílem programu je zlepšení kvality a dostupnosti poradenských, informačních a vzdělávacích služeb pro malé a střední podniky a tím i zvýšení jejich konkurenceschopnosti. Dále program vytváří prostředí pro analýzy světových i českých rozvojových trendů mající vliv na inovační aktivitu ekonomiky ČR a tím i na její konkurenceschopnost. Program má čtyři specifické aktivity:
 2. tvorbu, udržování a rozvoj Národního registru poradců (NRP) jako zdroje kompetentních poradců schopných poskytovat poradenské služby podnikatelům ČR,
 3. podporu poradenských služeb pro MSP,
 4. poskytování dotovaných informačních, poradenských a vzdělávacích služeb pro MSP prostřednictvím Regionální informační a poradenské infrastruktury,

5. analýzy světových i českých rozvojových trendů majících vliv na inovační aktivitu ekonomiky ČR.

▪ **Podpora marketingových služeb**

- **Program Marketing.** Cílem programu je posílení mezinárodní konkurenceschopnosti malých a středních podniků se sídlem v ČR prostřednictvím individuálních účastí na zahraničních veletrzích, výstavách, prezentace České republiky na specializovaných veletrzích a výstavách v zahraničí s individuální účastí podniků organizované Českou agenturou na podporu obchodu (CzechTrade). Dále program vede k rozvoji infrastruktury pro zvýšení objemu a kvality informačních, vzdělávacích, asistenčních a poradenských služeb poskytovaných Českou agenturou na podporu obchodu.

Prioritní osa 7 –Technická pomoc

Oblast podpory:

▪ **Technická pomoc při řízení a implementaci OPPI**

- Jedná se o financování výdajů spojených s přípravou, implementací, hodnocením a monitorováním Operačního programu. Mezi příjemce podpory patří Ministerstvo průmyslu a obchodu, CzechInvest, CzechTrade.

▪ **Ostatní technická pomoc**

- Jedná se o financování externích podpůrných studií, analýz, strategií a hodnocení Operačního programu Podnikání a inovace, financování nákladů na publicitu a nákladů spojených s informačním systémem pro řízení, implementaci a monitorování Operačního programu Podnikání a inovace.

Příloha 2: Žádost o M-záruku v programu ZÁRUKA.

Žádost o M-záruku v programu ZÁRUKA (zvýhodněné záruky za úvěry)

(platná od 15. března 2010)

Datum převzetí	Převzal	Evidenční číslo	Vyřizuje
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>

1. Identifikační údaje žadatele

a) Obchodní firma/název/jméno žadatele IČ RČ (u fyzické os.)

Fyzická osoba	<input type="text"/>	<input type="text"/>
---------------	----------------------	----------------------

Sídlo/bydliště

PSČ	Obec	Ulice	Č. p.	Č. or.	Okres
269 01	Rakovník	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	Rakovník

Místo podnikání (pouze pokud je odlišné od sídla/bydliště)

PSČ	Obec	Ulice	Č. p.	Č. or.	Okres
270 09	Krupá	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	Rakovník

Adresa pro doručování listinné korespondence

PSČ	Obec	Ulice	Č. p.	Č. or.	Okres
270 09	Krupá	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	Rakovník

b) Osoba (osoby) pověřené jednáním s Českomoravskou záruční a rozvojovou bankou, a. s. (ČMZRB)

jméno	Fyzická osoba 1	tel.	<input type="text"/>	fax	<input type="text"/>
adresa	<input type="text"/>			e-mail	-
jméno	Fyzická osoba 2	<input type="text"/>	<input type="text"/>	fax	<input type="text"/>

		tel.		
adresa				e-mail -

c) Oblast podnikání

CZ-NACE

Architektonické a inženýrské činnosti a související technické poradenství	711000

2. Charakteristika projektu

a) Místo realizace projektu

PSČ	Obec	Ulice	Č. p.	Č. or.	Okres
270 09	Krupá				Rakovník

b) Název projektu vyjadřující zaměření projektu

CZ-NACE

Rozvoj drobného podniku - pořízení technologického vybavení	711000
---	--------

3. Prohlášení a závazky žadatele

a) Žadatel prohlašuje, že při zahrnutí údajů za všechny podniky partnerské nebo spojené je drobným, malým nebo středním podnikatelem ve smyslu přílohy č. 1 Nařízení Komise (ES) č. 800/2008 ze dne 6. srpna 2008, kterým se v souladu s články 87 a 88 Smlouvy o ES prohlašují určité kategorie podpory za slučitelné se společným trhem.

b) Žadatel prohlašuje, že nevykonává podnikatelskou činnost v odvětví prvovýroby zemědělských produktů, rybolovu a akvakultury (CZ-NACE 01 a 03).

c) Žadatel prohlašuje, že v této části a dalších částech žádosti, které jsou její nedílnou součástí, uvedl úplně a pravdivě všechny údaje jemu známé o skutečnostech a záměrech, k jejichž sdělení byl v rámci této žádosti vyzván.

d) Žadatel se zavazuje v době posuzování žádosti oznamovat ČMZRB neprodleně změny v údajích uvedených v této žádosti.

e) Žadatel souhlasí s tím, aby ČMZRB v rámci mezibankovního styku sdělovala údaje charakterizující žadatele z hlediska jeho organizačně právní formy, vybraných údajů bonity a sjednaného rozsahu závazků z bankovních obchodů.

f) Žadatel potvrzuje, že byl v souladu s § 11 zákona č. 101/2000 Sb., o ochraně osobních údajů informován a souhlasí s tím, aby jeho osobní údaje byly shromážděny na nosičích vnitřního informačního systému ČMZRB a uchovány, případně archivovány, po dobu 10 let po ukončení vzájemného obchodního vztahu, minimálně však do 3 let od uzávěrky Operačního programu Podnikání a inovace v souladu s čl. 90 Nařízení Rady (ES) č. 1083/2006.

g) Žadatel souhlasí s tím, že v případě zamítnutí žádosti budou předané podklady uloženy v dokumentaci ČMZRB.

h) Žadatel prohlašuje, že je registrován jako poplatník daně z příjmů na finančním úřadě podle § 33, odst. (1) zákona č. 337/1992 Sb., o správě daní a poplatků v platném znění.

i) Žadatel prohlašuje, že nemá nedoplatky vůči finančnímu úřadu, Ministerstvu financí jako právnímu zástupci Fondu národního majetku, Státnímu fondu životního prostředí, Pozemkovému fondu, Celní správě ČR, České správě sociálního zabezpečení, zdravotním pojišťovnám, Státnímu fondu rozvoje bydlení, Státnímu fondu kultury, Státnímu fondu ČR pro podporu a rozvoj české kinematografie, Státnímu zemědělskému intervenčnímu fondu, krajům, obcím a svazkům obcí a vůči poskytovatelům podpory z projektů spolufinancovaných z rozpočtu Evropské unie, a že nemá nedoplatky z titulu mzdových nároků jeho zaměstnanců.

j) Žadatel prohlašuje, že

- dle zákona o konkurzu a vyrovnání soud na jeho majetek neprohlásil konkurs, nepovolil vyrovnání či nezamítl návrh na prohlášení konkursu pro nedostatek majetku,
- nebylo rozhodnuto o jeho úpadku dle zákona č. 182/2006 Sb., insolvenční zákon,
- soud nevydal usnesení o nařízení výkonu rozhodnutí na jeho majetek ani nenařídil exekuci na jeho majetek,
- není v likvidaci,
- není podnikatel v obtížích dle Nařízení Komise (ES) č. 800/2008,
- nemá neuhrazený závazek vzniklý na základě příkazu k vrácení finančních prostředků vydaného po předchozím rozhodnutí Komise prohlašujícím, že podpora je protiprávní a neslučitelná se společným trhem,
- není příjemcem podpory pro mladé inovativní podniky podle č. 35 Nařízení Komise č. 800/2008, poskytnuté před méně než 3 roky před datem podání žádosti o podporu.

k) Pokud je žadatel fyzickou osobou, prohlašuje, že mu nebyl uložen soudem nebo správním orgánem zákaz činnosti týkající se provozování živnosti.

l) Žadatel prohlašuje, že

je není osobou se zvláštním vztahem k ČMZRB.

m) Žadatel (fyzická osoba) prohlašuje, že je í nen ženatý/vdan á.

n) Žadatel prohlašuje, že je í nen plátcem DPH.

o) Žadatel prohlašuje, že vede účetnictví daňovou evidenci.

p) Žadatel bere na vědomí možnost ztráty, zneužití nebo změny údajů předávaných e-mailem před jejich doručením do ČMZRB.

q) Žadatel prohlašuje, že mu v posledních dvou zdaňovacích obdobích před zdaňovacím obdobím, ve kterém je podána tato žádost, a ve zdaňovacím období podání této žádosti byla poskytnuta veřejná podpora podle pravidla de minimis ve výši (proškrtněte, pokud jste neobdržel/a):

Výše podpory de minimis	Měna	Datum poskytnutí podpory

r) Žadatel souhlasí, že veškeré údaje uvedené v této žádosti, včetně jejích příloh, může ČMZRB předat Ministerstvu průmyslu a obchodu pro plnění jeho povinností jako Řídícího orgánu Operačního programu Podnikání a inovace.

s) Žadatel prohlašuje, že celkový počet zaměstnanců žadatele po přepočtu na plný pracovní úvazek k 31. 12. předchozího kalendářního roku činil osob.

4. Přehled příloh

a) Při zaslání žádosti

- projekt - příloha PB
- údaje úvěrující banky - příloha AM
- prohlášení klienta (právnícké osoby) o statutárním orgánu a jeho členech - příloha S
- prohlášení klienta (právnícké osoby) o skutečném majiteli - příloha SM
- prohlášení klienta (fyzické osoby) o politicky exponované osobě - příloha EX

b) Nejpozději při podpisu smlouvy o záruce

- doklad o oprávnění k podnikání (např. výpis z obchodního či živnostenského rejstříku)
- souhlas manžela/manželky s použitím majetku k podnikání a uzavíráním smluv s ČMZRB nebo doklady o zúžení společného jmění manželů (pouze u fyzických osob)

Jiné doklady (výčet uveďte v samostatné příloze)

an o ne

V příslušných polích uveďte

P – přiloženo

Z - bude dodáno dodatečně

N - nepřikládá se

U tučně vyištěných příloh je vyžadován originál (k pořízení fotokopie a její ověření pracovníkem banky) nebo ověřená kopie originálu.

5. Způsob předkládání žádosti a jejích příloh

Žádosti a jejich přílohy přijímají všechny pobočky ČMZRB. Jejich adresy jsou uvedeny na www.cmzrb.cz/kontakty.

a) Osobně na pobočce ČMZRB

žadatel osobně předloží žádost se všemi přílohami na pobočce ČMZRB.

b) Elektronicky (e-mailem) nebo poštou

- 1) žadatel zašle žádost v rozsahu dle bodu 4a) elektronicky nebo poštou na adresu pobočky ČMZRB,
- 2) listinné přílohy žádosti dle bodu 4b) předkládá žadatel při podpisu smlouvy o záruce (zároveň podepisuje dříve předloženou žádost).

**Datum zpracování
žádosti**

Jméno zpracovatele

**Jméno a podpis osoby
oprávněné jednat
jménem žadatele** (podpis
musí být proveden buď před
pracovníkem ČMZRB nebo musí
být úředně ověřen)

Razítko (pokud je součástí
podpisu žadatele)

Pramen: www.cmzrb.cz

Příloha 3: Údaje úvěrující banky.

Příloha AM

Obchodní firma/název/jméno žadatele

Fyzická osoba

IČ

Údaje úvěrující banky

a) Identifikace banky

Název banky

Česká spořitelna, a.s.

Jméno referenta

Pobočka (adresa)

Česká spořitelna, a.s.
Husovo náměstí 2347
26901 Rakovník

tel.

313521111
313512417

fax

224640207
313513906

e-mail

b) Předběžné údaje k zaručovanému úvěru

Výše úvěru v Kč

5.000.000

Účel úvěru

Pořízení technologického vybavení.

Typ úvěru

investiční

provozní

Datum splatnosti úvěru

Splácení jistiny úvěru

jednou splátkou

více splátkami

Požadovaná výše záruky v %

Předpokládané prodloužení záruky (pouze v případě provozního úvěru se splatností do 3 let s jednou splátkou)

ne

ano
s celkovou dobou
ručení

měsíců od vystavení
záruční listiny

Datum zpracování

Pramen: www.cmzrb.cz

Jméno zpracovatele za
úvěrující banku

Příloha 4: Prohlášení klienta (fyzické osoby) o politicky exponované osobě.

Příloha EX

Obchodní firma/název/jméno žadatele

Fyzická osoba

IČ

**PROHLÁŠENÍ KLIENTA (fyzické osoby)
O POLITICKY EXPONOVANÉ OSOBĚ**

Pan/paní

Fyzická osoba

RČ/datum narození

tímto prohlašuje, že

je

není

politicky exponovanou osobou, jak ji definuje zákon č. 253/2008 Sb.

¹

V

Dne

Podpis

¹ Politicky exponovanou osobou se rozumí:

a) fyzická osoba, která je ve významné veřejné funkci s celostátní působností, jako je například hlava státu nebo předseda vlády, ministr, náměstek nebo asistent ministra, člen parlamentu, člen nejvyššího soudu, ústavního soudu nebo jiného vyššího soudního orgánu, proti jehož rozhodnutí obecně až na výjimky nelze použít opravné prostředky, člen účetního dvora, člen vrcholného orgánu centrální banky, vysoký důstojník v ozbrojených silách nebo sborech, řídicího nebo kontrolního orgánu podniku ve vlastnictví státu, velvyslanec nebo chargé d'affaires, nebo fyzická osoba, která obdobné funkce vykonává v orgánech Evropské unie nebo jiných mezinárodních organizací, a to po dobu výkonu této funkce a dále po dobu jednoho roku po ukončení výkonu této funkce, a která

1. má bydliště mimo Českou republiku, nebo
2. takovou významnou veřejnou funkci vykonává mimo Českou republiku,

b) fyzická osoba, která

1. je k osobě uvedené v písmenu a) ve vztahu manželském, partnerském, a nebo jiném obdobném vztahu nebo ve vztahu rodičovském,
2. je k osobě uvedené v písmenu a) ve vztahu syna nebo dcery nebo je k synovi nebo dceři osoby uvedené v písmenu a) osobou ve vztahu manželském (zeťové, snachy), partnerském nebo v jiném obdobném vztahu,
3. je společníkem nebo skutečným majitelem stejné právnické osoby, popřípadě svěřenectví nebo jiného obdobného právního uspořádání podle cizího právního řádu, jako osoba uvedená v písmenu a), nebo je o ní záruční bance známo, že je v jakémkoli jiném blízkém podnikatelském vztahu s osobou uvedenou v písmenu a), nebo
4. je skutečným majitelem právnické osoby, popřípadě svěřenectví nebo jiného obdobného právního uspořádání podle cizího právního řádu, o kterém je známo, že bylo vytvořeno ve prospěch osoby uvedené v písmenu a).

DÁLE JAKO SOUČÁST PŘÍLOHY K ŽÁDOSTI NEVYPLŇOVAT

**Klient tímto prohlašuje, že v prohlášení o politicky exponované osobě
nedošlo ke změně.**

V Dne
Podpis

**Klient tímto prohlašuje, že v prohlášení o politicky exponované osobě
nedošlo ke změně.**

V Dne
Podpis

Pramen: www.cmzrb.cz

Příloha 5: CZ-NACE programu Záruka, Výzva III.

Oddíl	Skupina	Název
		Sekce B - Těžba a dobývání
8		Ostatní těžba a dobývání
		Sekce C - Zpracovatelský průmysl 1)
10		Výroba potravinářských
11		výrobků 2) Výroba nápojů 2)
13		Výroba
14		textilíí 2)
15		Výroba
16		oděvů
		Výroba usní a souvisejících výrobků
17		Zpracování dřeva, výroba dřevěných, korkových, proutěných a
18		slaměných výrobků, kromě nábytku
20		Výroba papíru a výrobků z papíru
		Tisk a rozmnožování nahraných nosičů
21		Výroba chemických látek a chemických přípravků s <i>výjimkou CZ-NACE</i>
22		<i>20.60 průmysl syntetických vláken</i>
23		Výroba základních farmaceutických výrobků a farmaceutických přípravků
		Výroba pryžových a plastových výrobků
25		Výroba ostatních nekovových minerálních výrobků
26	24.5.	Slévárnství
27		Výroba kovových konstrukcí a kovodělných výrobků, kromě strojů a zařízení
28		Výroba počítačů, elektronických a optických přístrojů a zařízení
29		Výroba elektrických zařízení
30		Výroba strojů a zařízení j.n.
		Výroba motorových vozidel (kromě motocyklů), přívěsů a návěsů
31		Výroba ostatních dopravních prostředků a zařízení s <i>výjimkou CZ-NACE 30.11</i>
32		<i>Stavba lodí a plavidel</i>
33		Výroba nábytku
		Sekce D - Výroba a rozvod elektřiny, plynu, tepla a klimatizovaného vzduchu
35		Výroba a rozvod elektřiny, plynu, tepla a klimatizovaného vzduchu 3)
		Sekce F - Stavebnictví
41		Výstavba budov Inženýrské
42		stavitelství Specializované
43		stavební činnosti
		Sekce J - Informační a komunikační činnost
59		Činnosti v oblasti filmů, videozáznamů a televizních programů, pořizování
		zvukových nahrávek a hudební vydavatelské činnosti s <i>výjimkou CZ-NACE 59.11</i>
		<i>Produkce filmů, videozáznamů a televizních programů a CZ-NACE 59.12</i>
		<i>Postprodukce filmů, videozáznamů a televizních programů</i>
61		Telekomunikační činnost
62		Činnosti v oblasti informačních technologií

69	73.2	Sekce M - Profesní, vědecké a technické činnosti
70		Právní a účetnické činnosti
71		Činnosti vedení podniků; poradenství v oblasti řízení
72		Architektonické a inženýrské činnosti; technické zkoušky, analýzy Výzkum a vývoj
74		Průzkum trhu a veřejného mínění Ostatní profesní, vědecké a technické činnosti
78		Sekce N - Administrativní a podpůrné činnosti Činnosti související se zaměstnáním
95		Sekce S - Ostatní činnosti Opravy počítačů a výrobků pro osobní potřebu a převážně pro domácnost

1) Pokud se nejedná o výrobu erotického zboží

2) s výjimkou výrobků, jejichž výroba a zpracování spadají do oblasti Společné zemědělské politiky – Příloha

I Smlouvy o ES, viz Příloha č. 1, Část B této výzvy

3) s výjimkou výroby elektřiny ze sluneční energie

Seznam výrobků, jejichž výroba, zpracování a uvádění na trh spadá do oblasti Společné zemědělské politiky

Číslo Bruselské nomenklatury	Název zboží	Kombinovaná nomenklatura (první čtyři čísla osmimístného kódu uvedeného v celním sazebníku) – uvedeno jen v případě, že se liší od Bruselské nom.
Kapitola 1	Živá zvířata	
Kapitola 2	Maso a požitelné droby	
Kapitola 3	Ryby, korýši a měkkýši	
Kapitola 4	Mléko a mlékárenské výrobky; ptačí vejce; přírodní med	
Kapitola 5		
05.04	Střeva, měchýře a žaludky ze zvířat (jiných než ryb), celé a jejich části	
05.15	Výrobky živočišného původu jinde neuvedené ani nezahrnuté; mrtvá zvířata kapitol 1 nebo 3, nezpůsobilá k lidskému požívání	0511
Kapitola 6	Živé rostliny a květinářské produkty	
Kapitola 7	Zelenina, požitelné rostliny, kořeny a hlízy	
Kapitola 8	Jedlé ovoce; slupky citrusových plodů a melounů	
Kapitola 9	Káva, čaj, koření, jiné než maté (čísla 09.03)	
Kapitola 10	Obiloviny	
Kapitola 11	Mlýnské výrobky; slad, škroby, lepek, inulin	

Kapitola 12	Olejnata semena a olejnaté plody; různá semena a plody, průmyslové a léčivé rostliny; sláma a pícniny	
Kapitola 13		
ex 13.02	Pektin	1302
Kapitola 15		
15.01	Vepřové sádlo a jiný lisovaný nebo tavený vepřový tuk; lisovaný nebo tavený drůbeží tuk	
15.02	Lůj hovězí, ovčí nebo kozí, surový nebo tavený, též „premier jus“	
15.03	Stearin z vepřového sádla, oleostearin, olein z vepřového sádla a neemulgovaný oleomargarin, nesmíchané ani jinak neupravené	
15.04	Tuky a oleje z ryb a z mořských savců, též rafinované	
15.07	Ztužené rostlinné oleje, tekuté nebo pevné, surové, čištěné nebo rafinované	1507 - 1515
15.12	Tuky a oleje živočišné nebo rostlinné, hydrogenované, též rafinované, ale jinak neupravené	1516
15.13	Margarin, umělé vepřové sádlo a jiné upravené potravinové tuky	1517
15.17	Zbytky po zpracování živočišných tuků nebo živočišných nebo rostlinných vosků	1522
Kapitola 16	Přípravky z masa, ryb, korýšů nebo měkkýšů	
Kapitola 17		
17.01	Řepný a třtinový cukr, v pevném stavu	
17.02	Ostatní cukry; cukerné sirupy; umělý med (též smíšený s přírodním medem); karamel	
17.03	Melasa, též odbarvená	
17.05	Aromatizované nebo barvené cukry, sirupy a melasy (včetně vanilkového cukru nebo vanilínu), vyjma ovocných šťáv s přísadou cukru v jakémkoli poměru	2106 barevný nebo aromatizovaný sirup, cukry 1701
Kapitola 18		
18.01	Kakaové boby, též ve zlomcích, surové nebo pražené	
18.02	Kakaové skořápky, slupky a ostatní kakaové odpady	
Kapitola 20	Přípravky ze zeleniny, požitelných rostlin, ovoce nebo z jiných částí rostlin	
Kapitola 22		
22.04	Vinný mošt částečně kvašený, též jinak než přidáním alkoholu	2204
22.05	Víno z čerstvých hroznů; vinný mošt z čerstvých hroznů, jehož kvašení bylo zastaveno přidáním alkoholu	2204
22.07	Ostatní kvašené nápoje (jablečné, hruškové, medovina)	2206
ex 22.08 ex 22.09	Etylalkohol denaturovaný či nedenaturovaný, jakéhokoli obsahu alkoholu, získávaný ze zemědělských produktů uvedených v příloze I Smlouvy, vyjma destilátů, likérů a jiných lihových nápojů a složených lihových přípravků (tzv. koncentrované extrakty) pro výrobu alkoholických nápojů	ex2207 ex2208
22.10	Stolní ocet a jeho náhražky	2209

Kapitola 23	Zbytky a odpady v potravinářském průmyslu; připravené krmivo	
Kapitola 24		
24.01	Nezpracovaný tabák, tabákový odpad	
Kapitola 45		
45.01	Surový přírodní korek, korkový odpad; granulovaný nebo na prach umletý	
Kapitola 54		
54.01	Len surový, máčený, třený, vochlovaný nebo jinak zpracovaný avšak nespředený, koudel a odpad (včetně trhaného materiálu)	
Kapitola 57		
57.01	Pravé konopí (<i>Cannabis sativa</i>) surové, máčené, třené, vochlované nebo jinak zpracované, avšak nespředené, koudel a odpad (včetně trhaného materiálu)	

Příloha 6: CD-příloha

Na CD-příloze se práce nachází v elektronické podobě.

