

Posudek oponenta bakalářské práce

Jméno a příjmení studenta	Vladimír NOVÁČEK
Název práce	Analýza dodavatelského řetězce
Název a typ studijního programu	Ekonomika a management / Bakalářský
Fakulta / katedra	Ekonomická fakulta / KŘE
Vedoucí práce	Pech Martin, Ing. Ph.D.
Oponent	Ing. Vít Mejda, Ph.D.

Posudek závěrečné práce

1. Význam a náročnost tématu 1.0

Poznámka:Vzhledem k studijnímu oboru studenta se jedná o významné téma, přiměřené náročnosti.

2. Logická struktura práce 1.0

Poznámka:Zadaná rámcová osnova byla dodržena. Logická struktura práce je v pořádku.

3. Naplnění cíle práce 1.0

Poznámka:Cíle práce shledávám za naplněné.

4. Metodický postup 1.0

5. Hodnocení teoretického zobecnění a přínosu 1.0

6. Praktický přínos práce 1.5

Poznámka:Návrhy zlepšení současného stavu pro vybraný podnik META skladovací technika s.r.o. jsou smysluplné a autorem odůvodněné. Vhodná by byla alespoň základní kalkulace podporující jejich ekonomický význam.

7. Práce s literaturou 2.0

Poznámka:K vypracování práce bylo využito dostatečné množství odborné literatury. Kvalitu práce mohl zvýšit větší počet novějších a především zahraničních publikací.

8. Formální stránka 1.0

Poznámka:Práce je formálně v pořádku.

Závěr

Hodnocení práce (známka): **výborně**

Doporučuji práci k obhajobě: **ANO**

Otázky pro diskusi a poznámky

Kritické poznámky a celkový přínos, celková hodnota práce

Zadání bakalářské práce bylo splněno. Práce má kvalitní úroveň a pro společnost META skladovací technika s.r.o. může mít i praktický přínos.

Otázky nebo témata pro diskusi před komisí

1) V kapitole 5. Návrhy na zlepšení doporučuje autor firmě META skladovací technika s.r.o. pořízení vlastního vozového parku. Jaké jsou výhody a nevýhody vlastního vozového parku pro

firmu jejíž hlavní činností není provozování silniční motorové dopravy?

2) Jaký vliv na hospodaření firmy META skladovací technika s.r.o. by mělo navrhované pořízení nového skladu?

3) V případě, že v dodavatelském řetězci chce převzít zajištění přepravy od výrobce jeho významný odběratel a řešit ji ve vlastní režii, je to pro výrobce výhodné?

Datum: 25.04.2019

Podpis oponenta