

Posudek oponenta bakalářské práce

Jméno a příjmení studenta	Sabina TRČOVÁ
Název práce	Obchodní zástupci jako konkurenční výhoda na trhu se stavebninami
Název a typ studijního programu	Ekonomika a management / Bakalářský
Fakulta / katedra	Ekonomická fakulta / KOD
Vedoucí práce	Dušek Radim, Ing. Ph.D.
Oponent	Ing. František Majer

Posudek závěrečné práce

1. Význam a náročnost tématu 1.5
2. Logická struktura práce 1.0
3. Naplnění cíle práce 1.0
4. Metodický postup 1.5
5. Hodnocení teoretického zobrazení a přínosu 1.5
6. Praktický přínos práce 1.0
7. Práce s literaturou 1.0
8. Formální stránka 2.0

Závěr

Hodnocení práce (známka): **výborně**

Doporučuji práci k obhajobě: **ANO**

Otázky pro diskusi a poznámky

Kritické poznámky a celkový přínos, celková hodnota práce

Autorka splnila cíl, který si stanovila v zadání bakalářské práce. Data pro vypracování byla čerpána z odborné literatury zabývající se prací obchodních zástupců, ze zdrojů společnosti Stavebniny DEK a osobních pohovorů s různými zástupci zaměstnanecké struktury těžce společnosti. Výsledkem je doporučení v oblasti využívání a rozvoje kompetencí obchodních zástupců na trhu se stavebninami.

Otázky nebo témata pro diskusi před komisí

Doplňující otázky:

1) Přestože je DEK jedničkou na trhu, je zde prostor pro zlepšení určitých faktorů práce OZ společnosti?

2) Jak je ošetřena práce obchodních zástupců v oblasti navštěvování a akvizice zákazníků? Jsou tato čísla průběžně kontrolována nadřízeným?

Datum: 29.04.2019

Podpis oponenta