



Zemědělská
fakulta
Faculty
of Agriculture

Jihočeská univerzita
v Českých Budějovicích
University of South Bohemia
in České Budějovice

Jihočeská univerzita v Českých Budějovicích

Zemědělská fakulta

Diplomová práce

Analýza ziskovosti vybraného podniku

Autorka práce: Bc. Monika Vlasáková

Vedoucí práce: Ing. Monice Březinové, Ph. D.

České Budějovice

2021

Prohlášení

Prohlašuji, že jsem autorem této kvalifikační práce a že jsem ji vypracovala pouze s použitím pramenů a literatury uvedených v seznamu použitých zdrojů.

V Českých Budějovicích dne

Podpis

Abstrakt

Cílem diplomové práce je analýza ziskovosti vybraného podniku. Tedy za pomoci daných nástrojů zhodnotit ziskovost podniku. Práce je formována na dvě části. První část je teoretická, kde vysvětlují význam jednotlivých ukazatelů a analýz. Druhá část je praktická, kde za pomoci výpočtů a kalkulací, vysvětlené v teoretické části. jsou jednotlivé analýzy a ukazatele zpracovány. Na konci práce je uveden závěr, jednotlivá doporučení a zlepšení.

Klíčová slova

Finanční analýza, účetní výkazy, vertikální analýza, horizontální analýza, poměrové ukazatele, zemědělský podnik

Abstract

The aim of the diploma thesis is to analyze the profitability of a selected company. Thus, with the help of the given tools to evaluate the profitability of the company. The work is formed into two parts. The first part is theoretical, where I explain the importance of individual indicators and analyzes. The second part is practical, where with the help of calculations and calculations, explained in the theoretical part. individual analyzes and indicators are processed. At the end of the work is the conclusion, individual recommendations and improvements.

Poděkování

Ráda bych na tomto místě poděkovala především své vedoucí diplomové práce

Ing. Monice Březinové, Ph. D. za perfektní komunikaci a cenné rady při zpracování své diplomové práce.

Také bych zde ráda poděkovala hlavní ekonomce zemědělského podniku, která se mnou ochotně sdílela své zkušenosti a um v oboru.

Obsah

1	Úvod	7
2	Cíl práce	8
3	Teoreticko-metodologická část	9
3.1.	Finanční analýza	10
3.1.1.	Uživatelé finanční analýzy	11
3.1.2.	Zdroje finanční analýzy	12
3.1.3.	Rozvaha	13
3.1.3.1.	Aktiva	14
3.1.3.2.	Pasiva	15
3.1.4.	Výkaz zisku a ztrát	16
3.1.5.	Výkaz cash flow	16
3.2.	Finanční analýza	18
3.2.1.	Analýza absolutních ukazatelů	19
3.2.1.1.	Vertikální analýza	19
3.2.1.2.	Horizontální analýza	20
3.2.2.	Analýza poměrových ukazatelů	20
3.2.2.1.	Ukazatele rentability (výnosnosti)	21
3.2.2.2.	Ukazatele zadluženosti	22
3.2.2.3.	Ukazatele likvidity	23
3.2.2.4.	Ukazatele aktivity	24
4	Metodika práce	27
5	Aplikační část a diskuse výsledků	28
5.3.	Aplikační část	28
5.3.1.	Představení firmy	28
5.4.	Absolutní ukazatele	29
5.4.1.	Horizontální analýza	29
5.4.1.1.	Horizontální analýza výnosů	33
5.4.1.2.	Horizontální analýza nákladů	35
5.4.1.3.	Horizontální analýza výsledků hospodaření	38
5.4.2.	Vertikální analýza	39
5.4.2.1.	Vertikální analýza výnosů	45
5.4.2.2.	Vertikální analýza nákladů	47
5.4.2.3.	Porovnání výnosů a nákladů	50
5.4.2.4.	Porovnání hospodářských výsledků	51
5.5.	Poměrové ukazatele	52
5.5.1	Ukazatele likvidity	53

5.5.2	Ukazatele rentability	55
5.5.3	Ukazatele aktivity	56
5.6	Diskuse výsledků	59
5.7	Návrhy a opatření	61
6	Závěr	63
	Seznam použité literatury	64
	Seznam grafů	65
	Seznam obrázků	65
	Seznam tabulek	66

1 Úvod

Téma diplomové práce jsem si vybrala především z toho důvodu, že mě finanční analýza zajímá. Chtěla jsem si v praxi zkusit její vypovídající hodnotu a následně své zkušenosti využít ve svém profesním životě. Jsem účetní v účetní firmě, ale můj cíl je, dostat se blíže k právě studujícímu oboru, tedy zemědělství. Myslím si, že tato část trhu je v dnešní době opomíjená a lidé si neuvědomují, jak je podstatná.

Vybrala jsem si podnik v blízkém okolí, ale po domluvě s vedením neuvádím jméno. Podnik jsem si vybrala, protože jsem měla přístup k výkazům, které jsou nutné ke kalkulaci analýz, a dále jsem měla možnost konzultací s ekonomkou družstva.

Finanční analýza je podstatný nástroj při rozhodování investování a obecně k hospodaření s prostředky podniku. Za pomoci finanční analýzy také podniky získávají dotace, bankovní úvěry, dlouhodobé obchodní partnery. Je však nutno říci, že jí zpracovávají většinou pouze velké podniky. Malé firmy nemají tolik prostředků, aby si zaplatili zpracování analýz, tedy jejich rozhodující taktika je spíše z krátkodobého hlediska. Velké firmy, které investují svůj majetek si zpracování finanční analýzy mohou dovolit.

Diplomová práce je rozdělena na dvě části. Na teoretickou a praktickou. V teoretické části jsou rozebrány témata uživatelé finanční analýzy, zdroje finanční analýzy, finanční analýza samotná a její druhy, jako analýza absolutních ukazatelů a analýza poměrových ukazatelů.

V praktické části je nejdříve představen podnik samotný a je uvedeno, že bude pod anonymitou.

Jako první je v diplomové práci kalkulována horizontální analýza výnosů, nákladů. Dále vertikální analýza výnosů, nákladů. A jako poslední v řadě je provedena analýza poměrových ukazatelů.

U každé problematiky zvlášť je výsledek rozebrán, diskutován. Na konci práce je sepsán závěr. Po něm jsou napsána doporučení a zlepšení, na které jsem došla díky zpracování diplomové práce.

2 Cíl práce

Cílem diplomové práce je provést analýzu ziskovosti vybraného podniku. Jako další bude kalkulována analýza poměrových ukazatelů, vyhodnocení výsledků a navrhuta opatření, pro zlepšení situace podniku.

3 Teoreticko-metodologická část

Hlavním zdrojem informací byly pro mě především knihy, které jsem si zapůjčila v knihovnách. Mezi nejčastěji uváděné autory jsou Růčková, Knápková, Pavelková a Rejnuš. Snažila jsem se hledat nejnovější zdroje. Například Růčková má aktualizované vydání z roku 2019. Bohužel, ale ostatní zdroje jsou starších dat. Teoretické téma dané problematiky se v průběhu let příliš nemění, tedy i starší zdroje jsou stále aktuální.

Vzhledem k době, jsem byla nucena dohledávat a ověřovat si jednotlivé informace na internetu nebo online e-boocích. Je nutno však dodat, že jsem z nich nečerpala přímo. Spíše jsem si některé definice ověřovala, zda jsou aktuální apod.

V teoretické části bude rozebrána finanční analýzy jako taková, absolutní ukazatele a poměrové ukazatele.

V druhé aplikační části bych si ráda stanovila dvě otázky, na které bych ráda našla odpověď. Tedy první otázkou je:

„Jak se liší ziskovost podniku v průběhu let a co jí ovlivňuje?“

A druhou otázkou je: „Je podnik likvidní?“

Odpovědi na otázky budu hledat po provedení kalkulací analýzy ziskovosti.

3.1. Finanční analýza

V dnešní době, kdy se neustále mění finanční, ekonomické, ale i politické prostředí, je jasné, že dochází ke změnám také v soukromých subjektech, které patří do makroekonomického prostředí. Aby firma mohla být úspěšná, je nutné zpracovávat finanční analýzu. Nejobvyklejší v praxi je zpracování rozborové metody (finanční ukazatele). Tato metoda je součástí komplexní finanční analýzy. Díky těmto ukazatelům se vyhodnocuje úspěch firmy a její strategie v závislosti na okolním ekonomickém prostředí jako je konkurenční prostředí, reakce na změny na trhu, aj. (Růčková, 2019)

„Finanční analýza představuje systematický rozbor získaných dat, které jsou obsaženy především v účetních výkazech. Finanční analýzy v sobě zahrnují hodnocení firemní minulosti, současnosti a předpovídání budoucích finančních podmínek.“ (Růčková, 2019)

Jednou z hlavních částí finančního řízení je právě finanční analýza, protože obsahuje cenné informace o chodu podniku a rovněž působí jako zpětná vazba již uplynulých let. Díky těmto informacím se manažer podniku může poučit a zavést nějaká opatření nebo zdokonalení ve vedení či fungování podniku. Tyto informace ale neslouží pouze k interním účelům, ale mohou je vyžadovat obchodní partneři, zákazníci nebo finanční či bankovní subjekty. Pro manažery je finanční analýza velice důležitá ke krátkodobému i dlouhodobému finančnímu řízení podniku. Mezi další uživatele finanční analýzy mohou patřit například investoři, státní instituce, zahraniční instituce, auditori, zaměstnanci, konkurence nebo odborná veřejnost.

Je podstatné si uvědomit, pro kterého z uvedených uživatelů je analýza zpracovávána, protože každou skupinu mohou zajímat jiná data a informace. Například majitel firmy se zajímá o ziskovost vloženého kapitálu, věřitelé mají zájem o likviditu svých obchodních partnerů a schopnosti splácet své závazky. Státní instituce budou hledat informace jako je historie placení daní, schopnost vytvářet zisk a z něj odvádět daně do státního rozpočtu nebo možnosti zaměstnávání a vytváření nových pracovních sil. (Knápková, Pavelková, 2010)

Analýza účetní závěrky a interpretace finančních výsledků za konkrétní provozní období pomocí poměru se nazývá poměrová analýza. Tato analýza se používá k určení finanční spolehlivosti obchodního koncernu. Alexander Wall navrhl systém poměrové analýzy a představil jej v užitečné podobě v roce 1909. Pojem poměr

označuje matematický vztah mezi libovolnými dvěma vzájemně souvisejícími proměnnými. Jinými slovy - zavádí reakci mezi dvěma položkami vyjádřenými v kvantitativní formě. (Dr. P. Periasamy, 2009)

3.1.1. Uživatelé finanční analýzy

Mezi uživatele finanční analýzy patří velké množství subjektů. Patří mezi ně management, vlastníci a věřitelé. Je důležité si uvědomit, že každý z uživatelů analýzy hledá jiné informace, tedy pro každého uživatele se lze při tvorbě finanční analýzy zaměřit na něco jiného nebo prozkoumat detailněji konkrétní oblast.

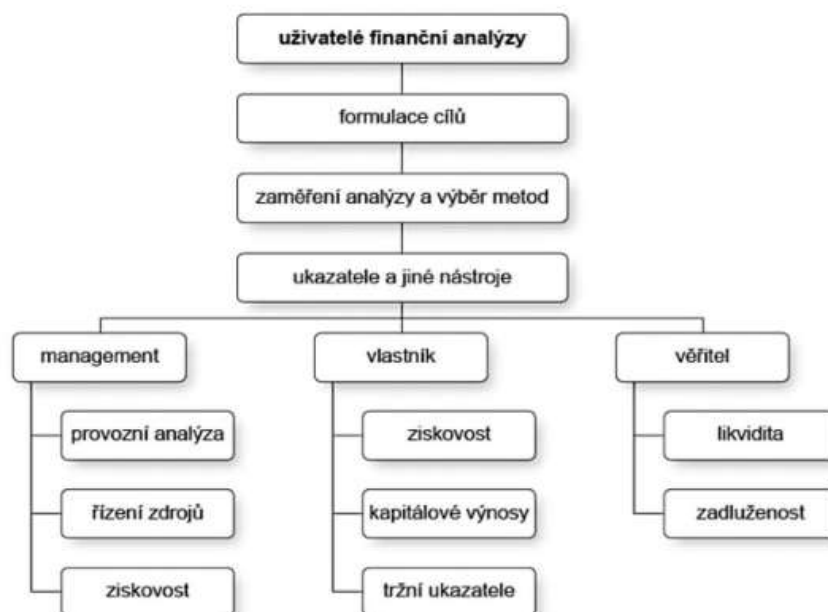
Manažer, jenž rozhoduje za celý podnik, bude ze své pozice vyžadovat komplexní finanční analýzu s velikou škálou dat. Věřitele bude zajímat především schopnost firmy dostát svým závazkům, a zda firma nedluží velké částky, a pokud ano, jaká je její schopnost splácet.

Naopak vlastníka firmy především zajímá ziskovost, návratnost investic. (Růčková, 2019)

V praxi je tedy velmi důležité, pro jakou skupinu uživatelů se analýza vytváří. Je naprosto běžné, že se dělá pouze dílčí část analýzy, která se dlouhodobě sleduje a umožňuje efektivně reagovat na výsledky.

Schéma podle Růčkové.

Obrázek 3.1.1.1: Schéma podle Růčkové



(zdroj: Růčková, 2019)

Mezi další uživatele patří například stát, dodavatelé, odběratelé, zaměstnanci, konkurenti. Je nutné uvést, že pro tyto skupiny většinou firma analýzu speciálně nevytváří. (Růčková, 2019)

Vochozka uživatele finanční analýzy rozděluje na externí a interní uživatele:

Rozdělení dle Vochozky:

Externí:

- Stát a jeho orgány
- Investoři
- Konkurence
- Obchodní partneři
- Banky a věřitelé

Interní

- Manažeri
- Zaměstnanci
- Odboráři

„Uvedený výčet uživatelů finanční analýzy není zcela úplný a je tedy zřejmé, že se význam finanční analýzy nesmí podceňovat.“ (Vochozka, 2011)

3.1.2. Zdroje finanční analýzy

Nejvýznamnějším zdrojem finanční analýzy je vypracování účetní závěrky. V České republice se řídíme zákonem o účetnictví.

Účetní závěrky rozdělujeme mezi tři základní typy:

- Řádná účetní závěrka
- Mimořádná účetní závěrka
- Mezitímní účetní závěrka

Nejběžněji používaná je zpravidla řádná účetní závěrka. Je to z toho důvodu, že ji firmy musejí vypracovávat ze zákona k poslednímu dni běžného účetního období. V tento den se uzavírá celé účetnictví, tedy účetní knihy, a výsledné hodnoty slouží jako základ pro výpočet daně z příjmu.

Mimořádná účetní závěrka se sestavuje v případě mimořádném, tedy je přímo závislá na mimořádných událostech, například v den vstupu do likvidace, konkursu, insolventního řízení.

Mezitímní účetní závěrku účetní jednotka sestavuje například při prodeji společnosti. Je odlišná v tom, že se neuzavírají účetní knihy a inventarizace se sestavuje pro ocenění výše majetku.

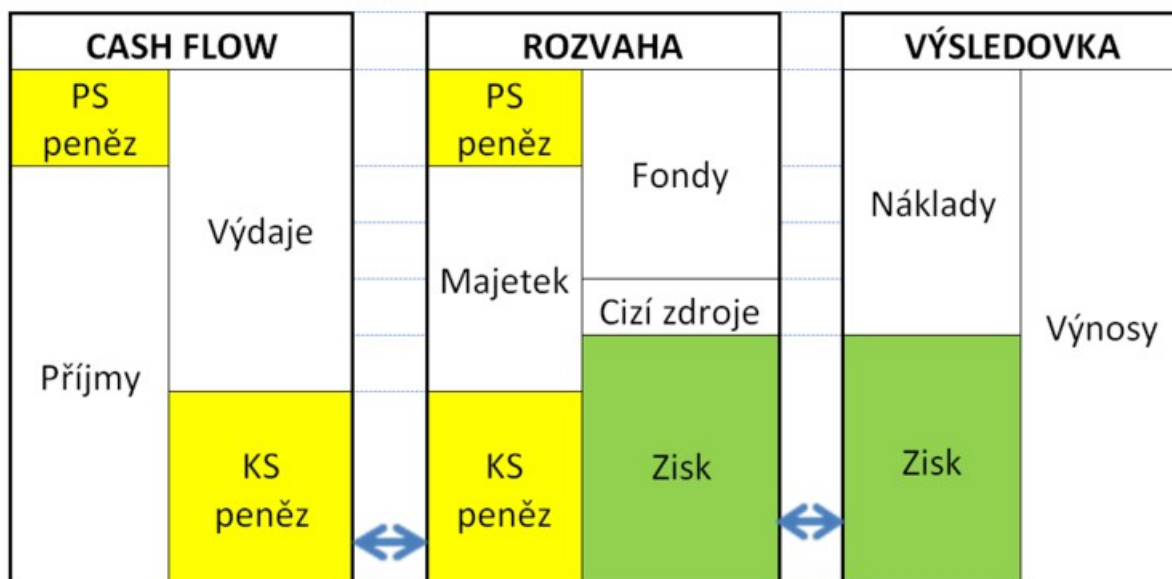
Účetní výkazy, které tvoří účetní závěrku:

- Rozvaha
- Výkaz zisku a ztrát
- Výkaz cash flow
- Příloha k účetní závěrce

Jako další zdroj finanční analýzy může posloužit výroční zpráva. Ze zákona jsou povinni zpracovávat výroční zprávu účetní jednotky podléhající auditu. (Vochozka, 2011)

Provázanost účetních výkazů:

Obrázek 3.1.1.2: Provázanost účetních výkazů



Zdroj: wikipedie

3.1.3. Rozvaha

Rozvaha je základní účetní výkaz každé účetní jednotky informující o tom, jaký majetek účetní jednotka vlastní. Rozvaha dále poskytuje informaci, z jakých zdrojů je majetek financován. Rozvaha se sestavuje ke konkrétnímu datu. Základním pravidlem rozvahy je, že aktiva se rovnají pasívům.

Základní rozdělení rozvahy:

Tabulka 3.1.1.1: Rozvaha

ROZVAHA			
AKTIVA		PASIVA	
A.	Pohledávky za upsaný ZK	A.	Vlastní kapitál
B.	Dlouhodobý majetek	A.I.	Základní kapitál
B.I.	DNM	A.II.	Ážio a kapitálové fondy
B.II.	DHM	A.III.	Fondy ze zisku
B.III.	DFM	A.IV.	VH minulých let
C.	Oběžná aktiva	A.V.	VH běžného účetního období
C.I.	Zásoby	A.VI.	Rozhodnuto o zálohách na výplatě podílu na zisku
C.II.	Pohledávky	B. + C.	Cizí zdroje
C.II.1	<i>Dlouhodobé pohledávky</i>	B.	Rezervy
C.II.2	<i>Krátkodobé pohledávky</i>	C.	Závazky
C.III.	Krátkodobý finanční majetek	C.I.	<i>Dlouhodobé závazky</i>
C.IV.	Peněžní prostředky	C.II.	<i>Krátkodobé závazky</i>
D.	Časové rozlišení aktiv	D.	Časové rozlišení pasiv

Zdroj: Vlastní zpracování

3.1.3.1. Aktiva

Dlouhodobý hmotný majetek je nemovitý - budovy, pozemky, ostatní stavby, a movitý - například stroje, dopravní prostředky s dobou použitelnosti nad jeden rok, pěstitelské celky trvalých porostů, zvířata.

Dlouhodobý finanční majetek tvoří dluhopisy, akcie, vkladové listy, termínované vklady, půjčky poskytnuté jiným firmám. Dále sem patří nemovitosti, které firma nakoupí pro obchodní účel jako pronajímání nebo investice peněžních prostředků. Dlouhodobý finanční majetek se neodepisuje, protože časem nedochází k opotřebení. Vždy platí, že majetek je splatný déle než 1 rok.

Oběžná aktiva obsahuje krátkodobý majetek, který je neustále v pohybu. Doba použitelnosti tohoto majetku je menší než 1 rok. Jedná se o zásoby, pohledávky, krátkodobý finanční majetek, peněžní prostředky:

- Zásoby jsou skladový materiál, polotovary, vlastní výrobky, nedokončená výroba, zboží k prodeji, vlastní výrobky
- Pohledávky dělíme na krátkodobé a dlouhodobé, což je dělení z hlediska času a pohledávky z obchodního styku, pohledávky ke společníkům, což je dělení z hlediska účelu. Jsou součástí oběžného majetku i přes to, že mají dobu splatnosti delší než jeden rok.

- Krátkodobý finanční majetek představují cenné papíry obchodovatelné na peněžním trhu
- Peněžní prostředky jsou hotovost v pokladně, ceniny a peníze na bankovních účtech
- Časové rozlišení obsahuje náklady a příjmy příštích období

3.1.3.2. *Pasiva*

Vlastní kapitál zahrnuje základní kapitál, ážio, kapitálové fondy, fondy ze zisku, výsledky hospodaření z minulých let i běžného účetního období:

- Základní kapitál je část vlastního kapitálu. Vzniká zejména při založení firmy.
- Ážio a kapitálové fondy představují externí kapitál, který firma získala z externího prostředí, například emisní ážio.
- Fondy ze zisku se vytváří na základě stanov, společenské smlouvy dané firmou. Tyto fondy dělíme na rezervní fond ze zisku, který má pokrýt ztráty firmy, a statutární a ostatní fondy, které slouží k interním potřebám firmy (například příspěvky zaměstnancům).
- Výsledek hospodaření minulých let je část zisku, která nebyla využita do fondů a převádí se do dalšího období.
- Výsledek hospodaření běžného účetního období je již zdaněný zisk, který firma dosáhla v daném období, a nebyl ještě rozdělen.

Mezi cizí zdroje se zahrnují rezervy, krátkodobé i dlouhodobé závazky.

Rezervy účetní jednotka vytváří do nákladů firmy, jedná se o sumu peněz, kterou bude muset firma v budoucnosti vydat.

Závazky se dělí na dlouhodobé a krátkodobé závazky.

- Dlouhodobé závazky jsou delší než jeden rok, například emitované dluhopisy, dlouhodobé zálohy od odběratelů, dlouhodobé směnky k úhradě
- Krátkodobé závazky jsou kratší než 1 rok, například závazky vůči zaměstnancům, krátkodobé směnky k úhradě, krátkodobé zálohy od odběratelů

Časové rozlišení pasiv obsahuje výdaje a výnosy příštích období.

3.1.4. Výkaz zisku a ztrát

Výkaz zisku a ztrát je přehledný písemný soupis o nákladech, výnosech a hospodářském výsledku za určité období. Ve výkazu zisku a ztrát je každý řádek označen písmenem nebo římskou číslicí. Písmena znamenají nákladové položky, číslice výnosové položky. Součtem řádků označených písmenem získáme náklady celkem, součtem řádků označených číslicí zjistíme výnosy celkem. Tak získáme výsledek hospodaření. (Knápková, Pavelková 2010)

Výnosy

Jedná se o celkovou peněžní hodnotu, jakou podnik ze svých činností za dané období získal bez ohledu na to, zda je v tomto období inkasoval.

Náklady

Jedná se o celkovou peněžní hodnotu, jakou podnik ze svých činností za dané období vynaložil na získání výnosů, i když k jejich reálnému zaplacení nemuselo ve stejném období dojít.

Výsledek hospodaření (VH)

Rozdíl mezi celkovými výnosy a celkovými náklady podniku. Kladná hodnota znamená zisk, záporná naopak ztrátu. (Knápková, Pavelková 2010)

3.1.5. Výkaz cash flow

„Podstatou sledování ve výkazu peněžních toků (cash flow) je změna stavu peněžních prostředků. Výkaz cash flow vysvětluje přírůstky a úbytky peněžních prostředků a důvody, proč k nim došlo podle zvolených kritérií.“

Skládá se z provozního cash flow, investičního cash flow a nakládání s dlouhodobými případně krátkodobými zdroji financování.

K vymezení cash flow je nutné definovat:

Peněžní prostředky – celkové hotovostní peníze, ceniny a celkové bezhotovostní peníze, peníze na cestě

Peněžní ekvivalenty – krátkodobý likvidní majetek (krátkodobé pohledávky s lhůtou splatnosti do 3 měsíců, peněžní úložky s maximální výpovědní lhůtou 3 měsíce,

likvidní a obchodovatelné cenné papíry – u všech příkladů je nutné, aby účetní jednotka měla jistotu úhrady.)

Metody sestavení výkazu cash flow:

Přímá metoda

Sestavení na základě reálných plateb. Vychází z peněžních příjmů a výdajů podniku. Každý pohyb se zapisuje do řádku.

+ příjmy – výdaje = konečný cash flow

Nepřímá metoda

Vychází z výsledku hospodaření, který se transformuje na tok peněz. To znamená odebrání nákladů a výnosů, které nejsou peněžní a přičtením výdajů a příjmů, které nejsou náklady a výnosy.

Možné přeměny (transformace) jsou:

1. Každý náklad nemusí být současně i úbytkem peněz, tedy výdajem (např. odpisy dlouhodobého majetku).
2. Každý výdaj nemusí být současně i nákladem (např. nákup dlouhodobého hmotného majetku),
3. Každý výnos nemusí být současně i přírůstkem peněz, tedy příjmem (např. aktivace stroje),
4. Každý příjem nemusí být současně i výnosem (např. přijaté zálohy).

Tabulka 3.1.5.1: Nepřímý postup sestavení cash flow

Počáteční stav peněžních prostředků
Výsledek hospodaření běžného období
+ Odpisy
+ Tvorba dlouhodobých rezerv
- Snížení dlouhodobých rezerv
+ Zvýšení krátkodobých závazků, krátkodobých bankovních úvěrů, časové rozlišení pasiv
- Snížení krátkodobých závazků, krátkodobých bankovních úvěrů, časové rozlišení pasiv
- Zvýšení pohledávek, časové rozlišení aktiv
+ Snížení pohledávek, časové rozlišení aktiv
- Zvýšení zásob
+ Snížení zásob

Cash flow z provozní činnosti
- Výdaje s pořízením dlouhodobého majetku
+ Příjmy z pořízení dlouhodobého majetku
Cash flow z investiční činnosti
+/- Dlouhodobé závazky, popř. krátkodobé závazky
+/- Dopady změn vlastního kapitálu
Cash flow z finanční činnosti
Konečný stav peněžních prostředků

Zdroj: Knápková, Pavelková, Šteker – finanční analýza

Cash flow nám ukazuje, jaké peníze podnik drží pro okamžitou splatnost, jak rozumně hospodaří s penězi. Je to důležitý výkaz pro banky, pro obchodní partnery.

3.2. Finanční analýza

Finanční analýza je určitě jeden z nejvýznamnějších nástrojů k provedení diagnózy finančního hospodaření podniku pomocí specifických postupů. Základem je pohled do minulých let a s pomocí výpočtů různých finančních ukazatelů dokáže rozpoznat, jak vývojové trendy analyzovaného podniku, tak i případné nedostatky nebo klady v hospodaření.

Analýza se provádí z různých důvodů, zkoumají se vždy odlišné věci. Někdy je třeba dělat komplexní analýzu, jindy zase stačí analýza jenom konkrétní části, kterou si určí samotní analytici. Ti vždy přihlédnou ke stanovenému cíli, co mají pomocí analýzy zjistit. (Rejnuš, 2014)

„Finanční analýza zkoumá strukturu podnikových aktiv, kvalitu a intenzitu jejich využívání, způsob jejich financování, solventnost, likviditu a další rysy finančního života podniku. Z toho vyplývá, že se může provádět jak z různých důvodů, tak i za pomoci celé řady rozličných metod.“ (Rejnuš, 2014)

Formy zisku

- EAT (Earnings after taxes)

Znamená zisk po zdanění. Odpovídá výsledku hospodaření za účetní období.

- EBT (Earning berof taxes)

Znamená zisk před zdanění. Lze také říci, že to je výsledek hospodaření před zdaněním.

□ EBIT (Earning before interests and taxes)

Znamená zisk před zdaněním a úroky. Je ukazatelem ziskovosti společnosti. EBIT lze vypočítat jako výnos mínus výdaje bez daně a úroků. EBIT se také označuje jako provozní zisk, provozní zisk a zisk před úroky a zdaněním.

□ EBITDA (Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization)

Znamená zisk před odpisy, daněmi, úroky a amortizací. Proto se jedná o jeden z nejpoužívanějších ukazatelů ziskovosti, protože ukazuje provozní zisk společnosti. Negativní výsledek EBITDA může být způsoben finančními chybami, jako je například uzavření smlouvy o půjčce.

□ NOPAT (Net operating profit after taxes)

Čistý provozní zisk po zdanění. Představuje finanční opatření, které ukazuje, jak dobře si podnik vede prostřednictvím svých hlavních operací, bez daní. NOPAT se často používá při výpočtech ekonomické přidané hodnoty (EVA) a je přesnějším pohledem na provozní efektivitu u společností využívajících pákový efekt.

Druhy finančních analýz:

- Vertikální analýza
- Horizontální analýza
- Analýza poměrových ukazatelů
- Bonitní modely
- Bankrotní modely

3.2.1. Analýza absolutních ukazatelů

3.2.1.1. Vertikální analýza

Za pomoci vertikální analýzy zjistíme, jak se dílčí části podílely na celkové bilanční sumě. (Růčková, 2019)

Vertikální analýza spočívá ve vyjádření jednotlivých částí účetních výkazů jako procentní podíl k jediné zvolené základně určené jako 100%. U rozboru výkazu zisku a ztrát se obvykle volí velikost celkových výnosů nebo nákladů. U rozboru rozvahy se určuje obvykle jako základ výše aktiv (pasiv). (Knápková, Pavelková, 2017)

Analýzu je vhodné použít při srovnání údajů sledovaného podniku v delším časovém horizontu. Dovolí tak srovnávat analyzovaný podnik i s jinými podobně zaměřenými podniky. Například ve stejném odvětví podnikání. Nedostatkem je, že tato metoda je schopná zjištění změny konstatovat, ale neříká příčiny jejich vzniku.

$$\text{Poměr v \%} = \frac{\text{Položka účetního výkazu}}{\sum \text{Položek výkazu}} \times 100 [\%]$$

3.2.1.2. Horizontální analýza

Horizontální analýza spočívá ve sledování změn ve výkazu zisku a ztrát a rozvaze podniku v čase. Cílem je najít a definovat změny v jednotlivých účetních položkách v celkovém kontextu. Bývá často označována jako „analýza trendů“.

Pomocí horizontální analýzy lze sledovat jak absolutní, tak relativní ukazatele.

Předpokladem úspěšné aplikace horizontální analýzy je existence dostatečně dlouhé časové řady sledovaných údajů pro vzájemné srovnání.

$$\text{Změna v \%} = \frac{\text{Běžné období} - \text{Předchozí období}}{\text{Předchozí období}} \times 100 [\%]$$

$$\text{Absolutní hodnota změny} = \text{Běžné období} - \text{Předchozí období} [\text{Kč}]$$

3.2.2. Analýza poměrových ukazatelů

Analýza poměrových ukazatelů je jedna z nejpoužívanějších a nejdůležitějších nástrojů finančních analýz. Je tím vyjádřen vztah mezi dvěma dílčími hodnotami účetních výkazů. Získáme je podílem položky nebo skupiny položek k jiné položce či skupině položek, mezi nimiž je sledovaná souvislost. (Hobza, 2015)

Analýza poměrových ukazatelů je tak často používaná i pro svoji dostupnost. Vychází pouze z dat účetních výkazů, které jsou veřejně dostupné i externímu analytikovi, obchodním partnerům, bankám či konkurenci. (Růčková, 2019)

Mezi nejvýznamnější patří členění poměrových ukazatelů podle jednotlivých oblastí finančního hospodaření podniku.

Dělení poměrových ukazatelů:

- ukazatele rentability
- ukazatele zadluženosti

- ukazatele likvidity
- ukazatele aktivity
- ukazatele tržní hodnoty podniku

Toto dělení má význam v tom, že se různým způsobem podílejí na hodnocení podniku ze tří velmi důležitých hledisek:

- výnosnost podniku
- finanční stabilita podniku
- kapitálový potenciál podniku

Výnosnost podniku

Výnosnost podniku se analyzuje pomocí ukazatelů aktivity a rentability. Ukazuje na efektivnost podnikatelské činnosti. Znamená to, že je činnost sledovaná z hlediska předpokládaného výnosu, jehož očekávaná výše je základ pro nákup příslušných akcií.

Finanční stabilita podniku

Finanční stabilita podniku se sleduje z krátkodobého hlediska za použití ukazatele likvidity a z dlouhodobého hlediska za použití ukazatelů zadluženosti. Výsledky těchto ukazatelů jsou signálem pro investory, zda je plánovaná investice „bezpečná“. Jak vysoká je možnost vzniku insolvence. Akcionářům zase výsledek může ukázat, jak nakládat s akciemi, zda je nadále držet nebo raději prodat. (Rejnuš, 2014)

Kapitálový potenciál podniku

Kapitálový potenciál podniku ukáže poměrový ukazatel tržní hodnoty podniku. V tomto případě je nutné brát v úvahu, že všechny použité údaje nepocházejí z finančních výkazů, ale některé jsou mimoúčetní - například data z burzy.

3.2.2.1. Ukazatele rentability (výnosnosti)

Tímto ukazatelem je měřena schopnost podniku vytvářet nové zdroje, docílit zisku za použití investovaného kapitálu. Vypovídá o celkové efektivnosti dané činnosti. Data pro tento ukazatel získáváme z účetních výkazů rozvahy a výkazu zisku a ztrát. Je to ukazatel, který bude nejvíce zajímat investory, akcionáře. (Růčková, 2019)

ROI – rentabilita vloženého kapitálu

Ukazatelem měříme efektivnost dlouhodobě investovaného kapitálu. Říká nám, kolik Kč zisku připadá na 1 Kč dlouhodobých zdrojů.

$$ROI = \frac{Zisk}{Investovaný\ kapitál} \times 100$$

ROA – rentabilita úhrnných vložených prostředků

Ukazatelem zjišťujeme, jak efektivně podnik vytváří zisk. Bez ohledu na to, o jaký zdroj se jedná – vlastní, cizí.

$$ROA = \frac{Zisk}{Aktiva} \times 100$$

ROE – rentabilita vlastního jmění

Ukazatelem měříme výnosnost vlastního kapitálu. Říká nám, kolik zisku připadá na 1 Kč vlastního kapitálu.

$$ROE = \frac{Zisk}{Vlastní\ kapitál} \times 100$$

ROS – rentabilita tržeb

Ukazatelem měříme podíl čistého zisku, který připadá na 1 Kč tržeb.

$$RO = \frac{Zisk}{Tržby} \times 100$$

ROCE – rentabilita dlouhodobého kapitálu

Ukazatelem zjistíme, jak efektivní byla investice do podnikání z dlouhodobého hlediska.

$$ROCE = \frac{Zisk}{Dlouhodobé\ závazky + dlouhodobé\ bankovní\ úvěry + vlastní\ kapitál} \times 100$$

3.2.2.2. Ukazatele zadluženosti

Zadluženost podniku umožňuje financovat svá aktiva a svou činnost z cizích zdrojů. Ve skutečnosti se neděje, že by velký podnik financoval svoji činnost výhradně ze svých zdrojů, či výhradně z cizích. Vždy financování bývá kombinováno, například leasingem.

Důležitým cílem analýzy zadluženosti je najít optimální poměr mezi vlastním a cizím kapitálem. To je kapitálová struktura.

Kapitálová struktura je definována jako struktura dlouhodobého kapitálu,

ze kterého je financován dlouhodobý majetek. Hraje zásadní roli v rozvoji podniku a také podmiňuje jeho zdravý finanční rozvoj. Analýza zadluženosti vychází hlavně z účetních údajů v rozvaze.

Základní ukazatele zadluženosti jsou:

Debt ratio

Je nazýván jako ukazatel věřitelského rizika. Vyjadřuje poměr dluhu k celkovým aktivům. Čím vyšší je indikátor, tím vyšší je úroveň dluhu a související rizika.

$$\text{Debt ratio} = \frac{\text{Cizí kapitál}}{\text{Celková aktiva}}$$

Equity ratio (koeficient samofinancování)

Vyjadřuje poměr vlastního kapitálu k celkovým aktivům. Tento ukazatel ukazuje, jaký podíl aktiv zůstane vlastníkům, pokud společnost uhradí všechny závazky.

Z inverzní perspektivy může také pomoci vyhodnotit zadluženost společnosti.

$$\text{Equity ratio} = \frac{\text{Vlastní kapitál}}{\text{Celková aktiva}}$$

Ukazatel úrokového krytí

Ukazuje, kolikrát jsou výnosy před úroky a daněmi (EBIT) vyšší než úrokové výdaje, nebo kolikrát je možné výdělky snížit, než dosáhnou hranice úrokových nákladů. Čím vyšší je tedy indikátor, tím lépe.

$$\text{Ukazatel úrokového krytí} = \frac{EBIT}{\text{Nákladové úroky}}$$

Ukazatel poměru cizího a vlastního kapitálu

Vyjadřuje podíl dluhového kapitálu na vlastním kapitálu, také koeficient zadluženosti. (Růčková, 2019)

$$\text{Ukazatel poměru cizího a vlastního kapitálu} = \frac{\text{Cizí kapitál}}{\text{Vlastní kapitál}}$$

3.2.2.3. Ukazatele likvidity

Ukazatele likvidity vyjadřují, do jaké míry oběžná aktiva společnosti v různých formách pokrývají její krátkodobé závazky. To znamená, kolikrát je účetní jednotka schopna vyrovnat své krátkodobé závazky z přeměny krátkodobých aktiv na hotovost. Proto hodnotí krátkodobou finanční pozici společnosti.

Rozlišují se:

Běžná likvidita (L3) = oběžná aktiva / krátkodobá pasiva

Pohotová likvidita (L2) = oběžná aktiva – zásoby / krátkodobá pasiva

Okamžitá (peněžní) likvidita (L1) = krátkodobý finanční majetek / krátkodobá pasiva

Běžná likvidita

Míra běžné likvidity je jedním z indikátorů likvidity, který nás informuje, kolikrát by byla firma schopna zaplatit své současné závazky, pokud převede všechna svá oběžná aktiva na hotovost. Ideální rozsah je v rozmezí 1,5 - 2, ale záleží hodně na odvětví. Zpravidla je vyšší u společností, které musí mít vysokou úroveň zásob. Nižší hodnota znamená nižší schopnost platit krátkodobé závazky. Optimální hodnoty tedy nesmí být ani nízké, ani vysoké.

$$\text{Běžná likvidita} = \frac{\text{Oběžná aktiva}}{\text{Krátkodobá pasiva}}$$

Pohotová likvidita

Pohotová likvidita je jedním z indikátorů likvidity, který nás informuje o tom, kolikrát by byla společnost schopna zaplatit své současné závazky, pokud převede své krátkodobé pohledávky a finanční aktiva na hotovost. Doporučená hodnota je kolem 1, avšak záleží na odvětví podniku. Nižší hodnota říká, že podnik má nižší schopnost platit krátkodobé závazky.

$$\text{Pohotová likvidita} = \frac{\text{Oběžná aktiva} - \text{zásoby}}{\text{Krátkodobá pasiva}}$$

Okamžitá likvidita

Okamžitá likvidita je nejpřísnějším ukazatelem likvidity. Optimální hodnota se uvádí v rozmezí mezi 0,2 a 0,4. (Kislingerová, 2001)

$$\text{Okamžitá likvidita} = \frac{\text{Krátkodobý finanční majetek}}{\text{Krátkodobá pasiva}}$$

3.2.2.4. Ukazatele aktivity

Ukazatele aktivity vyhodnocují a měří podnikatelskou činnost a využití dostupných zdrojů podle rychlosti obratu specifických položek z rozvahy. Především se kalkuluje

s krátkodobými a oběžnými závazky. Toto znamená, že se měří doba obratu zásob, pohledávek a závazků. V praxi platí, že doba obratu závazků by měla být delší než doba obratu pohledávek. Malé firmy by příliš dlouhá doba obratu mohla dostat do finančního krachu.

Prvním ukazatelem aktivity je vázanost celkových aktiv.

Vázanost celkových aktiv

Čím nižší bude výsledek ukazatele, tím efektivněji dokáže podnik pracovat se svými aktivy při tvorbě tržeb.

$$\text{Vázanost celkových aktiv} = \frac{\text{Aktiva}}{\text{Tržby}}$$

Rychlost obratu zásob

Obrat zásob je způsob měření, kolikrát podnik prodá své zásoby v daném časovém období. Podniky používají obrat zásob k hodnocení konkurenceschopnosti a obecně zjišťují, jak dobře se jim v jejich odvětví daří. Vysoká fluktuace zásob je obecně považována za dobrou věc, protože to znamená, že zboží je prodáváno relativně rychle, než má šanci se zhoršit.

Doba obratu zásob vyjadřuje dobu, za jak dlouho se podnik dokáže zbavit svých zásob.

$$\text{Rychlost obratu zásob} = \frac{\text{Tržby}}{\text{Zásoby}}$$

$$\text{Doba obratu zásob} = \frac{\text{Zásoby}}{\frac{\text{Tržby}}{365}}$$

Rychlost obratu pohledávek

Obrat pohledávek je účetní měřítko používané k měření efektivity společnosti při vymáhání jejích pohledávek nebo peněz dlužených klienty. Poměr ukazuje, jak dobře podnik využívá a spravuje úvěr, který poskytuje zákazníkům, a jak rychle je tento krátkodobý dluh inkasován nebo splacen. Doba obratu pohledávek uvádí počet dnů, za které jsou pohledávky nezaplacené. Hodnota, ke které se podniky chtějí přibližovat je 0. To by znamenalo okamžité platby.

$$\text{Rychlost obratu pohledávek} = \frac{\text{Tržby}}{\text{Pohledávky}}$$

$$\text{Doba obratu pohledávek} = \frac{\text{Pohledávky}}{\frac{\text{Tržby}}{365}}$$

Doba obratu závazků

Doba obratu krátkodobých závazků udává počet dní od okamžiku, kdy vznikne určitý závazek, do okamžiku jeho zaplacení. Nejlepší způsob vyhodnocení ukazatelů aktivity je poté porovnání doby obratu závazků a pohledávek. (Růčková, 2019)

$$\text{Doba obratu závazků} = \frac{\text{Závazky vůči dodavatelům}}{\frac{\text{Tržby}}{365}}$$

4 Metodika práce

V první části teoreticko-metodologické jsem za pomoci literatury teoreticky popsala finanční analýzu, která obsahovala analýzu vertikální, horizontální a analýzu poměrových ukazatelů. Pojmenovala a vysvětlila jednotlivé důležité pojmy, které se problematiky týkají. Za pomoci získaných zkušeností provedu kalkulaci finanční analýzy v praxi.

Prvním krokem k úspěšné finanční analýze je sběr dat. Mými zdroji dat a informací byly jak externí zdroje, tak i interní zdroje. Externí zdroj představuje internetový portál justice.cz, kde jsou k dispozici výkazy všech podniků. Tedy jsem prošla historicky data zvoleného podniku a získala informace a výkazy. Za interní zdroj považuji osobní konzultace s hlavní ekonomkou podniku, která mi byla nápomocná k vysvětlení některých odborných částí.

Jako druhý krok jsem zpracovala výkaz zisku a ztrát a rozvahu za zvolené roky do tabulek Microsoft Excel. Tyto tabulky byly základ pro celou kalkulaci všech analýz, které jsem počítala díky získaným znalostem z první části práce. Za pomoci tohoto programu jsem vytvořila ke kalkulacím grafy a dílčí tabulky, které jsem uvedla v aplikační části. V aplikační části jsem konkrétněji rozebrala jednotlivé analýzy pro zkoumání ziskovosti podniku. Vybrala jsem horizontální analýzu, vertikální analýzu a analýzu poměrových ukazatelů.

V závěru práce jsem celou aplikační část shrnula. V návrzích a opatření jsem definovala problémy, které vyplynuly z analýz, a navrhla jsem případná opatření.

5 Aplikační část a diskuse výsledků

5.3. Aplikační část

V diplomové práci jsem se rozhodla pro firmu ze zemědělského prostředí. Jedná se o podnik, který se nachází na Vysočině. Podnik si nepřeje, abych uváděla jeho jméno, z tohoto důvodu budu podnik nazývat pouze jako zemědělský podnik nebo podnik. Zemědělský podnik jsem si vybrala z toho důvodu, abych se sama lépe seznámila s běžnou ekonomickou a finanční praxí v zemědělství.

5.3.1. Představení firmy

Právní forma: akciová společnost

Datum zápisu do Obchodního rejstříku: 27. března 1995

Zapsáno u soudu: Krajský soud v Hradci Králové

Předmět podnikání:

- zemědělská výroba
- opravy silničních vozidel
- řeznictví a uzenářství
- opravy ostatních dopravních prostředků a pracovních strojů
- výroba, obchod a služby neuvedené v přílohách 1 až 3 živnostenského zákona
- výroba elektřiny

Základní kapitál: 114 482 000,- Kč

5.4. Absolutní ukazatele

Na prvních stránkách se budu zabývat výpočtem horizontální a vertikální analýzy výkazu zisku a ztrát družstva. Zmíněné ukazatele se řadí mezi absolutní ukazatele.

Horizontální analýza vypovídá o tom, jak družstvo hospodařilo v průběhu několika zvolených let zpátky. Porovnává data v čase.

Zatímco Vertikální analýza se zabývá daty získanými v jednom roce. Výpočty se vykazují k určenému ukazateli. V mé diplomové práci tento ukazatel budou celkové tržby.

5.4.1. Horizontální analýza

V tabulce je vypočítaná horizontální analýza za období 2016 – 2019. Sledované položky budou především výnosy, náklady, výsledek hospodaření, přidaná hodnota a obchodní marže.

Všechna data jsem zpracovala v programu Microsoft Excel, ve kterém jsem přepracovala získané výkazy a následně prováděla cílené kalkulace.

Tabulka 5.4.1.1: Horizontální analýza výkazu zisku a ztráty

Horizontální analýza výkazu zisku a ztráty		Absolutní hodnota (v tis. Kč)			
		2016	2017	2018	2019
		I.	Tržby z prodeje výrobků a služeb	-12009	8291
II.	Tržby z prodeje zboží	-195	2151	-1449	1417
A.	Výkonová spotřeba	2397	2752	1777	8134
1	Náklady vynaložené na prodej zboží	-410	1512	-1249	914
2	Spotřeba materiálu energie	3075	-4757	-888	7673
3	Služby	-268	5997	3914	-453
B.	Změna stavu zásob vlastní činnosti	-11492	8998	17546	-14601
C.	Aktivace	-24216	-1304	-2956	5184
D.	Osobní náklady	680	174	1539	5235

1.	Mzdové náklady	1025	247	1232	3835
2.	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění a ostatní náklady	238	-73	307	1400
1.	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	169	15	311	1341
2.	Ostatní náklady	69	-88	-4	59
E.	Úpravy hodnot v provozní oblasti	35256	1166	-1371	-779
1.	Úpravy hodnot dlouh.nehmot.a hmotného majetku	35256	1166	-1371	-31629
1.	Úpravy hodnot dlouh.nehmot.a hmotného majetku – trvalé	35256	1166	-1371	-923
2.	Úpravy hodnot dlouh.nehmot.a hmotného majetku – dočasné	0	0	0	144
2.	Úpravy hodnot zásob	0	0	0	0
3.	Úpravy hodnot pohledávek	0	0	0	0
III.	Ostatní provozní výnosy	16126	1542	870	-719
1.	Tržby z prodaného dlouhodobého majetku	24	1770	-697	-1216
2.	Tržby z prodaného materiálu	253	2581	540	-3266
3.	Jiné provozní výnosy	15849	-2809	1027	3763
F.	Ostatní provozní náklady	14461	3658	721	2854
1.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku	6	636	657	-850
2.	Zůstatková cena prodaného materiálu	304	1469	14	-1831

3.	Daně a poplatky	18	-29	119	-119
4.	Rezervy v provozní oblasti a kompletní náklady příštích období	443	960	-91	4691
5.	Jiné provozní náklady	4497	622	22	963
*	Provozní výsledek hospodaření	-249	-3460	2216	5073
IV.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku – podíly	0	0	0	0
1.	Výnosy z podílů - ovládaná nebo ovládající osoba	0	0	0	0
2.	Ostatní výnosy z podílů	0	0	0	0
G.	Náklady vynaložené na prodané podíly	10	-10	19	-19
V.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	-1440	-12	1	3
1.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku - ovládaná nebo ovládající osoba	0	0	0	0
2.	Ostatní výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	-1440	-12	1	3
H.	Náklady související s ostatním dlouhodobým finančním majetkem	0	0	0	0
VI.	Výnosoví úroky a podobné výnosy	1310	640	199	-70
1.	Výnosoví úroky a podobné výnosy - ovládaná nebo ovládající osoba	0	0	0	0
2.	Ostatní výnosové úroky a podobné výnosy	1310	640	199	-70

I.	Úpravy hodnot a rezervy ve finanční oblasti	0	0	0	0
J.	Nákladové úroky a podobné náklady	-332	-148	1136	776
1.	Nákladové úroky a podobné náklady - ovládaná nebo ovládající osoba	31	196	244	344
2.	Ostatní nákladové úroky a podobné náklady	-363	-344	892	432
VII.	Ostatní finanční výnosy	-2751	82	72	-29
K-	Ostatní finanční náklady	-2587	11	-27	0
*	Finanční výsledek hospodaření	30	857	-856	-853
**	Výsledek hospodaření před zdaněním	-219	-2603	1360	4220
L.	Daň z příjmů	-28	-491	245	918
1.	Daň z příjmů splatná	389	-36	868	756
2.	Daň z příjmů odložená	-417	-455	-623	162
**	Výsledek hospodaření po zdanění	-191	-2112	1115	3302
M.	Převod podílu na výsledku hospodaření společníkům	0	0	0	0
***	Výsledek hospodaření za účetní období	-191	-2112	1115	3302
*	Čistý obrat za období	1041	12694	19744	11004

Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

Při bližším zkoumání lze vidět v tabulce číslo jedna, jak se uvedená data výkazu zisku a ztráty v jednotlivých letech měnila. Dle hodnot je zřejmé, že se nákladové i výnosové položky měnily v čase velmi odlišně.

U položek tržby z prodaného dlouhodobého majetku jsou hodnoty velmi rozdílné podle toho, jak se družstvo rozhodlo majetek prodávat. Souvisí především

s pozemky, kterých vlastní velké množství a se kterými často obchoduje. Do této kategorie tržeb též patří prodej dlouhodobého movitého majetku, jako jsou například velké technické stroje, které družstvo průběžně obnovuje a starší kusy prodává.

V případě tržeb z prodaného materiálu se náhradní díly, pneu, nakoupené zásoby. V letech se hodnota také výrazně liší. Je to z toho důvodu, že družstvo materiál prodává v závislosti na vydařeném hospodářském roce.

Nákladové úroky mají stoupající tendenci. Úroky rostou hlavně proto, že družstvo nakupuje majetek na leasing. Nejvyšší hodnota je ve výkazech vykázána v roce 2018.

Veliká meziroční změna byla u ostatních finančních výnosů. Z roku 2015 na rok 2016. Bylo to z toho důvodu, že s dalšími organizacemi byl podnik společníkem Kooperačního skladu. Také stejný trend lze pozorovat i ostatních finančních nákladů.

Jako poslední bych vyzdvihla mzdové náklady, které od roku 2015 každým rokem rostou, což pro družstvo jsou sice náklady navíc, ale na druhou stranu je to jeden z faktorů, který značí růst firmy (více zaměstnanců) a také růst mezd (spokojenost zaměstnanců).

5.4.1.1. Horizontální analýza výnosů

Horizontální analýza výnosů, kterou jsem kalkulovala, zahrnuje tržby za prodej vlastních výrobků a služeb, tržby z prodeje zboží, tržby z prodaného dlouhodobého majetku, tržby z prodaného materiálu a výnosové úroky. Všechna tato data jsem získala ve výkazu zisku a ztrát, který je přílohou práce.

Tabulka 5.4.1.1.1: Horizontální analýza výnosů

Položka	ROK							
	2016		2017		2018		2019	
	Abs. hodnota v Kč	Změna %	Abs. hodnota v Kč	Změna %	Abs. hodnota v Kč	Změna %	Abs. hodnota v Kč	Změna %
Tržby za prodej vlastních výrobků a služeb	118 787	- 9,18	127 078	6,98	147 129	15,78	157 531	7,07

Tržby z prodeje zboží	22 023	- 0,88	24 174	9,77	22 725	-5,99	24 142	6,24
Tržby z prodaného dlouhodobého majetku	4 825	0,50	6 595	36,68	5 898	-10,57	4 682	-20,62
Tržby z prodaného materiálu	6 827	3,85	9 408	37,81	9 948	5,74	6 682	-32,83
Výnosové úroky	1 958	12,4 0	2 598	32,69	2 797	7,66	2 727	-2,50

Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

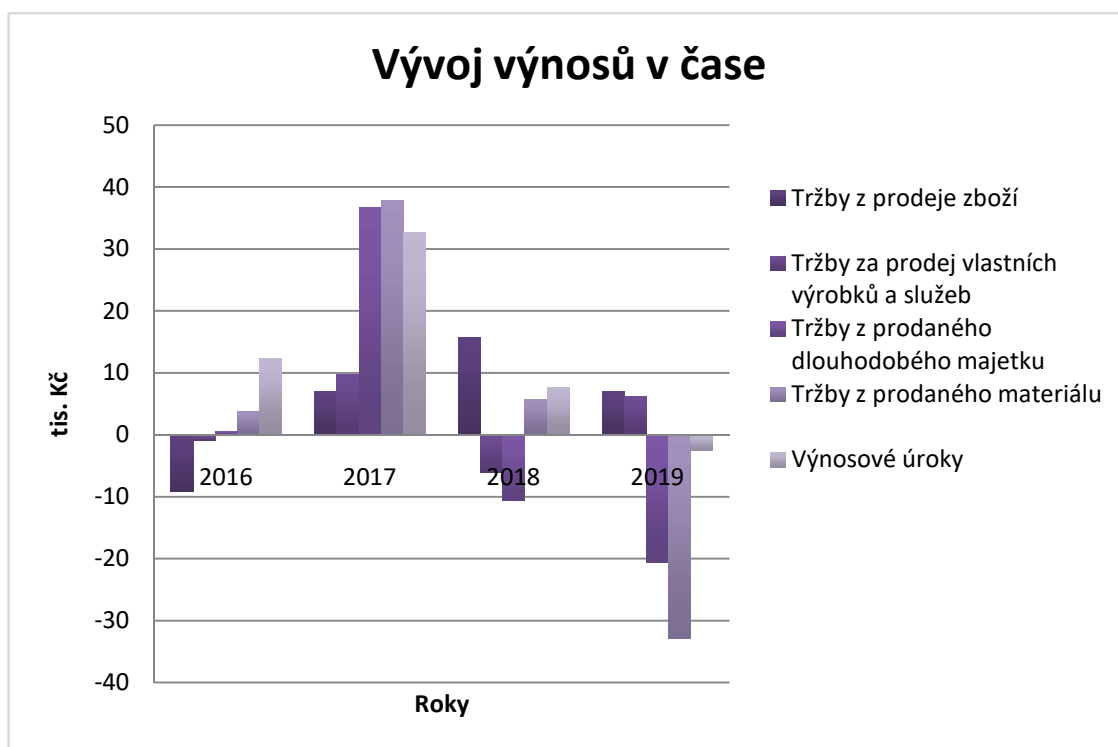
Nejvyšší hodnoty tržby za prodej vlastních výrobků a služeb byly v posledním roce 2019 s absolutní hodnotou 157 531 tis. Kč, tedy narostly oproti roku 2018 o 7,07%. Nejnižší je v roce 2016 s hodnotou 118 787 tis. Kč. Nejvýraznější růst byl v roce 2018, kdy byl nárůst o 15,78%. Vzrůst byl z hodnoty 127 078 tis. Kč na hodnotu 147 129 tis. Kč. Z tabulky lze říci, že kontinuálně tržby za prodej vlastních výrobků a služeb mají meziročně rostoucí tendenci. Tento růst je dán růstem družstva jako takového. Družstvo má svoji základní komoditu vlastních výrobků jako mléko, maso, aj. Pocítilo obecně vyšší poptávku po tuzemských a kvalitních potravinách. Na toto se zacílil marketing družstva a zajistil prodej vlastních výrobků v širším okolí na Vysočině. Jako jeden z významných faktorů prodeje vlastních výrobků a služeb tedy je trend v místních, farmářských komoditách.

Tržby prodeje zboží mají zajímavou tendenci růstu. V letech 2016 a 2018 jsou hodnoty nižší, a to 22 023 tis. Kč a 22 725 tis. Kč. V letech 2017 a 2019 tržby z prodeje zboží rostou. Hodnoty v těchto letech jsou 24 174 tis. Kč a 24 142 tis. Kč. Největšího maxima dosáhly v roce 2017 s růstem o 9,77%. V následujícím roce 2018 však zaznamenaly pokles o 5,99% a v roce 2019 opět růst o 6,24%. Družstvo do tržeb z prodeje zboží zahrnuje maso a uzeniny, PHM, pneuservis, baterie. Významnou roli růstu tržeb za prodej zboží hraje repricing cen za zboží (změna stávajících dodavatelů, rozšíření nabídek zboží). Družstvo tímto krokem zvýšilo svoji atraktivitu mezi konkurencí a rozrostli se drobní místní odběratelé. Opět to souvisí

s novými trendy na trhu, kdy konečný zákazník je ochoten zaplatit víc za kvalitu než za kvantitu.

Výnosové úroky, které jsou taktéž zahrnuty v horizontální analýze, mají rostoucí tendenci až na poslední rok. Nejnižší hodnota výnosových úroků byla v roce 2016 a to 1 958 tis. Kč. Poté meziročně rostly až do roku 2018, kdy hodnota byla nejvyšší 2 797 tis. Kč. Nejvyšší nárůst byl však v roce 2017 32,69%. V posledním roce sledování nepatrně výnosové úroky klesly na hodnotu 2 727 tis. Kč. Průběžný růst výnosových úroků je z toho důvodu, že družstvo v těchto letech nedělalo výraznou investici. Až v posledním roce probíhaly investice do technických strojů, jako nový samojízdný nakladač a několik traktorů.

Graf 5.4.1.1.1: Vývoj výnosů v čase



Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

V grafu číslo 1 je zobrazen vývoj výnosů v čase, kde je vidět rostoucí tendence u tržeb za prodej vlastních výrobků a služeb a zároveň klesající za prodaný dlouhodobý majetek.

5.4.1.2. Horizontální analýza nákladů

V horizontální analýze nákladů jsem jako sledované položky určila náklady vynaložené na prodané zboží, výkonovou spotřebu, osobní náklady, ostatní provozní náklady a ostatní finanční náklady. Všechny kalkulované položky jsem získala z výkazu zisku a ztrát, který je přílohou práce.

Tabulka 5.4.1.2.1: Horizontální analýza nákladů

Položka	ROK							
	2016		2017		2018		2019	
	Abs. hodnot a v Kč	Změn a %	Abs. hodnot a v Kč	Změna %	Abs. hodnot a v Kč	Změna %	Abs. hodnot a v Kč	Změna %
Náklady vynaložené na prodané zboží	17 302	-2,31	18 814	8,74	17 565	-6,64	18 479	5,20
Výkonová spotřeba	135 818	1,80	138 570	2,03	140 347	1,28	148 481	5,79
Osobní náklady	38 741	1,79	38 915	0,45	40 454	3,95	45 689	12,94
Ostatní provozní náklady	14 461	17,07	18 119	25,29	18 840	3,98	21 694	15,15
Ostatní finanční náklady	189	-93,19	200	5,82	173	-13,5	173	0

Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

U sledované hodnoty náklady vynaložené na prodané zboží jsou nejvýznamnější pohyby v letech 2016, kdy je hodnota nejnižší, tedy 17 302 tis. Kč, a 2017, kdy je hodnota nejvyšší, tedy 18 814 tis. Kč s nárůstem o 8,74%. Náklady vynaložené na prodané zboží přímo souvisí s tržbami za prodané zboží. Tedy s nárůstem tržeb byl ve stejných letech i nárůst nákladů a naopak. Faktory ovlivňující tyto náklady i tržby jsou totožné.

Další položka - výkonová spotřeba má nejnižší hodnotu v roce 2016, a to 135 818 tis. Kč. Nejvyšší a nejvýraznější nárůst byl v roce 2018. Hodnota byla 148 481 tis. Kč a nárůst byl o 5,79%. Stejně jako náklady vynaložené na prodané zboží přímo souvisí s tržbami za zboží, tak výkonová spotřeba úměrně souvisí s tržbami za vlastní výrobky a služby. Tedy i v tomto případě jsou faktory, které náklady ovlivňují totožné, jako u vlastních výrobků a služeb.

Následující náklady jsou osobní náklady. I u osobních nákladů lze poukázat na meziroční růst. V prvním sledovaném roce hodnota byla 38 741 tis. Kč a nárůst byl nepatrný o 1,79%, oproti tomu v roce 2019 byla hodnota už 45 689 tis. Kč

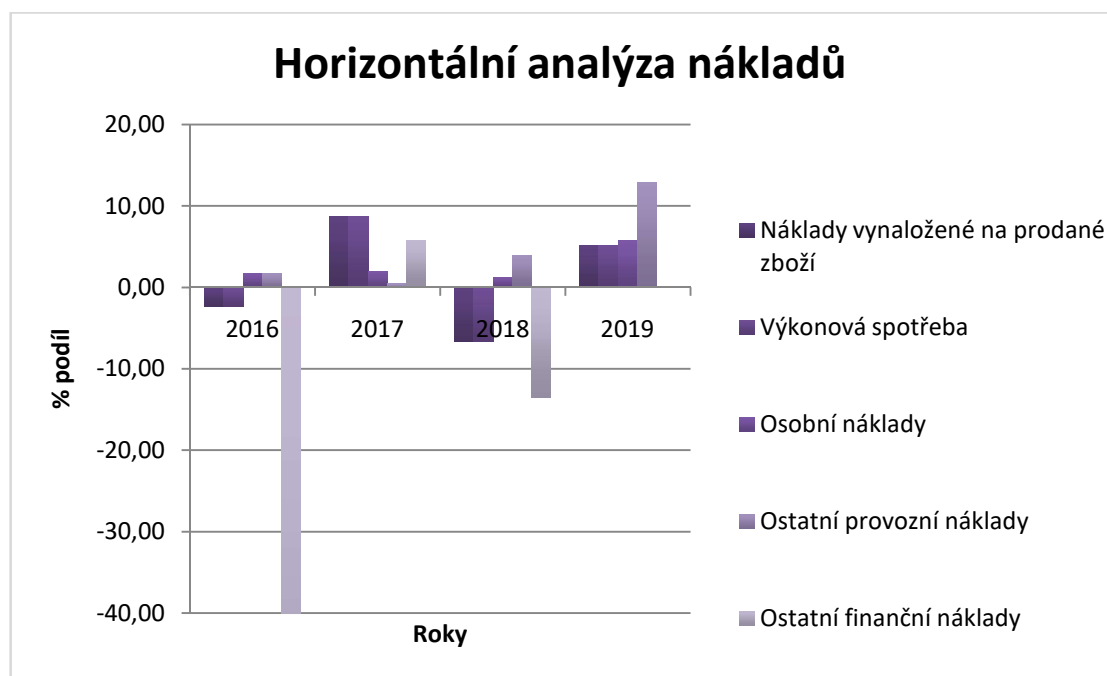
a meziroční nárůst byl o 12,94%. Růst osobních nákladů je pro družstvo sice vyšším nákladem, ale růst osobních nákladů souvisí s růstem mezd, růstem pracovních míst. Družstvo muselo reagovat na trh práce, kdy byl v těchto letech nedostatek pracovních sil. Bylo tedy nutné navýšit mzdy, aby se přiblížily trhu práce. Tento faktor přímo souvisí se spokojeností zaměstnanců, tedy je to rozhodně správný krok družstva.

Mezi další sledované náklady patří ostatní provozní náklady. Tyto náklady meziročně vzrůstají. V prvním sledovaném roce 2016 byla hodnota nejnižší a to 14 461 tis. Kč. Maxima dosáhla v posledním sledovaném období, v roce 2019. Tady byla hodnota 21 694 tis. Kč.

Nejvyšší skok však byl v roce 2017, kdy ostatní provozní náklady vzrostly o 25,29%. Ostatní provozní náklady souvisejí s náklady na provoz, energie, pojistky, voda. Toto všechno také souvisí s množstvím majetku. Tedy s rozrůstajícím se družstvem rostou i ostatní provozní náklady. V roce 2017 družstvo obnovilo pojistky na nemovitý majetek a pojistné částky se navýšily. Z tohoto důvodu byl výraznější nárůst.

Níže je zpracovaný graf, kde je jasněji vidět vývoj nákladů v horizontální analýze. Zde v grafu je jasné, že všechny náklady mají víceméně rostoucí tendenci.

Graf 5.4.1.2.1: Horizontální analýza nákladů



Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

5.4.1.3. Horizontální analýza výsledků hospodaření

Jako další jsem kalkulovala v čase výsledky hospodaření. Jako sledované položky jsem určila provozní výsledek hospodaření, finanční výsledek hospodaření, výsledek hospodaření za běžnou činnost, výsledek hospodaření před zdaněním.

Tabulka 5.4.1.3.1: Horizontální analýza výsledků hospodaření

Položka	2015	2016	2017	2018
	Abs. hodnota v Kč	Abs. hodnota v Kč	Abs. hodnota v Kč	Abs. hodnota v Kč
Provozní výsledek hospodaření	5 439	1 979	4 195	9 268
Finanční výsledek hospodaření	-2 739	-1 882	-2 738	-3 591
Výsledek hospodaření za běžnou činnost	2 271	159	1 274	4 576
Výsledek hospodaření před zdaněním	2 700	97	1 457	5677

Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

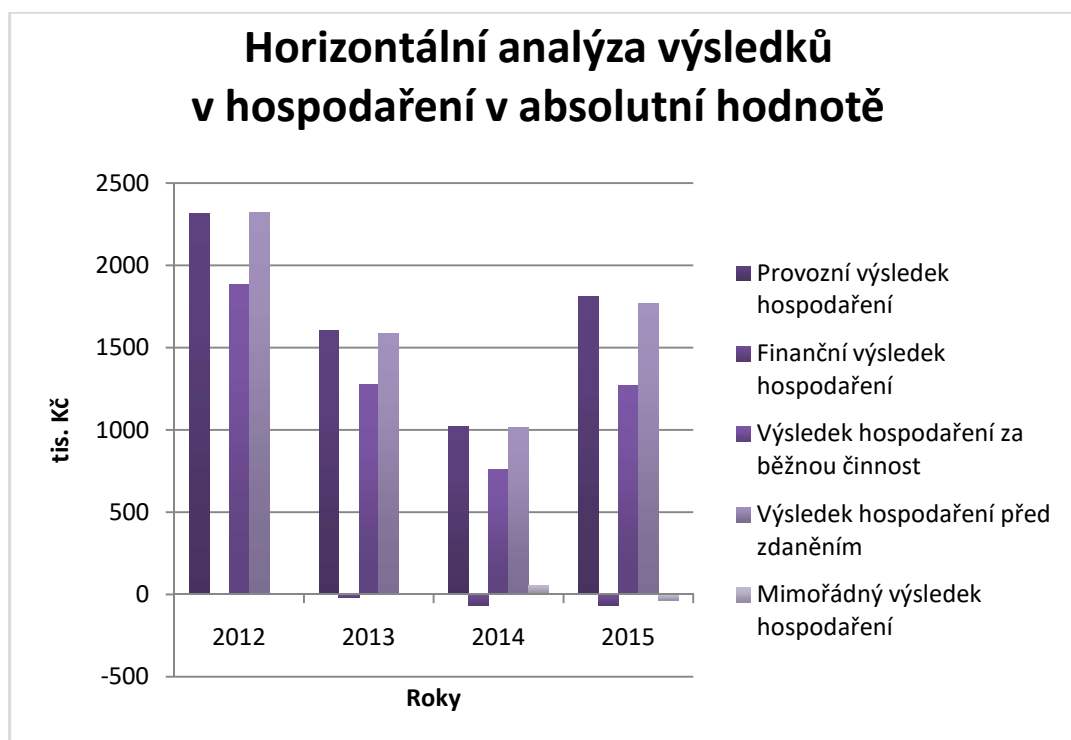
Provozní výsledek hospodaření měl meziročně spíše rostoucí charakter. Pouze v roce 2017 byl rapidní propad. V roce 2016 byl provozní výsledek hospodaření 5 439 tis. Kč a v roce 2017 1 979 tis. Kč. Také je zde zahrnut nejvyšší osobní náklad, kde byl nejvyšší nárůst. V roce 2018 byl nárůst na 4 195 tis. Kč. Zde hraje roli růst tržeb v těchto letech. Nejvyšší provozní výsledek hospodaření je v roce 2019 a to 9 268 tis. Kč. Růst provozního výsledku hospodaření je především díky tomu, že v průběhu let narůstají tržby za vlastní výrobky i za zboží. V období 2019, kdy družstvo mělo nejvyšší provozní výsledek hospodaření, zvýšilo i počet pracovních míst.

Výsledek hospodaření za běžnou činnost má stejný trend jako provozní výsledek. Nejvyšší propad byl v roce 2016 na hodnotu 159 tis. Kč. Maximální hodnoty 4 576 tis. Kč. dosáhl v roce 2018. Tedy z tabulky lze říci, že od roku 2016 pouze rostl.

Výsledek hospodaření před zdaněním téměř kopíruje výsledek hospodaření za běžnou činnost.

Obecně se dá říci, že všechny uvedené roky a výsledky hospodaření do značné míry byly ovlivněny počasím a nabídkou a poptávkou cen surovin. Například cena máku se meziročně velmi mění.

Graf 5.4.1.3.1: Horizontální analýza výsledků v hospodaření v absolutní hodnotě



Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

5.4.2. Vertikální analýza

Druhou v pořadí jsem kalkulovala vertikální analýzu výkazu zisku a ztrát za období 2015 – 2019. Tedy jako další vkládám vypočítaný výkaz zisku a ztrát. Vertikální analýza sleduje jednotlivé hodnoty ke konkrétní stanovené hodnotě. Já jsem vybrala po konzultaci s ekonomkou družstva hodnotu tržby za prodej vlastních výrobků a služeb + aktivaci. Vybrala jsem tak z toho důvodu, protože tyto tržby dominují nad ostatními průřezem let.

Výslednou kalkulaci jsem dosáhla díky výpočtům a práci pomocí programu Microsoft Excel. Zde jsem počítala všechny hodnoty a poté sestavovala do tabulek či grafů, kde jsem je blíže zkoumala. Data k následným kalkulacím jsem použila z veřejně dostupných zdrojů. Použité výkazy jsou součástí přílohy.

V této kapitole udělám celkovou analýzu výkazu zisku a ztrát. Svě výsledné kalkulace promítnu v tabulce číslo 5. V dalších podkapitolách budu vybrané hodnoty komentovat detailněji. Hodnoty jako vertikální analýza výnosů a analýza nákladů.

Tabulka 5.4.2.1: Vertikální analýza výkazu zisku a ztráty

Vertikální analýza výkazu zisku a ztráty		Absolutní hodnota (v tis. Kč)				
		2015	2016	2017	2018	2019
I.	Tržby z prodeje výrobků a služeb	91,90%	111,97 %	112,38 %	113,02 %	108,08%
II.	Tržby z prodeje zboží	15,61%	20,76%	21,38%	17,46%	16,56%
A.	Výkonová spotřeba	93,75%	128,02 %	122,54 %	107,81 %	101,87%
1	Náklady vynaložené na prodej zboží	12,45%	16,31%	16,64%	13,49%	12,68%
2	Spotřeba materiálu energie	56,52%	78,72%	69,65%	59,82%	58,68%
3	Služby	24,78%	32,99%	36,26%	34,50%	30,50%
B.	Změna stavu zásob vlastní činnosti	3,17%	4,45%	4,74%	3,96%	3,89%
C.	Aktivace	1,43%	-8,91%	-0,40%	13,13%	1,71%
D.	Osobní náklady	1,32%	-	-5,42%	9,17%	10,09%
1.	Mzdové náklady	8,10%	-	-	-	-8,08%
2.	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění a ostatní náklady	26,74%	36,52%	34,41%	31,08%	31,35%
1.	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	19,04%	26,51%	25,09%	22,74%	22,94%
2.	Ostatní náklady	7,29%	10,01%	9,32%	8,33%	8,40%
E.	Úpravy hodnot v provozní	6,37%	8,70%	8,18%	7,34%	7,48%

	oblasti					
1.	Úpravy hodnot dlouh.nehmot.a hmotného majetku	0,92%	1,31%	1,15%	0,99%	0,93%
1.	Úpravy hodnot dlouh.nehmot.a hmotného majetku – trvalé	0,00%	33,23%	32,21%	26,93%	23,51%
2.	Úpravy hodnot dlouh.nehmot.a hmotného majetku – dočasné	0,00%	33,23%	32,21%	26,93%	2,35%
2.	Úpravy hodnot zásob	0,00%	33,23%	32,21%	26,93%	23,41%
3.	Úpravy hodnot pohledávek	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,10%
III.	Ostatní provozní výnosy	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
1.	Tržby z prodaného dlouhodobého majetku	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
2.	Tržby z prodaného materiálu	35,57%	62,92%	60,40%	53,13%	46,96%
3.	Jiné provozní výnosy	3,37%	4,55%	5,83%	4,53%	3,21%
F.	Ostatní provozní náklady	4,62%	6,43%	8,32%	7,64%	4,58%
1.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku	27,58%	51,94%	46,25%	40,96%	39,16%
2.	Zůstatková cena prodaného materiálu	8,68%	13,63%	16,02%	14,47%	14,88%
3.	Daně a poplatky	2,13%	2,87%	3,25%	3,33%	2,39%
4.	Rezervy v provozní oblasti a kompletní náklady příštích období	3,89%	5,50%	6,46%	5,62%	3,76%
5.	Jiné provozní náklady	0,44%	0,61%	0,54%	0,56%	0,42%
*	Provozní výsledek hospodaření	0,00%	0,42%	1,24%	1,01%	4,12%
IV.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku – podíly	0,00%	4,24%	4,53%	3,95%	4,19%

1.	Výnosy z podílů - ovládaná nebo ovládající osoba	4,00%	5,13%	1,75%	3,22%	6,36%
2.	Ostatní výnosy z podílů	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
G.	Náklady vynaložené na prodané podíly	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
V.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
1.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku - ovládaná nebo ovládající osoba	0,00%	0,01%	0,00%	0,01%	0,00%
2.	Ostatní výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	1,72%	0,94%	0,88%	0,76%	0,68%
H.	Náklady související s ostatním dlouhodobým finančním majetkem	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
VI.	Výnosové úroky a podobné výnosy	1,72%	0,94%	0,88%	0,76%	0,68%
1.	Výnosové úroky a podobné výnosy - ovládaná nebo ovládající osoba	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
2.	Ostatní výnosové úroky a podobné výnosy	1,22%	1,85%	2,30%	2,15%	1,87%
I.	Úpravy hodnot a rezervy ve finanční oblasti	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
J.	Nákladové úroky a podobné náklady	0,46%	1,85%	2,30%	2,15%	1,87%
1.	Nákladové úroky a podobné náklady - ovládaná nebo ovládající osoba	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
2.	Ostatní nákladové úroky a podobné náklady	4,14%	5,23%	4,78%	5,02%	5,02%

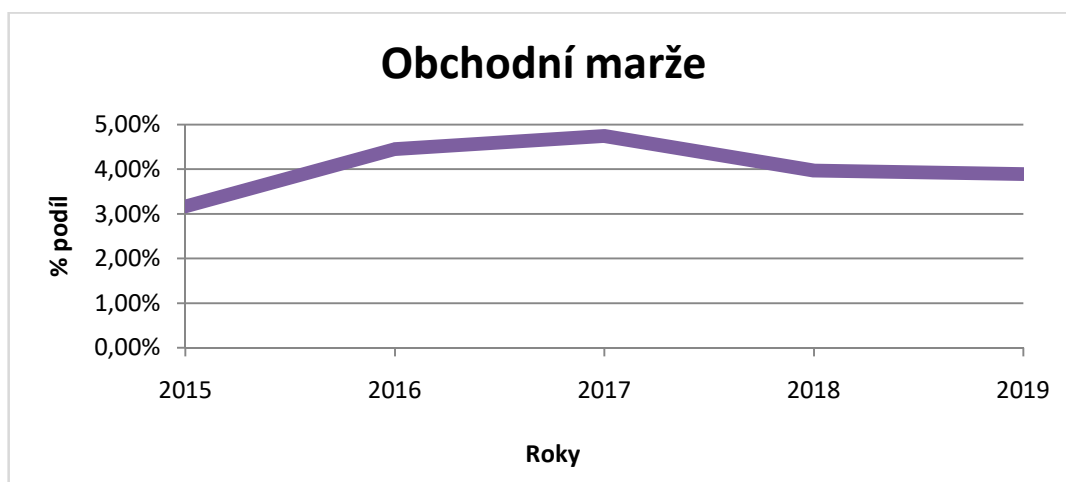
VII.	Ostatní finanční výnosy	0,46%	0,64%	0,78%	0,86%	1,01%
K-	Ostatní finanční náklady	3,68%	4,59%	4,00%	4,16%	4,01%
*	Finanční výsledek hospodaření	1,97%	0,05%	0,12%	0,16%	0,12%
**	Výsledek hospodaření před zdaněním	1,95%	0,18%	0,18%	0,13%	0,12%
L.	Daň z příjmů	-1,95%	-2,58%	-1,66%	-2,10%	-2,46%
1.	Daň z příjmů splatná	2,05%	2,54%	0,09%	1,12%	3,89%
2.	Daň z příjmů odložená	0,32%	0,40%	-0,05%	0,14%	0,76%
**	Výsledek hospodaření po zdanění	0,10%	0,51%	0,44%	1,05%	1,46%
M.	Převod podílu na výsledku hospodaření společníkům	0,22%	-0,10%	-0,50%	-0,91%	-0,70%
***	Výsledek hospodaření za účetní období	1,73%	2,14%	0,14%	0,98%	3,14%
*	Čistý obrát za období	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
		1,73%	2,14%	0,14%	0,98%	3,14%
		148,00 %	198,49 %	197,45 %	186,69%	174,27%

Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

Do výkazu zisku a ztráty jsem dopočítala a doplnila položku obchodní marže. Obchodní marže znamená jednoduše rozdíl mezi tržní (prodejní) a skladovou (nákupní) cenou prodaného zboží.

Položka obchodní marže spojená s tržbami za prodej vlastních výrobků a služeb má v průběhu let velmi proměnlivý charakter. Ale ve spojení s tržbami za zboží lze vidět, že kolísání obchodní marže kopíruje růst a pád tržeb za zboží.

Graf 5.4.2.1: Vývoj obchodní marže ve vertikální analýze



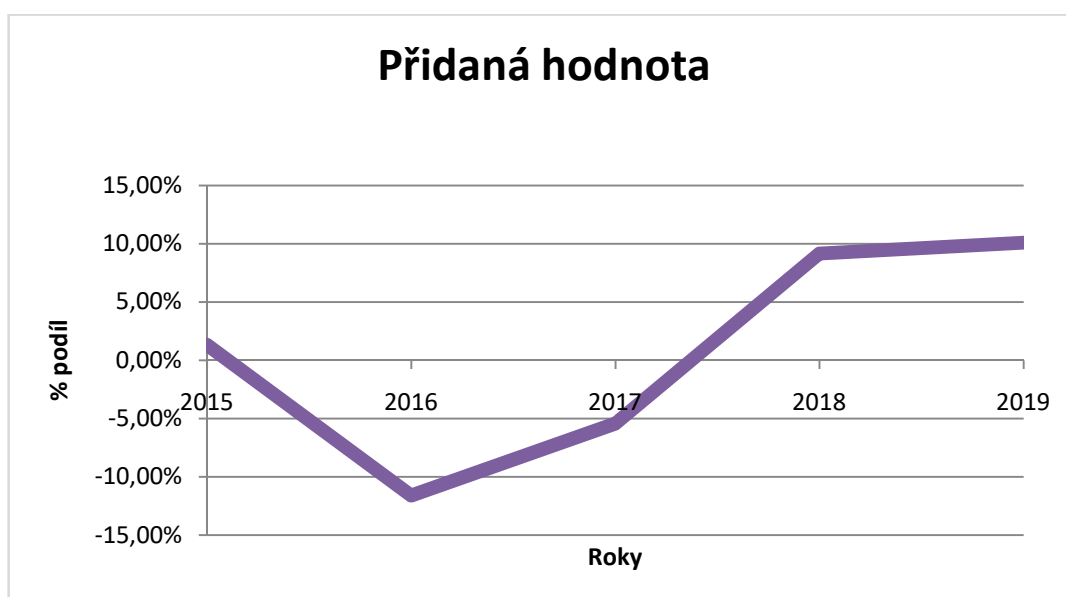
Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

Díky grafu můžeme názorně vidět, že v letech 2015 byla nejnižší, potom relativně prudce stoupala až do roku 2017, kdy byla na vrcholu ve sledovaném období.

Od roku 2018, kdy prudce klesla, pak mírně klesala i v dalším roce 2019.

Další mnou dopočítanou sledovanou položkou je přidaná hodnota. Přidanou hodnotu lze definovat jako nákladovost tržeb. Když se sleduje právě nákladovost tržeb, často se kalkuluje s daty přidané hodnoty. Jak se pohybovala přidaná hodnota ve sledovaném družstvu je v grafu číslo 4.

Graf 5.4.2.2: Vývoj přidané hodnoty ve vertikální analýze



Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

V grafu je vidět, že v roce 2016 nákladovost tržeb prudce klesla na hodnotu -11,60%.

Ale od tohoto roku meziročně stoupá až do roku 2019, kde dosáhla svého maxima.

5.4.2.1. Vertikální analýza výnosů

Po vzoru horizontální analýzy jsem se rozhodla přiblížit některé hodnoty výnosů a porovnat je vedle sebe. Kalkulovala jsem s daty tržby z prodeje vlastních výrobků a služeb, tržby za prodej zboží a výnosové úroky. Hlavní položkou, vůči které jsem kalkulovala analýzu výnosů, tedy jednotku 100%, jsou tržby za prodej vlastních výrobků a služeb + aktivace. Vše jsem zpracovala do tabulky číslo 6.

Tabulka 5.4.2.1.1: Vertikální analýza výnosů

Položky	Rok				
	2015	2016	2017	2018	2019
	%	%	%	%	%
Tržby z prodeje vlastních služeb + aktivace	100	100	100	100	100
Tržby z prodeje vlastních výrobků a služeb	91,90%	111,97%	112,38%	113,02%	108,08%
Tržby z prodeje zboží	15,61%	20,76%	21,38%	17,46%	16,56%
Výnosové úroky	1,22%	1,85%	2,30%	2,15%	1,87%

Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

Tržby za prodej vlastních výrobků a služeb měly nejnižší hodnotu v prvním sledovaném roce 2015 a to 91,90%. Od tohoto momentu měly rostoucí tendenci.

V následujícím roce 2016 měly nejvýraznější růst a to o celých 10%. Poté v roce 2017 i 2018 tyto tržby rostly, ale už ne tak rapidně. Růst se pohyboval kolem 1%. Svého maxima tržby za vlastní výrobky a služeb dosáhly v roce 2018, kde měly hodnotu 113,02%. V posledním sledovaném roce 2019 tržby klesly na 108,08%. Tržby z prodeje vlastních výrobků a služeb do velké míry ovlivňuje poptávka zákazníků. S tím souvisí nové trendy na trhu, jako Česká značka. Z tohoto důvodu v letech od 2015 do 2018 tržba rostla. V roce 2019 družstvo přišlo o většího odběratele svých výrobků. Z tohoto důvodu v analýze výnosů vidíme pokles. Bylo by zajímavé položku sledovat v dalších obdobích, jak se s odchodem jednoho většího dodavatele družstvo vypořádá. Jako další důvod je možné též uvést, že družstvo je závislé na externích vlivech, jako je například počasí, škůdci nebo různé choroby. Tedy i tato skutečnost hrála v propadu tržeb velkou roli,

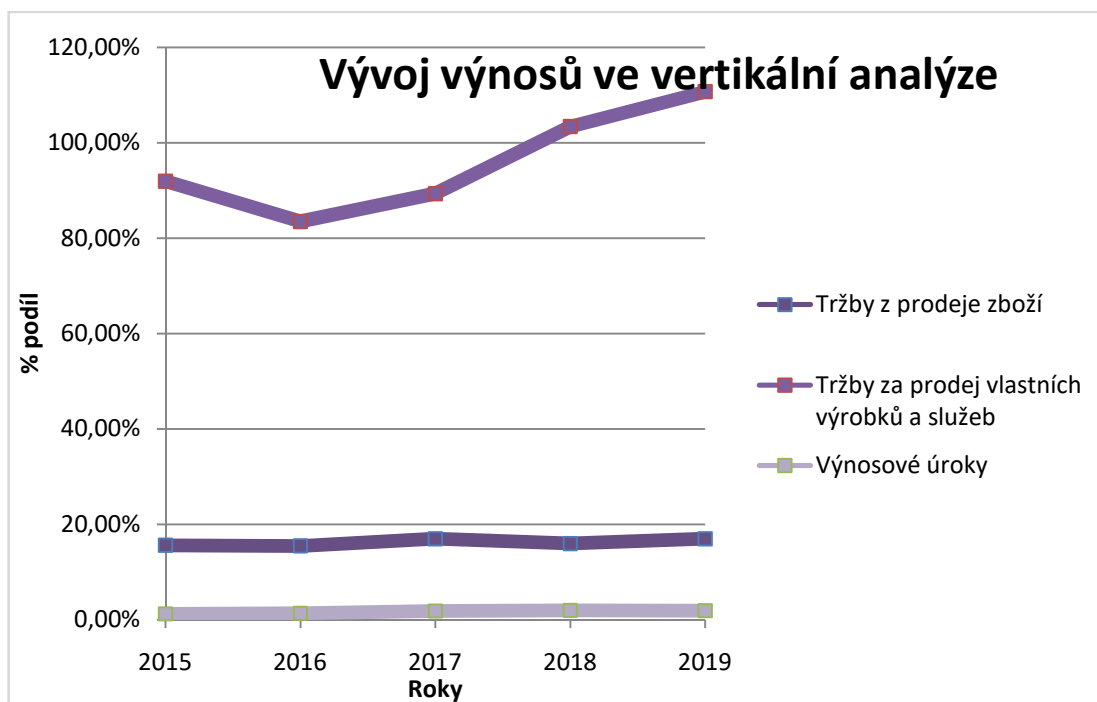
Další sledovanou hodnotou v tabulce jsou tržby za prodej zboží. Zde nejnižších hodnot dosáhlo družstvo v roce 2015, kde lze v tabulce vidět hodnotu 15,61%.

V dalších letech však - až do roku 2017 tržby rostly. V tomto období také tyto konkrétní tržby vzrostly na své maximum ve sledovaných letech. Hodnota je 21,38%. V dalších dvou letech 2018 i 2019, nastal pokles. Nejvýraznější pokles byl v roce 2018, kdy tržby klesly o přibližně 4%. V roce 2019 již klesly jen o 1% na hodnotu 16,56%. I tyto tržby ovlivňuje poptávka zákazníků. Velký pokles zboží v roce 2017 souvisí s otevřením nového většího supermarketu v okolí. Lidé tedy mají větší výběr a mohou nakupovat zboží konkurence, které je zrovna v akci. Místním prodejcům obecně toto otevření moc neprospělo, o čemž vypovídá i propad v následujícím roce. Na trhu jsou daleko větší výrobci, kteří si mohou dovolit snižovat řetězci cenu přibližující se výrobním nákladům. Hned dalším faktorem těsně za tímto problémem jsou i vstupní náklady. Ceny zboží dodavatele se mění a nutí družstvo zvyšovat cenu.

Poslední sledovaný údaj v tabulce jsou výnosové úroky. Jako všechny sledované položky ve výnosové vertikální analýze je nejnižší hodnota v roce 2015, kde byly 1,22%. Rostly totožně jako tržby z prodaného zboží až do roku 2017, kde byly na vrcholu 2,30 a poté klesaly. V roce 2018 hodnota výnosových úroků byla 2,15% a v roce 2019 klesly na 1,87%. Prvotní růst byl způsoben díky tomu, že družstvo tvořilo finanční rezervu, kterou se v roce 2018 rozhodlo investovat do samozákladního nakladače- Podle analýz, které před investicí družstvo nechalo dělat, je patrné, že investice by v budoucnu měla vydělat peníze, tedy zhodnotit se.

Pro příjemnější orientaci ve vývoji výnosů ve vertikální analýze jsem zpracovala graf níže. Veškeré skutečnosti s tímto spojené jsem popsala a zdůvodnila výše.

Graf 5.4.2.1.1: Vývoj výnosů ve vertikální analýze



Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

Zde v grafu číslo 6 vyplývá, že tržby z prodeje vlastních výrobků i služeb se drží stále ve vysokých hodnotách. Dominují mezi výnosy i přes to, že v posledním roce mírně klesly. Oproti úrokovým výnosům, které jsou spíše menším bonusem než jistotou družstva.

5.4.2.2. Vertikální analýza nákladů

Při kalkulaci vertikální analýzy nákladů jsem se rozhodla zařadit data jako tržby z prodeje vlastních výrobků a služeb + aktivaci, kdy tyto hodnoty jsou moje 100% jednotka. Dále s ní kalkuluji data náklady vynaložené na prodané zboží, výkonová spotřeba, osobní náklady, ostatní provozní náklady a ostatní finanční náklady. Konkrétní data a jejich hodnoty jsem vyhledala v získaných a přiložených výkazech.

Tabulka 5.4.2.2.1: Vertikální analýza nákladů

Položky	Rok				
	2015	2016	2017	2018	2019
	%	%	%	%	%
Tržby z prodeje vlastních výrobků a služeb + aktivace	100	100	100	100	100
Náklady vynaložené na prodané zboží	12,45%	16,31%	16,64%	13,49%	12,68%
Výkonová spotřeba	93,75%	128,02%	122,54%	107,81%	101,87%
Osobní náklady	26,74%	36,52%	34,41%	31,08%	31,35%
Ostatní provozní náklady	8,68%	13,63%	16,02%	14,47%	14,88%
Ostatní finanční náklady	1,95%	0,18%	0,18%	0,13%	0,12%

Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

V kalkulaci vertikální analýzy nákladů jsou jako první sledované náklady na prodané zboží. V roce 2015 mají nejnižší hodnotu 12,45%. V dalším roce 2016 hodnota výrazně vzrostla na 16,31%. Mírný nárůst byl v roce následujícím 2017 pouze o 0,33%, kdy byla hodnota nákladů na prodané zboží nejvyšší s hodnotou 16,64%. V roce 2018 rapidně náklady klesly, což souvisí s poklesem tržeb za zboží na 13,49%. V posledním sledovaném roce se náklady opět snížily na 12,68%. Již výše ve vertikální analýze výnosů jsem zmínila, že pokles tržeb za zboží a s ním spojené náklady silně ovlivnilo otevření nového supermarketu, kde může nabízet své zboží i konkurence z větší dálky nebo nadnárodní společnosti, které mohou ovlivňovat cenu a snižovat k nákladovým číslům.

Další sledovanou hodnotou je výkonová spotřeba – to je spotřeba služeb, energií a materiálu. Výkonová spotřeba v roce 2015 byla v poměru 93,75%, to byla na svém minimu ve sledovaném období. V dalším sledovaném roce 2016 byl nárůst nejvyšší na 128,02%. V roce 2017 jsem již zaznamenala pokles na 122,54%. V následujících dvou letech byl již jen pokles. V roce 2018 na 107,81% a v roce 2019 na 101,87%.

Osobní náklady rostou do roku 2016 a od roku 2017 mají klesající charakter. Nejnižší hodnoty dosáhly v roce 2015 s hodnotou 26,74%. Další rok 2017 stouply o 10% na hodnotu 36,52%. Od tohoto roku osobní náklady meziročně klesaly.

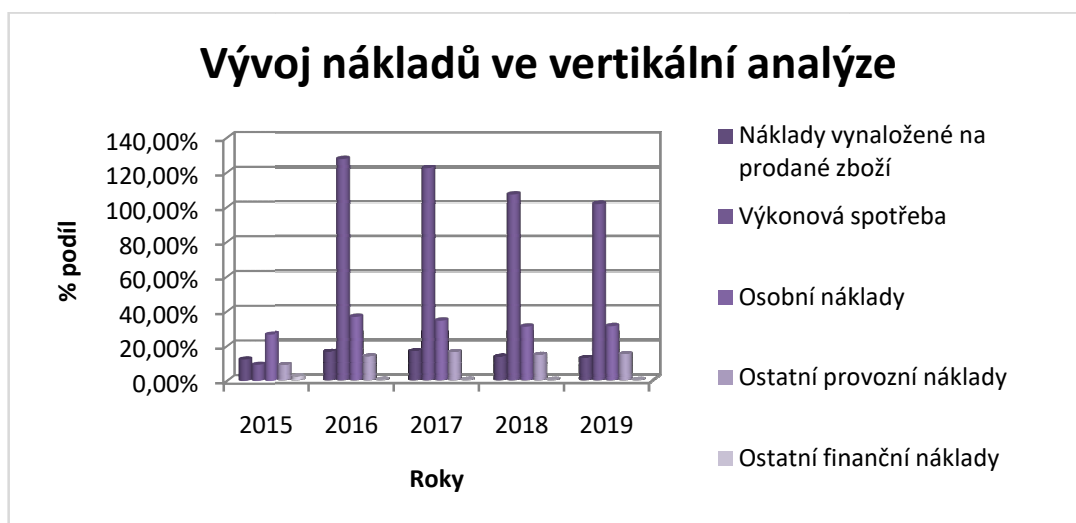
V roce 2018 klesly jen na 34,41%. ale v dalších dvou letech se propadla hodnota už na 31,08% v roce 2018 a 31,35% v roce 2018, kde byl velmi mírný nárůst. V roce 2017 zemědělský podnik přerušil své vazby v dceřiné společnosti. Z tohoto důvodu klesly osobní náklady, protože se vazby vzájemně přerušily. Po konzultaci s místní ekonomickou pracovnící vím, že mzdy mírně nadále rostly, což ale zde nemůžeme vidět.

Ostatní provozní náklady v roce 2015 byly v poměru se sledovanou jednotkou 8,68%, což byla nejnižší. Následující rok 2016 tyto náklady rostly o 4,95%, což byl nejvýraznější růst za období sledování. Hodnota dosáhla 13,63%. O rok později 2017 růst nadále trval, i když byl mírnější. Nárůst byl o 2,39%. Tento rok byly ostatní provozní náklady nejvyšší, a to 16,02%. V dalších dvou letech jsem zjistila pokles. V roce 2018 na hodnotu 14,47% a v roce 2019 na hodnotu 14,88%. Mezi tyto náklady zahrnuji konkrétně pojištění za škodu, majetkové pojištění, pojištění odpovědnosti apod. Tedy ostatní provozní náklady se pohybují ve spojitosti s obchodováním s majetkem, se škodami na majetku a jinými pojistnými událostmi.

Ostatní finanční náklady byly na svém maximu v prvním sledovaném období, v roce 2015. Hodnota nákladů byla 1,95%. Od roku 2016 rapidně klesla na hodnotu 0,18%, na které zůstala až do roku 2017. Poté byl další mírný pokles- v roce 2018 hodnota klesla na 0,13%. Meziročně potom klesla hodnota již velmi mírně na hodnotu 0,12%. Tento markantní pád v roce 2015 ostatních finančních nákladů je spojen s jinou společností, kde byl zemědělský podnik společníkem. Podíly na zisku byly účtovány jako rozdíl mezi finančními výnosy a finančními náklady. Právě od roku 2016 je společnost, ve které byl podnik společníkem, společností s ručením omezeným. V dalších letech jsou na ostatních finančních nákladech účtovány poplatky v bankách. Tedy z tohoto důvodu se v dalších letech hodnota drží pod 1% a přibližuje se nule.

Pro přiblížení vývoje nákladů ve vertikální analýze jsem zpracovala graf číslo sedm, kde lze přehledně vidět, jaké hodnoty mají vyšší poměr s tržbami z prodeje vlastních výrobků a služeb.

Graf 5.4.2.2.1: Vývoj nákladů ve vertikální analýze



Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

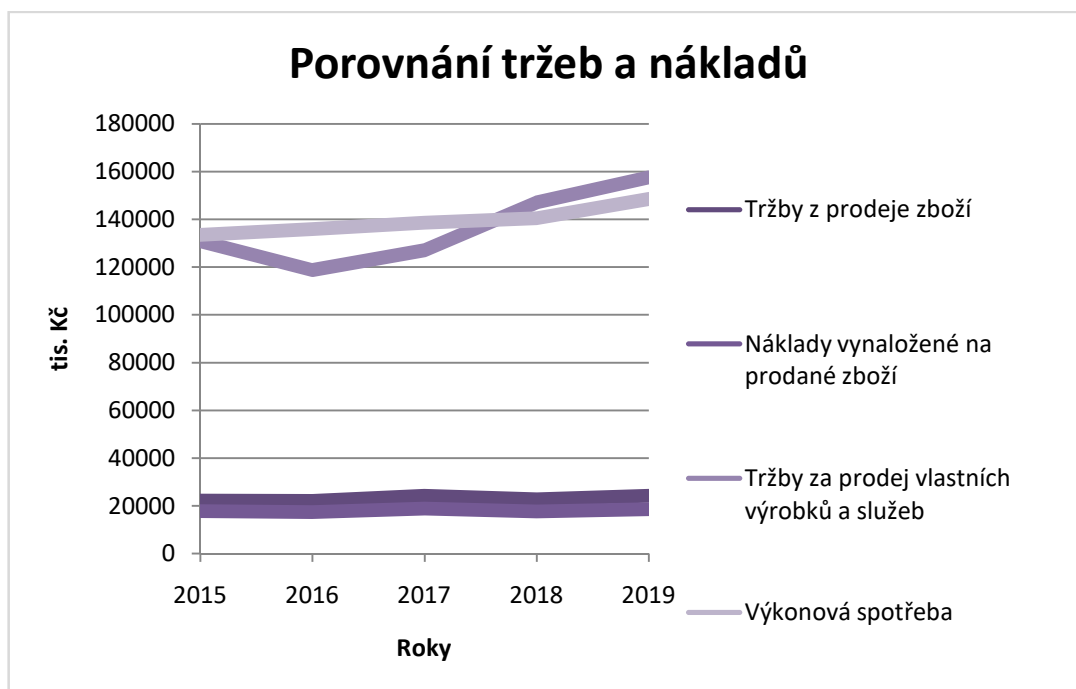
Z grafu číslo sedm je patrné, jak vysoký poměr mají různé položky nákladů s tržbami za prodané zboží. Krásně je zde vidět, že nejvyšší poměr má výkonová spotřeba, což je logické, protože s tržbami za prodej vlastních výrobků úzce souvisí.

5.4.2.3. Porovnání výnosů a nákladů

Pomocí grafu číslo osm bych ráda názorně ukázala a zdůraznila, jak jednotlivé tržby jsou provázané s jednotlivými náklady. Konkrétně tržby za prodej zboží a náklady vynaložené na prodej zboží. Druhými úměrně závislými jsou tržby z vlastních výrobků a služeb a výkonová spotřeba.

V grafu je patrné, že náklady téměř kopírují křivky daných tržeb. Díky tomuto srovnání je na první pohled jasné, že dominantní tržby v zemědělském podniku jsou tržby z vlastních výrobků a služeb. Díky těmto tržbám roste podniku zisk. V roce 2019 lze vidět, že tržby převyšují náklady, tedy podnik již má čistý příjem a nedotuje vlastní výrobu. U tržeb vlastního zboží jsou po celé období tržby nad náklady, tedy můžeme říci, že z tržeb za zboží podniku přichází také zisk.

Graf 5.4.2.3.1: Porovnání tržeb a nákladů v absolutních hodnotách



Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

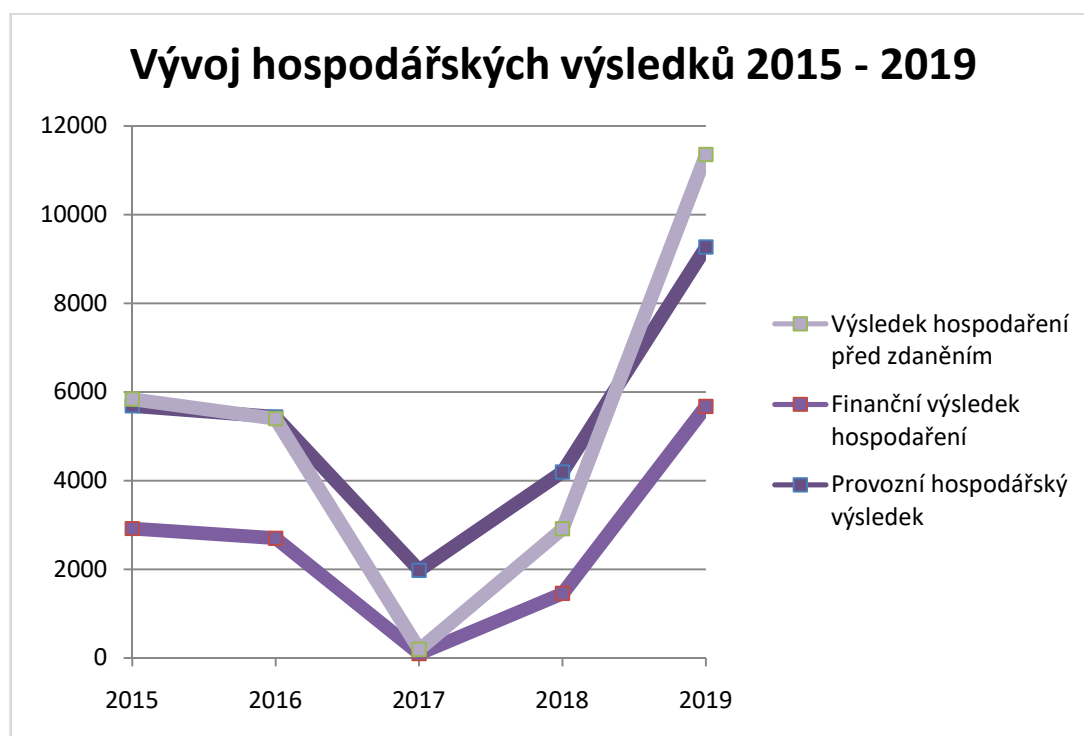
5.4.2.4. Porovnání hospodářských výsledků

Za pomoci grafu číslo devět je přibližně, jaké podíly měly jednotlivé výsledky hospodaření na celkovém výsledku hospodaření. Je patrné, že v průběhu sledovaného období je celkový hospodářský výsledek pozitivní. Nejvyšší výsledek hospodaření ze všech je rozhodně provozní výsledek hospodaření.

Během sledovaných let jsou vykazovány jenom kladné zisky z běžného účetního období. Avšak v roce 2016 výrazně klesl. Hodnoty během let byly v roce 2015 byl 2271 Kč. Následující rok výrazně klesl na 159 Kč. Po roku 2017 měl rostoucí tendenci. Poté opět výrazně narostl, ale svého maxima dosáhl v roce 2019 a to 4 576 Kč.

Finanční výsledek hospodaření byl téměř po celou dobu sledování v záporných, tedy „červených číslech“.

Graf 5.4.2.4.1: Vývoj hospodářských výsledků 2015 - 2019



Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

V grafu číslo devět je přibližení, jak veliký podíl měly jednotlivé výsledky hospodaření v průřezu let.

5.5. Poměrové ukazatele

Na tomto místě se budu v diplomové práci zabývat a kalkulovat poměrové ukazatele finanční analýzy. Poměrové ukazatele jsou důležitá součást rozhodování dlouhodobé strategie, ukazují nám chyby nebo klady, které podnik historicky dělá. Zde kalkuluji ukazateli, jako jsou rentabilita, likvidita, ukazatele aktivity. Za pomoci výpočtů likvidity se podívám na to, jakou schopnost hradit své závazky. V případě ukazatelů aktivity zjistím, jak efektivně podnik nakládá se svými aktivy. A v případě rentability nám ukazatel ukáže výši vložených prostředků a jejich výnosnost.

Pro kalkulaci poměrových ukazatelů použiji data získané z rozvah z let 2015 - 2019. Zároveň použiji již výše zmíněné výkazy zisků a ztrát z let 2015 - 2019. Veškeré výkazy jsou součástí mé diplomové práce k nahlédnutí. Také jsem byla nucena některé data dopočítat, či vyvodit z výkazů sama. Tyto hodnoty zahrnu do tabulky číslo 8.

Tabulka 5.5.1: Dupočítané hodnoty

Položky	2015	2016	2017	2018	2019
	V abs. hod. Kč	V abs. hod. Kč	V abs. hod. Kč	V abs. hod. Kč	V abs. hod. Kč
Tržby	153 014	140 810	151 252	169 854	181 673
EBIT	8 804	8 253	5 502	7 998	12 994
EAT	2 462	2 271	159	1 274	4 576

Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

5.5.1 Ukazatele likvidity

Nejběžnější využití u počítání hodnot likvidity v praxi jsou hlavně běžná likvidita, okamžitá likvidita a pohotová likvidita. Všechny tři uvedené likvidity jsem právě z toho důvodu kalkulovala do tabulky číslo 9. Likvidity jsou počítány v období 2015 - 2019.

Tabulka 5.5.1.1: Hodnoty jednotlivých likvidit

Položky	2015	2016	2017	2018	2019
Běžná likvidita	2,36	1,00	0,91	1,50	1,24
Pohotová likvidita	0,75	0,33	0,26	0,69	0,51
Okamžitá likvidita	0,17	0,16	0,17	0,18	0,17

Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

Každá likvidita má stanovené nějaké své optimální hodnoty. V případě běžné likvidity se jedná o rozptyl mezi 1,5 - 2. Z propočítané tabulky je patrné, že zemědělský podnik je v celém období sledování spíše mimo tyto hodnoty (až na rok 2018).

Ve sledovaném období je hodnota nejvyšší v prvním roce sledování 2015, kdy běžná likvidita dosáhla 2,36. Poté byla hodnota proměnlivá. V roce 2016 byla 1,00. V dalším roce 2017 ještě trochu klesla na 0,91. Ale v roce 2018 opět vzrostla na 1,50. Z této hodnoty v roce 2019 zase trochu klesla na 1,24. Velký pokles hodnoty v roce 2016 je způsoben tím, že podnik zrušil své spoluvlastnictví v jedné firmě. O této skutečnosti jsem psala již výše. Potom trvalo nějakou dobu, než se hodnoty vrátili k optimálnějším.

Druhá likvidita v pořadí byla sledovaná pohotová likvidita. Tato likvidita má optimální hodnoty v rozmezí 1 - 1,5. Díky pohotové likviditě také zjistíme, jak je na tom podnik s vypořádáním svých krátkodobých závazků, kdyby prodal své zásoby. Z tabulky lze vyčíst, že podnik po celé období sledování nedosáhl optimálních hodnot.

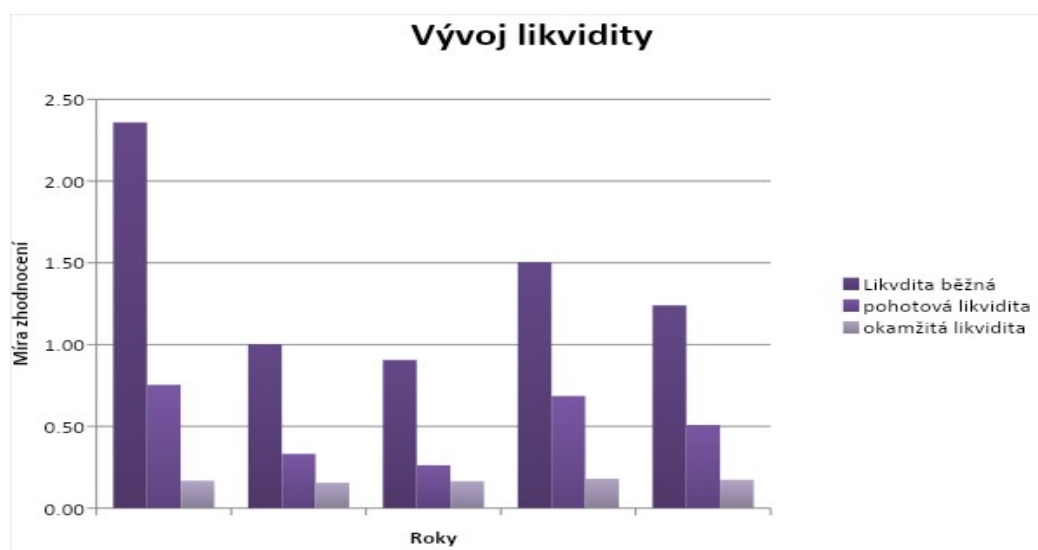
Nejvyšší hodnota byla v prvním roce 2015, a to 0,75. Poté byl v roce 2016 pokles až na 0,33, následující rok 2017 ještě hodnota spadla na 0,26. Od roku 2018 jsou čísla zase opět vyšší, ale zdaleka ne optimální. Tedy v roce 2018 0,69 a v roce 2019 je pohotová likvidita 0,51. To, že ani v jednom ze sledovaných let hodnota nedosáhla ani hodnoty 1,00 znamená, že podnik má příliš nízkou hodnotu svých zásob. Také upozorňuje na to, že podnik má malou schopnost splácet krátkodobé závazky.

U okamžité likvidity jsou optimální hodnoty 0,2 – 0,6. Tato likvidita zkoumá především vysoce likvidní data z výkazů. Zkoumá peníze jako takové, ať už v pokladně nebo na běžném účtu nebo volně obchodovatelné cenné papíry. Likvidita tedy vyjadřuje, kolikrát je podnik schopen umořit své krátkodobé závazky, v případě, že by proměnila svůj finanční majetek na peníze.

Ani tady ve sledovaných letech podnik nedosáhl optimálních hodnot, ale velmi se přibližuje v roce 2018, kdy má hodnotu 0,18. Tedy z hodnot z tabulky vyplývá, že podnik nemá dostatečnou schopnost hradit své krátkodobé závazky.

Pro lepší přehlednost, jak se likvidita vyvíjela v letech 2015 – 2019 přikládám graf číslo deset, kde je krásně vidět, jak likvidity kopírovali jedna druhou.

Graf 5.5.1.1: Vývoj likvidity v letech 2015 - 2019



Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů.

5.5.2 Ukazatele rentability

Ukazatele rentability jsou pro podnik základním ukazatelem a měřítkem toho, jak podnik pracuje se svým ziskem, jak ho dosahuje pomocí užívání investovaného kapitálu. Ukazatele rentability jsou díky tomu jednou ze schopností, jak podnik může vytvářet své nové zdroje.

Během kalkulace poměrových ukazatelů, jsem se u ukazatelů rentability rozhodla propočítat rentabilitu aktiv (dále značené ROA), rentabilitu vlastního kapitálu (dále značené ROE) a rentabilitu tržeb (dále značenou ROS). Jednotlivé výsledky rentabilit jsem uvedla v tabulce číslo deset.

Tabulka 5.5.2.1: Hodnoty jednotlivých rentabilit

	2015	2016	2017	2018	2019
ROA	2,14%	1,21%	1,82%	2,91%	0,41%
ROE	1,57%	0,10%	0,80%	2,86%	0,79%
ROS	2,07%	0,06%	0,86%	3,12%	2,45%

Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

Jako první jsem kalkulovala ukazatel ROA. Tento ukazatel je přínosný pro zkoumání, jak podnik efektivně využívá svá aktiva. V tabulce můžeme vidět, že nejvyšší ROA měl podnik v roce 2018. V tomto roce měl hodnotu 2,91%. I přes to, že číslo je nejvyšší ze sledovaných, obecně tato hodnota není příliš vysoká. Jako druhá nejvyšší hodnota je v prvním roce sledování 2015 a to hodnota 2,14%.

V dalších letech již hodnota ukazatele rentability nedosáhla 2%. V roce 2016 byla 1,21%, následujícím roce vzrostla na 1,82% a v posledním roce sledování byla na svém minimu a to dokonce na 0,41%.

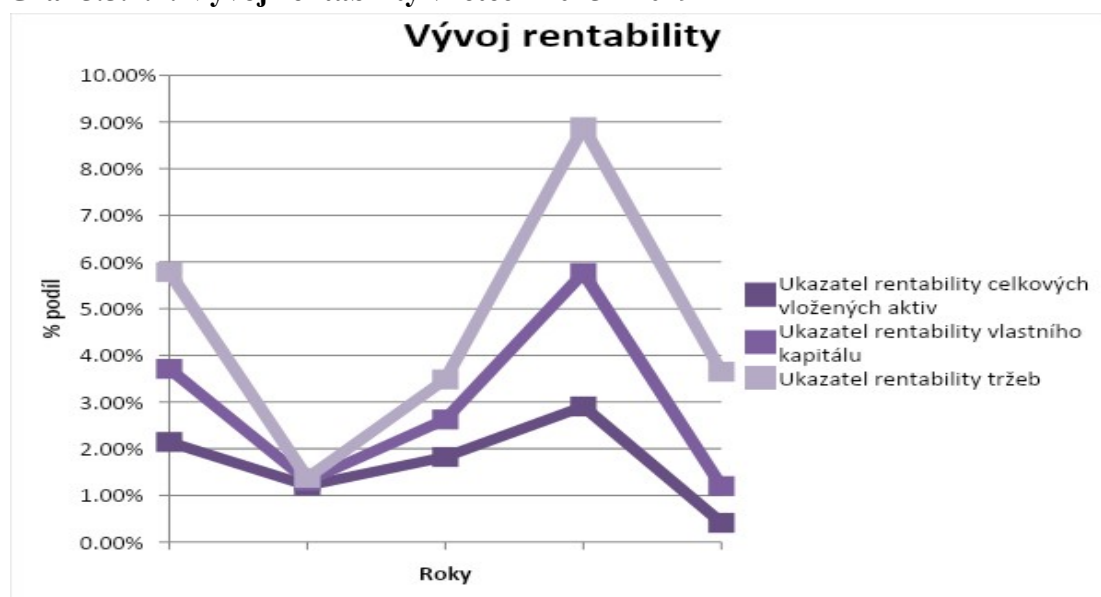
Jako druhý v pořadí jsem sledovala ukazatel ROE, který říká jaká je návratnost vloženého kapitálu do podniku. Ukazuje, jaká výše čistého zisku připadá na jednu korunu investovaného kapitálu. Opět nejsilnější rok pro ROE je 2018, kdy je hodnota 2,86%. Oproti dalším sledovaným je na maximální výši. V ostatních sledovaných letech hodnoty nedosáhly 2%. V roce 2015 je 1,57%. Následující rok 2016 je sledovaná hodnota na svém minimu, a to na 0,10%. V roce 2017 mírně stoupla na 0,80% a v roce 2019 opět klesla na 0,79%.

A posledním třetím zkoumaným ukazatelem rentability jsem zvolila ROS. ROS vypovídá o tom, jaké výše dosahuje marže podniku. Tímto ukazatelem je myšleno, že čím vyšší hodnota, o to vyššího může podnik dosáhnout zisku na jednu korunu.

Doporučená optimální hodnota je kolem 10%. Avšak jsou velké rozdíly napříč odvětví. I u poslední sledované hodnoty nejvyššího procenta dosáhla v roce 2018, a to 3,12%. Druhá nejvyšší hodnota byla v posledním roce sledování 2019 s číslem 2,45%. Ještě relativně vysoké procento měla v prvním roce 2015, a to 2,07%. V roce 2016 byl obrovský propad na 0,06%. V roce 2017 je zaznamenán růst na 0,86%.

V grafu číslo jedenáct níže je zobrazen vývoj jednotlivých rentabilit. Zde je krásně vidět, jak všechny tři ukazatele rentability ovlivňují podobné položky.

Graf 5.5.2.1: Vývoj rentability v letech 2015 - 2019



Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

5.5.3 Ukazatele aktivity

V analýze poměrových ukazatelů jsou ukazatele aktivity určitá informace o tom, jak efektivně podnik hospodaří s vlastními aktivy. Tedy se zásobami, majetkem, pohledávkami. Říká, jak dlouho v nich jsou uložené finanční prostředky. Ukazatelů aktivity je celá řada, já jsem zvolila nejběžnější. Kalkulovala jsem obrat celkových aktiv, obrat zásob, dobu obratu zásob, dobu obratu pohledávek a dobu obratu závazků.

Tabulka 5.5.3.1: Hodnoty jednotlivých položek ukazatele aktivity

	2015	2016	2017	2018	2019
Obrat celkových aktiv	0,37	0,31	0,34	0,38	0,42
Obrat zásob	2,20	1,68	1,71	2,33	2,43
Doba obratu zásob	163,31	213,65	210,15	154,25	148,17

Doba obratu pohledávek	57,28	75,3	58,86	98,31	75,45
Doba obratu závazků	101,68	317,92	326,3	188,81	202,9

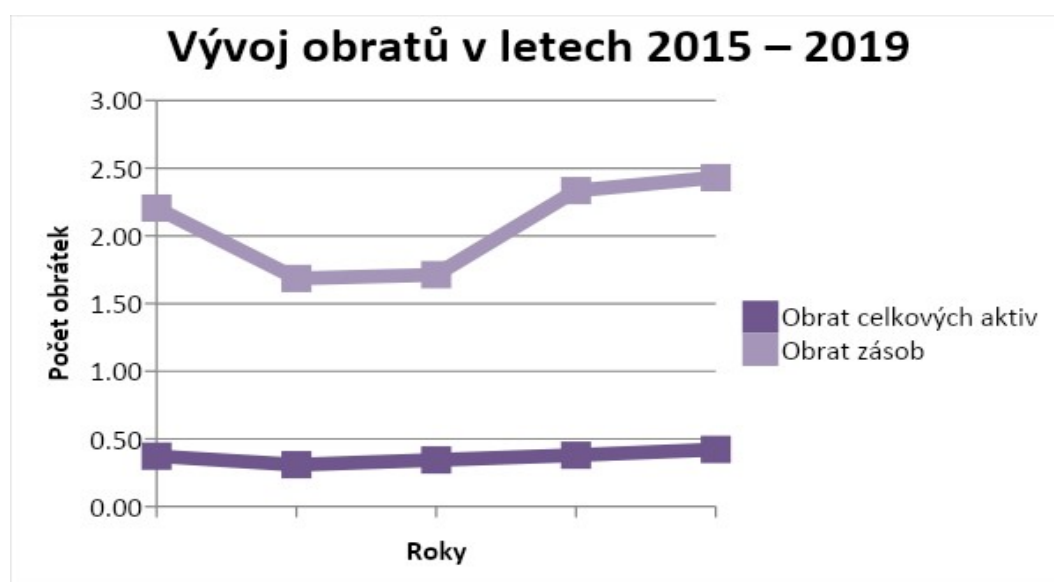
Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

Díky obratu celkových aktiv víme, jak jsou využity veškerá aktiva podniku a jak efektivně s nimi pracuje. Obecně platí, že čím vyšší hodnota je, tím lépe. Podnik má velmi nízké hodnoty obratu aktiv. Meziročně se liší jen nepatrně. V ani jednom ze sledovaných let nedosáhla hodnota jednoho procenta. Můžeme tedy říci, že nejvyšší hodnotu sledování měla v roce 2019, a to 0,42. Svého minima dosáhla v roce 2016 hodnotou 0,31. Zásadní vliv na tuto počítanou hodnotu mají celková aktiva a tržby celkem. Z těchto zmíněných dat, se kalkuluje obrat celkových aktiv.

Ukazatel obrat zásob říká, kolikrát během roku je každá položka zásob přeměněna v hotovost. Doporučená hodnota se uvádí okolo čísla 5 obrátek za rok. Podnik má výrazně nižší obrátky během sledovaných období. V ani jednom roce nepřesáhl hodnotu 3 obrátek za rok. Nejvyšší obrátky lze vidět v roce 2019, a to 2,43 obrátek. Nejméně obrátek 1,68 podnik měl v roce 2016. I přes to, že nejsou obrátky vysoké, můžeme říci, že v žádném z let nebyla výrazná změna. Kolísavost obrátek často určuje nabídka, poptávka aktuálního trhu.

Pro přehled jsem udělala graf obrátů aktiv a zásob.

Graf 5.5.3.1: Vývoj obrátů v letech 2015– 2019



Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

U doby obratu zásob je obecně doporučováno čím nižší, tím lepší. Také by hodnota měla meziročně mít spíše klesající trend. Za pomoci doby obratu zásob je podnik

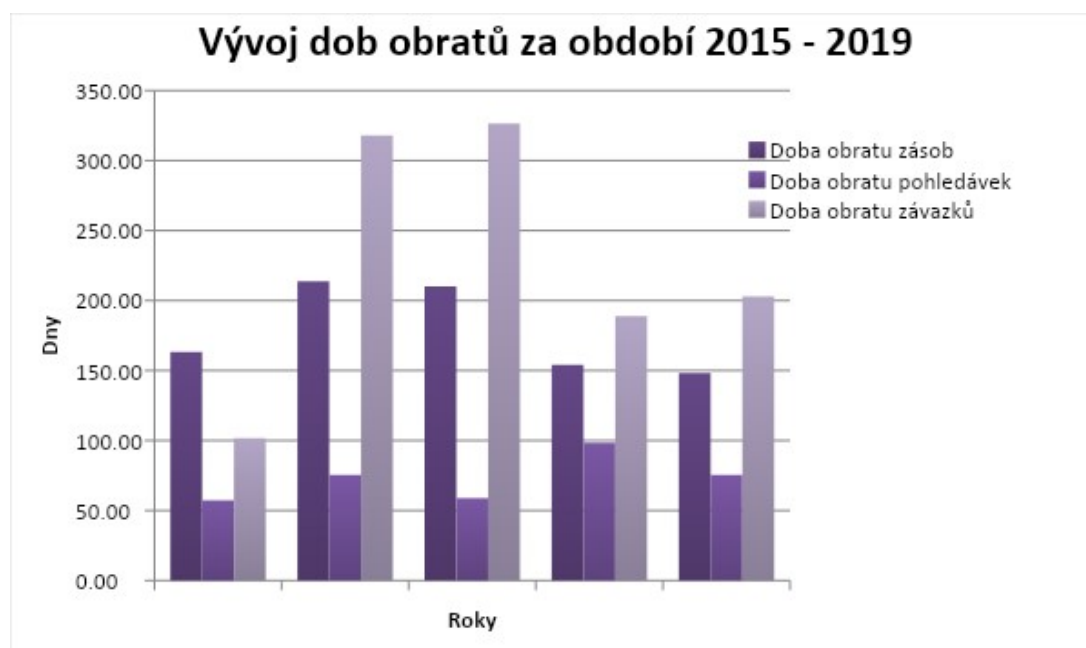
schopen zjistit, za kolik dní se jeho zásoby transformují na hotovost či pohledávku. Ve sledovaném podniku jsou hodnoty meziročně velmi proměnlivé. I přes to však od roku 2016, kdy dosáhla svého nejvyššího výsledku 213,65 dnů, má klesající charakter. Nejnižší vypočítaný výsledek je v roce 2019, a to 148,17 dne. Podnik má opravdu vysokou dobu obratu zásob, ale dle výpočtů je patrné, že pracuje na jejich snižování. Díky vysokým výsledkům můžeme říct, že si podnik blokuje své finanční prostředky, které by mohl dále investovat.

Doba obratu pohledávek je položka, díky které podnik ví, za jak dlouho jejich zákazníci platí své pohledávky vůči nim. Doporučená optimální hodnota je obecně v rozmezí 25 - 35 dnů. Podnik se ani jeden rok sledování nepřiblížil k těmto doporučení. Hodnota, která by se přibližovala nejvíce doporučení je v roce 2015, kdy vyšlo 57,28 dne. Nejdálší výsledek byl v roce 2018, kdy bylo 98,31 dne.

Jako poslední z ukazatelů jsem počítala dobu obratu závazků. Ta říká, za jak dlouhou dobu podnik je schopen platit své závazky. Nejvyšší doba byla v roce 2015, kdy podnik plnil své závazky do 101,68 dnů. Ale od toho roku doba obratu výrazně stoupla. Nejvyšší výsledek je v roce 2017 s 326,3 dne. Od tohoto roku zase mírně klesá.

Vývoj dob obratů za období 2015 – 2019 jsem sestavila v grafu třináct, kde lze vidět, že podnik má daleko lepší schopnost vymáhat své pohledávky, než plnit své závazky.

Graf 5.5.3.2: Vývoj dob obratů za období 2015 – 2019



Zdroj: Vlastní zpracování na základě účetních výkazů

5.6 Diskuse výsledků

V disku výsledků se zaměřím na vyhodnocení všech analýz. Budu dodržovat posloupnost, jakou jsem jednotlivé analýzy uvedla v aplikační části. Jako první tedy vyhodnotím horizontální analýzu a vertikální analýzu. Následně to budou poměrové ukazatele.

V horizontální analýze jsem jako první položku hodnotila výnosy. Výnosy byly během let proměnlivé, ale v závěru lze říci, že příznivé. Tržby z prodeje vlastních výrobků a služeb ke konci sledovaných let rostou a to na 157 531 Kč v roce 2019.

I u tržeb za zboží jsou hodnoty různé během let, v posledním roce sledování však meziročně taktéž vzrostly. V roce 2019 byly 24 142 Kč. U tržeb obecně je patrné, které z nich jsou ty hlavní. Nejvyšší hodnoty jednoznačně měly tržby za prodej vlastních výrobků a služeb. Můžeme říci, že jsou hlavním zdrojem příjmů podniku.

Jako druhou zkoumanou položkou byla horizontální analýza nákladů. U nákladů lze sledovat, jak kopírovaly změny hodnot tržeb po celé sledované období. Výkonová spotřeba, která úzce souvisí s tržbami za prodej vlastních výrobků a služeb, je také nejvyšší v roce 2019, a to ve výši 148 481 Kč. Náklady vynaložené na prodané zboží se také úměrně mění s tržbami za zboží. Tedy v roce 2019 mají druhou nejvyšší hodnotu, stejně jako zmíněné tržby za zboží. Dosáhly v tomto roce 18 479 Kč. Také byly zkoumány osobní náklady, které měly rostoucí tendenci. Svoji nejvyšší hodnotu dosáhli v roce 2019, kdy podnik dosahoval hodnoty 45 689 Kč.

Třetí poslední hodnocenou položkou v horizontální analýze byly hospodářské výsledky. Zde bych ráda zmínila nejdůležitější výsledek hospodaření, a to výsledek hospodaření před zdaněním. Během let se hodnota výsledku hospodaření před zdaněním velmi měnila. Rozptýl mezi nejnižší hodnotou 97 Kč v roce 2016 a nejvyšší hodnotou 5 677 Kč v roce 2019 je opravdu obrovský. Propad v roce 2016 je způsoben tím, že podnik byl do roku 2016 společníkem s dalšími společnostmi v Kooperacním skladu. Od roku 2016, je tento Kooperační sklad společností s ručením omezeným, tedy již jde mimo účetnictví zemědělského podniku.

Druhá kalkulace zahrnovala vertikální analýzu. Zde jsem počítala vertikální analýzu výnosů a nákladů. Určila jsem si jednotku 100%, se kterou jsem analýzu počítala. Jako jednotku jsem určila tržby za prodej vlastních výrobků a služeb + aktivace. Tyto tržby jsem si zvolila z toho důvodu, že dominují mezi tržbami. Ve vertikální analýze měly tudíž vysoký podíl, a to 113,02% v roce 2018. Tržby za prodané zboží měli maximální hodnotu 21,38% v roce 2017. Již výše u horizontální

analýzy jsem zmiňovala, náklady úměrně kopírují výnosy. Tedy náklady vynaložené na prodané zboží mají nejvyšší podíl 16,64% v roce 2017. Výkonová spotřeba má však nejvyšší hodnotu 128,02% v roce 2016. Osobní náklady byly na svém maximálním podílu 36,52% v roce 2016.

V analýze poměrových ukazatelů jsem počítala a zkoumala likviditu, rentabilitu, aktivitu. Budu je dále uvádět ve stejném pořadí, jako jsem je uváděla v práci výše.

U ukazatele likvidity jsem hodnotila běžnou, pohotovou a okamžitou likviditu. V případě všech likvidit byly meziročně spíše rozdílná čísla. Je to jistě zapříčiněné již zmíněnou událostí v roce 2016, kdy přestal podnik být společníkem ve skladu. Tedy hodnota, která se blížila nejblíže, byla optimální v roce 2018, a to 1,5. U pohotové likvidity byla hodnota 0,75 v roce 2015 nejbližší doporučeným optimum. A okamžitá likvidita v roce 2018 s hodnotou 0,18.

V ani jednom ze zmíněných nejsou hodnoty optimální, tedy můžeme říci, že podnik neumí dostatečně pracovat se svými finančními prostředky. Hodnoty jsou spíše menší, než je jejich doporučená výše. Tedy podnik není dostatečně likvidní a mohl by mít problémy při získávání úvěrů, kde banka likvidity sleduje.

U kalkulace rentability můžeme říci, že v roce 2018 byly všechny sledované hodnoty nejvyšší. V ostatních letech bohužel klesaly. V tomto roce bylo ROA 2,91%, ROE 2,86% a ROS 3,12%.

U ukazatelů aktivit nelze jednoznačně říci, jaké byly. Každý ukazatel se chová jiným způsobem. Ukazatel celkové aktivity je proměnlivá, avšak ne výrazně. Oproti tomu obratu zásob, které byly také proměnlivé, ale rozdíl je někde meziročně i víc jak 1%. Doba obratu zásob výrazně klesá od roku 2016. Také lze říci, že doba obratu pohledávek je všech sledovaných letech výrazně nižší než doba obratu závazků. V případě doby obratu pohledávek nepřesáhlo v žádném roce 100 dní, zatímco u dob obratu závazků je ve všech sledovaných období vyšší. Nejvyšší doba obratu závazků je v roce 2017, a to 326,3 dní.

V teoreticko-metodologické části jsem si stanovila dvě výzkumné otázky:

„Jak se liší ziskovost podniku v průběhu let a co jí ovlivňuje?“

Podnik vykazuje zisk ve všech sledovaných letech zkoumání. Obrovská změna byla v roce 2016, kdy podnik přestal být společníkem v uvedeném skladu již výše. Výši ziskovosti ovlivňuje výše nákladů, stav poptávky a konkurence na trhu. Zisk však od

roku 2016 po celou dobu stoupá, tedy podnik je výnosový. Ani v roce 2016, podnik nespádl do „červených čísel“.

„Je podnik likvidní?“

Podniku se příliš nedaří optimalizovat svojí likviditu. Vypovídají o tom nízké hodnoty ve výpočtu poměrové analýzy likvidity. Zároveň nám tuto skutečnost potvrzuje následná analýza aktivity, kde je doba obratu závazků ve vysokých číslech. Tedy se dá říci, že podnik nedokáže hradit své závazky včas. Průměrná doba obratu závazků během sledovaných pěti let je 227,52 dní.

5.7 Návrhy a opatření

V návrzích a opatření bych se ráda pokusila určit slabé stránky, které vychází z finanční analýzy. Na základě určení slabých stránek chci navrhnout opatření, která by mohla být nápomocné k lepšímu finančnímu zdraví podniku.

Jako nejzávažnější slabou stránku považuji to, že firma není likvidní. V žádném ze sledovaných likvidit se nepřibližovala optimálním hodnotám. Při výpočtu likvidit hraje velkou roli výše oběžných aktiv a krátkodobých závazků. Je patrné, že velkou roli tedy hraje držená zásoba. Toto nám potvrzuje i doba obratu zásob, kdy hodnota je pod optimálním počtem obrátek za rok. V rozvaze můžeme vidět, že mají nejvyšší podíl na oběžných aktivech. Podnik by měl lépe plánovat a optimalizovat své hospodaření se zásobami, ve kterých jim zbytečně leží finanční prostředky. Zároveň však s likviditou souvisí krátkodobé závazky, které jsou opravdu hodně vysoké. Tedy by bylo vhodné, aby se podnik snažil platit své závazky nejlépe v době splatnosti. Avšak toto má dvojitý metr. Čím delší doba obratu závazků, tím má firma k dispozici své peníze. Ale na druhou stranu v případě obchodní vztahů to není příjemná vizitka. Bylo by zde na místě tuto dobu o něco snížit.

Jako druhý menší problém je vyšší doba obratu pohledávek. Průměrná doba splatnosti pohledávek za sledované období je 73,04 dnů. Doporučený počet dnů je mezi 25 – 35 dny. Tedy odběratelé hradí své pohledávky vůči podniku pozdě. Zde by podnik mohl důsledněji vybírat své obchodní partnery. V dnešní době se lze velmi jednoduše informovat o platebních schopnostech obchodních partnerů. Také jako další prostředek by mohl být důslednější vymáhání pohledávek, například upomínkami.

Na závěr je nutno říci, že v zemědělském odvětví je omezená konkurence, tedy jaké obchodní chování bude mít podnik vůči svým dodavatelům, mohou se podobně chovat zase odběratelé vůči podniku. Také v zemědělství jsou podniky velmi závislé na klimatických podmínkách daného roku. Mohou nastat neočekávané skutečnosti, jako příliš sucho nebo naopak příliš vody. A celá strategie podniku přestává mít smysl, protože podnik přijde o velkou část svých příjmů. Tedy v tomto sektoru trhu jsou mezi sebou obchodníci tolerantnější.

Z výsledků finanční analýzy je patrné, že výsledky hospodaření jsou rostoucí po dobu sledování. Když by se podniku podařilo udělat minimálně částečná opatření, mohlo by to přispět k lepšímu finančnímu zdraví podniku.

6 Závěr

Cíl diplomové práce bylo provést analýzu ziskovosti vybraného podniku. Analýzu ziskovosti jsem provedla za pomoci horizontální a vertikální analýzy. Jako dalším pomocným indikátorem mi byla analýza poměrových ukazatelů. Cíl diplomové práce byl splněn.

Diplomová práce zahrnuje dvě části. V první je teoreticko-metodologická část a jako druhá je aplikační část. V teoretické části je popsána finanční analýza, její uživatelé, zdroje. Tedy horizontální, vertikální analýza i analýza poměrových ukazatelů. Jejich definice a optimální hodnoty, způsob výpočtů. Za pomoci teoretické části, byla provedena část aplikační, kde bylo kalkulováno s těmito informacemi.

Na začátku aplikační části je představen zemědělský podnik, který byl nápomocný interním pohledem na zkoumanou problematiku. Po úvodním představení je detailní kalkulace obou absolutních analýz. Jak horizontální, tak i vertikální a dále pak analýza poměrových ukazatelů. Ve všech analýzách bylo kalkulováno v programu Microsoft excel, kde byly provedeny vlastní výpočty. U každé problematiky zvlášť je i rozebrán výsledek a výše hodnot. Výzkumné otázky, které byly položeny jsou na konci práce zodpovězeny.

V části s návrhy a opatření jsem zmínila jen dva zásadní problémy, které by mohl podnik vylepšit. Podnik vykazuje zisk ve všech letech sledování. Jediné co jsem vytkla, bylo, že podnik není příliš likvidní a má vyšší dobu obratu pohledávek. Doporučila jsem, aby optimalizoval hodnoty, které jsou v kalkulacích likvidit, a zároveň byl důslednější u vymáhání pohledávek.

Závěrem bych ráda řekla, že zpracování diplomové práce pro mě byla velmi přínosná a užitečná zkušenost. Díky možnosti zpracování finanční analýzy mám jasnou představu, co všechno to obnáší a lépe se orientuji ve výkazech. Pevně věřím, že s nabytými znalostmi v budoucích letech mém profesním životě, ještě budu pracovat a plně vše využiji.

Seznam použité literatury

RŮČKOVÁ, P. (2019). *Finanční analýza: metody, ukazatele, využití v praxi*. 6. aktualizované vydání. Praha: Grada Publishing, Finanční řízení. ISBN 978-80-271-2028-4.

PERIASAMY, P. (2009). *FINANCIAL MANAGEMENT*. 2. NEW DELHI: TATA MCGRAW-HILL EDUCATION PRIVATE, ISBN 978-0-07-015326-4.

KNÁPKOVÁ, A. a PAVELKOVÁ, D. (2010). *Finanční analýza: komplexní průvodce s příklady*. Praha: Grada, Prosperita firmy. ISBN 978-80-247-3349-4.

VOCHOZKA, M. (2011). *Metody komplexního hodnocení podniku*. Praha: Grada, Finanční řízení. ISBN 978-80-247-3647-1.

KNÁPKOVÁ, A. et al. (2017). *Finanční analýza: komplexní průvodce s příklady*. 3., kompletně aktualizované vydání. Praha: Grada Publishing, Prosperita firmy. ISBN 978-80-271-0563-2.

REJNUŠ, O. (2014). *Finanční trhy*. 4., aktualiz. a rozš. vyd. Praha: Grada, Partners. ISBN 978-80-247-3671-6.

HOBZA, V. a SCHWARTZHOFFOVÁ, E. (2015). *Manažerská ekonomika: kapitoly k finanční analýze : výkladový text, příklady a případové studie*. Olomouc: Univerzita Palackého v Olomouci, ISBN 978-80-244-4889-3.

KISLINGEROVÁ, E. (2001). *Oceňování podniku*. 2., přeprac. a dopl. vyd. Praha: C.H. Beck, C.H. Beck pro praxi. ISBN 80-7179-529-1.

Seznam grafů

<i>Graf 5.4.1.1.1: Vývoj výnosů v čase</i>	35
<i>Graf 5.4.1.2.1: Horizontální analýza nákladů</i>	37
<i>Graf 5.4.1.3.1: Horizontální analýza výsledků v hospodaření v absolutní hodnot</i>	39
<i>Graf 5.4.2.1: Vývoj obchodní marže ve vertikální analýze</i>	44
<i>Graf 5.4.2.2: Vývoj přidané hodnoty ve vertikální analýze</i>	44
<i>Graf 5.4.2.1.1: Vývoj výnosů ve vertikální analýze</i>	47
<i>Graf 5.4.2.2.1: Vývoj nákladů ve vertikální analýze</i>	50
<i>Graf 5.4.2.3.1: Porovnání tržeb a nákladů v absolutních hodnotách</i>	51
<i>Graf 5.4.2.4.1: Vývoj hospodářských výsledků 2015 – 2019</i>	52
<i>Graf 5.5.1.1: Vývoj likvidity v letech 2015 – 2019</i>	55
<i>Graf 5.5.2.1: Vývoj rentability v letech 2015 – 2019</i>	57
<i>Graf 5.5.3.1: Vývoj obrátů v letech 2015– 2019</i>	58
<i>Graf 5.5.3.2: Vývoj dob obrátů za období 2015 – 2019</i>	59

Seznam obrázků

<i>Obrázek 3.1.1.1: Schéma podle Růčkové</i>	11
<i>Obrázek 3.1.1.2: Provázanost účetních výkazů</i>	13

Seznam tabulek

Tabulka 3.1.1.1: Rozvaha.....	14
Tabulka 3.1.5.1: Nepřímý postup sestavení cash flow.....	17
Tabulka 5.4.1.1: Horizontální analýza výkazu zisku a ztráty.....	28
Tabulka 5.4.1.1.1: Horizontální analýza výnosů.....	33
Tabulka 5.4.1.2.1: Horizontální analýza nákladů.....	36
Tabulka 5.4.1.3.1: Horizontální analýza výsledků hospodaření.....	38
Tabulka 5.4.2.1: Vertikální analýza výkazu zisku a ztráty.....	40
Tabulka 5.4.2.1.1: Vertikální analýza výnosů.....	45
Tabulka 5.4.2.2.1: Vertikální analýza nákladů.....	48
Tabulka 5.5.1: Dupočítané hodnoty.....	53
Tabulka 5.5.1.1: Hodnoty jednotlivých likvidit.....	53
Tabulka 5.5.2.1: Hodnoty jednotlivých rentabilit.....	55
Tabulka 5.5.3.1: Hodnoty jednotlivých položek ukazatele aktivity.....	57

ROZVAHA v plném rozsahu

Obchodní firma nebo
jiný název účetní jednotky

Minimální závazný výčet informací podle
vyhlášky č. 500/2002 Sb., 469/2008 Sb.,
413/2011 Sb.

Ke dni
31.12.2015
(v celých tisících Kč)

Sídlo nebo bydliště účetní jednotky
a místo podnikání liší-li se od bydliště

Účetní jednotka doručí účetní závěrku
současně s doručením daňového přiznání
za daň z příjmu 1× příslušnému finančnímu
úřadu

Rok	Měsíc	IČO
2015	12	60917962

Označení a	AKTIVA b	Číslo řádku c	Běžné účetní období			Minulé úč. Období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
	AKTIVA CELKEM (ř. 02 + 03 + 31 + 63) = ř. 67	001	628 881	-218 314	410 567	400 960
A.	Pohledávky za upsaný základní kapitál	002	0	0	0	0
B.	Dlouhodobý majetek (ř. 04 + 13 + 23)	003	509 703	-217 645	292 058	291 317
B. I.	Dlouhodobý nehmotný majetek (ř. 05 až 12)	004	500	-500	0	12 664
B. I.	1. Zřizovací výdaje	005	500	-500	0	0
	2. Nehmotné výsledky výzkumu a vývoje	006	0	0	0	0
	3. Software	007	0	0	0	0
	4. Ocenitelná práva	008	0	0	0	0
	5. Goodwill (+/-)	009	0	0	0	0
	6. Jiný dlouhodobý nehmotný majetek	010	0	0	0	12 664
	7. Nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek	011	0	0	0	0
	8. Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek	012	0	0	0	0
B. II.	Dlouhodobý hmotný majetek (ř. 14 až 22)	013	496 710	-217 037	279 673	266 721
B. II.	1. Pozemky	014	27 438	0	27 438	16 874
	2. Stavby	015	264 979	-87 754	177 225	179 767
	3. Samostatné hmotné movité věci a soubory hmotných movitých věcí	016	167 265	-108 680	58 585	56 506
	4. Pěstitelské celky trvalých porostů	017	0	0	0	0
	5. Dospělá zvířata a jejich skupiny	018	31 999	-20 603	11 396	12 096
	6. Jiný dlouhodobý hmotný majetek	019	0	0	0	0
	7. Nedokončený dlouhodobý hmotný majetek	020	4 309	0	4 309	217
	8. Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek	021	720	0	720	1 261
	9. Oceňovací rozdíl k nabytému majetku (+/-)	022	0	0	0	0
B. III.	Dlouhodobý finanční majetek (ř. 24 až 30)	023	12 493	-108	12 385	11 932
B. III.	1. Podíly - ovládaná osoba	024	10 219	0	10 219	9 631
	2. Podíly v účetních jednotkách pod podstatným vlivem	025	1 804	0	1 804	1 820
	3. Ostatní dlouhodobé cenné papíry a podíly	026	470	-108	362	481
	4. Zápůjčky a úvěry - ovládaná nebo ovládající osoba, podstatný vliv	027	0	0	0	0
	5. Jiný dlouhodobý finanční majetek	028	0	0	0	0
	6. Pořizovaný dlouhodobý finanční majetek	029	0	0	0	0
	7. Poskytnuté zálohy na dlouhodobý finanční majetek	030	0	0	0	0
C.	Oběžná aktiva (ř. 32 + 39 + 48 + 58)	031	102 636	-669	101 967	102 860
C. I.	Zásoby (ř. 33 až 38)	032	69 411	0	69 411	63 722
C. I.	1. Materiál	033	10 007	0	10 007	10 426
	2. Nedokončená výroba a polotovary	034	14 165	0	14 165	13 177
	3. Výrobky	035	20 500	0	20 500	19 309
	4. Mladá a ostatní zvířata a jejich skupiny	036	24 537	0	24 537	20 508
	5. Zboží	037	202	0	202	302
	6. Poskytnuté zálohy na zásoby	038	0	0	0	0

Označení a	AKTIVA b	Číslo řádku c	Běžné účetní období			Minulé úč. Období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
C. II.	Dlouhodobé pohledávky (ř. 40 až 47)	039	950	0	950	910
C. II. 1.	Pohledávky z obchodních vztahů	040	0	0	0	0
2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba	041	0	0	0	0
3.	Pohledávky - podstatný vliv	042	0	0	0	0
4.	Pohledávky za společníky	043	950	0	950	910
5.	Dlouhodobé poskytnuté zálohy	044	0	0	0	0
6.	Dohadné účty aktivní	045	0	0	0	0
7.	Jiné pohledávky	046	0	0	0	0
8.	Odložená daňová pohledávka	047	0	0	0	0
C. III.	Krátkodobé pohledávky (ř. 49 až 57)	048	25 017	-669	24 348	21 633
C. III. 1.	Pohledávky z obchodních vztahů	049	19 354	-669	18 685	17 571
2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba	050	0	0	0	20
3.	Pohledávky - podstatný vliv	051	760	0	760	0
4.	Pohledávky za společníky	052	0	0	0	0
5.	Sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	053	0	0	0	0
6.	Stát - daňové pohledávky	054	4 191	0	4 191	3 536
7.	Krátkodobé poskytnuté zálohy	055	332	0	332	295
8.	Dohadné účty aktivní	056	0	0	0	0
9.	Jiné pohledávky	057	380	0	380	211
C. IV.	Krátkodobý finanční majetek (ř. 59 až 62)	058	7 258	0	7 258	16 595
C. IV. 1.	Peníze	059	1 413	0	1 413	1 543
2.	Účty v bankách	060	5 845	0	5 845	15 052
3.	Krátkodobé cenné papíry a podíly	061	0	0	0	0
4.	Požizovaný krátkodobý finanční majetek	062	0	0	0	0
D.	Časové rozlišení (ř. 64 + 65 + 66)	063	16 542	0	16 542	6 783
D. I. 1.	Náklady příštích období	064	1 278	0	1 278	1 071
2.	Komplexní náklady příštích období	065	0	0	0	0
3.	Příjmy příštích období	066	15 264	0	15 264	5 712

Označení	PASIVA	Číslo řádku	Stav v běžném účetním období	Stav v minulém účetním období
a	b	c	1	2
	PASIVA CELKEM (ř. 68 + 89 + 122) = ř. 001	67	410 567	400 960
A.	Vlastní kapitál (ř. 69 + 73 + 80 + 83 + 87)	68	157 158	164 376
A. I.	Základní kapitál (ř. 70 až 72)	69	114 482	114 482
A. I.	1. Základní kapitál	70	114 482	114 482
	2. Vlastní akcie a vlastní obchodní podíly (-)	71	0	0
	3. Změny základního kapitálu (+/-)	72	0	0
A. II.	Kapitálové fondy (ř. 74 až 79)	73	2 910	12 589
A. II.	1. Ážio	74	0	0
	2. Ostatní kapitálové fondy	75	4 460	14 341
	3. Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků (+/-)	76	-1 550	-1 752
	4. Oceňovací rozdíly z přecenění při přeměnách obchodních korporací (+/-)	77	0	0
	5. Rozdíly z přeměn obchodních korporací	78	0	0
	6. Rozdíly z ocenění při přeměnách obchodních korporací	79	0	0
A. III.	Fondy ze zisku (ř. 81 + 82)	80	7 380	7 124
A. III.	1. Rezervní fond	81	7 380	7 124
	2. Statutární a ostatní fondy	82	0	0
A. IV.	Výsledek hospodaření minulých let (ř. 84 až 86)	83	29 924	25 057
A. IV.	1. Nerozdělený zisk minulých let	84	46 430	41 563
	2. Neuhrazená ztráta minulých let (-)	85	-16 506	-16 506
	3. Jiný výsledek hospodaření minulých let	86	0	0
A. V.1.	Výsledek hospodaření běžného účetního období (+/-) [řádek***výkazy zisku a ztráty]	87	2 462	5 124
A.V.2.	Rozhodnuto o zálohách na výplatu podílu na zisku	88	0	0
B.	Cizí zdroje (ř. 90 + 95 + 106 + 118)	89	253 333	236 462
B. I.	Rezervy (ř. 91 až 94)	90	4 083	2 969
B. I.	1. Rezervy podle zvláštních právních předpisů	91	4 083	2 969
	2. Rezerva na důchody a podobné závazky	92	0	0
	3. Rezerva na daň z příjmů	93	0	0
	4. Ostatní rezervy	94	0	0
B. II.	Dlouhodobé závazky (ř. 96 až 105)	95	12 198	5 891
B. II.	1. Závazky z obchodních vztahů	96	0	0
	2. Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	97	0	0
	3. Závazky - podstatný vliv	98	0	0
	4. Závazky ke společníkům	99	0	0
	5. Dlouhodobé přijaté zálohy	100	0	0
	6. Vydané dluhopisy	101	0	0
	7. Dlouhodobé směnky k úhradě	102	0	0
	8. Dohadné účty pasivní	103	0	0
	9. Jiné závazky	104	6 000	0
	10. Odložený daňový závazek	105	6 198	5 891

Označení a	PASIVA b	Číslo řádku c	Stav v běžném účetním období 1	Stav v minulém účetním období 2
B. III.	Krátkodobé závazky (ř. 107 až 117)	106	43 218	47 412
B. III.	1. Závazky z obchodních vztahů	107	28 663	34 237
	2. Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	108	0	0
	3. Závazky - podstatný vliv	109	0	0
	4. Závazky ke společníkům	110	0	0
	5. Závazky k zaměstnancům	111	11 105	10 204
	6. Závazky za sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	112	1 057	939
	7. Stát - daňové závazky a dotace	113	265	202
	8. Krátkodobé přijaté zálohy	114	56	0
	9. Vydané dluhopisy	115	0	0
	10. Dohadné účty pasivní	116	667	590
	11. Jiné závazky	117	1 405	1 240
B. IV.	Bankovní úvěry a výpomoci (ř. 119 až 121)	118	193 834	180 190
B. IV.	1. Bankovní úvěry dlouhodobé	119	135 697	126 742
	2. Krátkodobé bankovní úvěry	120	58 137	13 795
	3. Krátkodobé finanční výpomoci	121	0	49 448
C.	Časové rozlišení (ř. 123 až 124)	122	76	122
C. I.	1. Výdaje příštích období	123	0	0
	2. Výnosy příštích období	124	76	122

Identifikační údaje osob, která výkaz ověřují:

Sestaveno dne: 25.3.2016	Podpisový záznam statutárního orgánu účetní jednotky nebo podpisový záznam fyzické os., která je účet. jednotkou
Právní forma účetní jednotky Akčiová společnost	Předmět podnikání Zemědělská výroba

VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY

Obchodní firma nebo
jiný název účetní jednotky

Minimální závazný výčet
informací podle vyhlášky č.
500/2002 Sb

Ke dni
(v tisících Kč)

31.12.2015

Sídlo nebo bydliště účetní jednotky
a místo podnikání liší-li se od bydliště

Účetní jednotka doručí účetní
závěrku současně s doručením
daňového přiznání za daň z
příjmu 1× příslušnému fin. Úřadu

Rok	Měsíc	IČO
2015	12	60917962

Označení a	TEXT b	Číslo řádku c	Skutečnost v účetním období	
			běžném 1	minulém 2
I.	Tržby za prodej zboží	01	22 218	22 926
A.	Náklady vynaložené na prodej zboží	02	17 712	18 502
+	Obchodní marže (ř. 01 - 02)	03	4 506	4 424
II.	Výkony (ř. 05 + 06 + 07)	04	144 354	149 323
II. 1.	Tržby za prodej vlastních výrobků a služeb	05	130 796	141 943
II. 2.	Změna stavu zásob vlastní činnosti	06	2 037	-4 215
II. 3.	Aktivace	07	11 521	11 595
B.	Výkonová spotřeba (ř. 09 + 10)	08	115 709	121 462
B. 1.	Spotřeba materiálu a energie	09	80 436	84 477
B. 2.	Služby	10	35 273	36 985
+	Přidaná hodnota (ř. 03 + 04 - 08)	11	33 151	32 285
C.	Osobní náklady	12	38 061	36 206
C. 1.	Mzdové náklady	13	27 100	26 103
C. 2.	Odměny členů orgánů a obchodní korporace	14	583	541
C. 3.	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	15	9 062	8 742
C. 4.	Sociální náklady	16	1 316	820
D.	Daně a poplatky	17	595	668
E.	Odpisy dlouhodobého, nehmotného a hmotného majetku	18	36 927	31 340
III.	tržby z prodeje dlouhodobého majetku a materiálu (ř. 20 + 21)	19	11 375	15 068
III. 1.	Tržby z prodeje dlouhodobého majetku	20	4 801	5 446
III. 2.	Tržby z prodeje materiálu	21	6 574	9 622
F.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku a materiálů (ř. 23 + 24)	22	8 568	11 764
F. 1.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku	23	3 037	3 345
F. 2.	Prodaný materiál	24	5 531	8 419
G.	Změna stavu rezerv a opravných položek v provozní oblasti a komplexních nákladů příštích období (+/-)	25	1 114	2 021
IV.	Ostatní provozní výnosy	26	50 629	48 992
H.	Ostatní provozní náklady	27	4 202	3 844
V.	Převod provozních výnosů	28	0	0
I.	Převod provozních nákladů	29	0	0
*	Provozní výsledek hospodaření [ř. 11-12-17-18+19-22-(+/-25)+26-27+(+/-28)-(-29)]	30	5 688	10 502

Označení a	TEXT b	Číslo řádku c	Skutečnost v účetním období	
			běžném 1	minulém 2
VI.	Tržby z prodeje cenných papírů a podílů	31	119	0
J.	Prodané cenné papíry a podíly	32	121	0
VII.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku (ř. 33 až 36)	33	2 442	1 831
VII. 1.	Výnosy z podílů v ovládaných osobách a v účetních jednotkách pod podstatným vlivem	34	0	0
VII. 2.	Výnosy z ostatních dlouhodobých cenných papírů a podílů	35	0	0
VII. 3.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	36	2 442	1 831
VIII.	Výnosy z krátkodobého finančního majetku	37	0	0
K.	Náklady finančního majetku	38	0	0
IX.	Výnosy z přecenění cenných papírů a derivátů	39	0	0
L.	Náklady z přecenění cenných papírů a derivátů	40	0	0
M.	Změna stavu rezerv a opravných položek ve finanční oblasti (+/-)	41	0	0
X.	Výnosové úroky	42	648	241
N.	Nákladové úroky	43	5 885	6 353
XI.	Ostatní finanční výnosy	44	2 804	2 700
O.	Ostatní finanční náklady	45	2 776	2 726
XII.	Převod finančních výnosů	46	0	0
P.	Převod finančních nákladů	47	0	0
*	Finanční výsledek hospodaření [(ř. 31 - 32 + 33 + 37 - 38 + 39 - 40 - (+/- 41) + 42 - 43 + 44 - 45 + (-46) - (-47)]	48	-2 769	-4 307
Q.	Daň z příjmu za běžnou činnost	49	457	1 068
Q. 1.	- splatná	50	149	22
Q. 2.	- odložená	51	308	1 046
**	Výsledek hospodaření za běžnou činnost (ř. 30 + 48 - 49)	52	2 462	5 127
XIII.	Mimořádné výnosy	53	0	0
R.	Mimořádné náklady	54	0	3
S.	Daň z příjmů z mimořádné činnosti (ř. 56 + 57)	55	0	0
S. 1.	- splatná	56	0	0
S. 2.	- odložená	57	0	0
*	Mimořádný výsledek hospodaření (ř. 53 - 54 - 55)	58	0	-3
W.	Převod podílů na výsledku hospodaření společníků (+/-)	59	0	0
***	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-) (ř. 52 + 58 - 59)	60	2 462	5 124
****	Výsledek hospodaření před zdaněním	61	2 919	6 192

Identifikační údaje osob, která výkaz ověřují:

Sestaveno dne: 25.3.2016	Podpisový záznam statutárního orgánu účetní jednotky nebo podpisový záznam fyzické osoby, která je účetní jednotkou
Právní forma účetní jednotky Akciová společnost	Předmět podnikání Zemědělská výroba

ROZVAHA v plném rozsahu

Obchodní firma nebo
jiný název účetní jednotky

Ke dni 31.12.2017
(v tisících Kč)

Minimální závazný výčet informací podle vyhlášky č.
500/2002 Sb., 469/2008 Sb., 413/2011 Sb.

Sídlo nebo bydliště účetní jednotky
a místo podnikání liší-li se od bydliště

Účetní jednotka doručí účetní závěrku současně s
doručením daňového přiznání za daň z příjmu 1x
příslušnému finančnímu úřadu

Rok	Měsíc	IČO
2017	12	60917962

Označení řádku	AKTIVA	Číslo řádku	Běžné účetní období			Minulé úč. období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
	AKTIVA CELKEM (ř. 02 + 03 + 37 + 74)	001.	710 566	-271 871	438 695	454 515
A.	Pohledávky za upsaný základní kapitál	002.	0	0	0	0
B.	Dlouhodobý majetek (ř. 04 + 14 + 27)	003.	562 916	-271 203	291 713	310 302
B. I.	Dlouhodobý nehmotný majetek (ř. 05 + 06 + 09 + 010 + 011)	004.	500	-500	0	0
B. I. 1.	Nehmotné výsledky výzkumu a vývoje	005.	0	0	0	0
B. I. 2.	Ocenitelná práva (ř. 07 + 08)	006.	0	0	0	0
1.	Software	007.	0	0	0	0
2.	Ostatní ocenitelná práva	008.	0	0	0	0
3.	Goodwill	009.	0	0	0	0
4.	Ostatní dlouhodobý nehmotný majetek	010.	500	-500	0	0
5.	Poskyt. zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek a nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek (ř. 12 + 13)	011.	0	0	0	0
1.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek	012.	0	0	0	0
2.	Nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek	013.	0	0	0	0
B. II.	Dlouhodobý hmotný majetek (ř. 15 + 18 + 19 + 20 + 24)	014.	550 299	-270 703	279 596	298 113
B. II. 1.	Pozemky a stavby (ř. 16 +17)	015.	330 285	-109 473	220 812	228 030
1.	Pozemky	016.	38 315	0	38 315	34 047
2.	Stavby	017.	291 970	-109 473	182 497	193 983
2.	Hmotné movité věci a jejich soubory	018.	182 844	-141 791	41 053	57 439
3.	Oceňovací rozdíl k nabytému majetku	019.	0	0	0	0
4.	Ostatní dlouhodobý hmotný majetek (ř. 21 + 22 + 23)	020.	32 851	-19 439	13 412	12 187
1.	Pěstitelské celky trvalých porostů	021.	0	0	0	0
2.	Dospělá zvířata a jejich skupiny	022.	32 851	-19 439	13 412	12 187
3.	Jiný dlouhodobý hmotný majetek	023.	0	0	0	0
5.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek a nedokončený dlouhodobý hmotný majetek (ř. 25 + 26)	024.	4 319	0	4 319	457
1.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek	025.	0	0	0	63
2.	Nedokončený dlouhodobý hmotný majetek	026.	4 319	0	4 319	394
B. III.	Dlouhodobý finanční majetek (ř. 28 až 34)	027.	12 117	0	12 117	12 189
B. III. 1.	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba	028.	10 115	0	10 115	10 095
2.	Zápůjčky a úvěry - ovládaná nebo ovládající osoba	029.	0	0	0	0
3.	Podíly- podstatný vliv	030.	1 660	0	1 660	1 742
4.	Zápůjčky a úvěry - podstatný vliv	031.	0	0	0	0
5.	Ostatní dlouhodobé cenné papíry a podíly	032.	342	0	342	352
6.	Zápůjčky a úvěry - ostatní	033.	0	0	0	0
7.	Ostatní dlouhodobý finanční majetek (ř. 35 + 36)	034.	0	0	0	0
1.	Jiný dlouhodobý finanční majetek	035.	0	0	0	0
2.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý finanční majetek	036.	0	0	0	0

Označení řádku	AKTIVA	Číslo řádku	Běžné účetní období			Minulé úč. období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
C.	Oběžná aktiva (ř.38 + 46 + 68 + 71)	037.	124 979	-668	124 311	124 861
C. I.	Zásoby (ř. 39 + 40 + 41 + 44 + 45)	038.	88 292	0	88 292	83 568
C. I. 1.	Materiál	039.	10 737	0	10 737	10 574
C. I. 2.	Nedokončená výroba a polotovary	040.	15 962	0	15 962	20 530
C. I. 3.	Výrobky a zboží (ř. 42 + 43)	041.	33 168	0	33 168	25 459
C. I. 1. 1.	Výrobky	042.	32 941	0	32 941	25 104
C. I. 1. 2.	Zboží	043.	227	0	227	355
C. I. 4.	Mladá a ostatní zvířata a jejich skupiny	044.	28 425	0	28 425	27 005
C. I. 6.	Poskytnuté zálohy na zásoby	045.	0	0	0	0
C. II.	Pohledávky (ř.47 + 57)	046.	26 290	-669	25 621	30 402
C. II. 1.	Dlouhodobé pohledávky (ř. 48 až 52)	047.	891	0	891	950
C. II. 1. 1.	Pohledávky z obchodních vztahů	048.	0	0	0	0
C. II. 1. 2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba	049.	0	0	0	0
C. II. 1. 3.	Pohledávky - podstatný vliv	050.	0	0	0	0
C. II. 1. 4.	Odložená daňová pohledávka	051.	0	0	0	0
C. II. 1. 5.	Pohledávky - ostatní (ř. 53 až 56)	052.	891	0	891	950
C. II. 1. 1. 1.	Pohledávky za společníky	053.	891	0	891	950
C. II. 1. 1. 2.	Dlouhodobé poskytnuté zálohy	054.	0	0	0	0
C. II. 1. 1. 3.	Dohadné účty aktivní	055.	0	0	0	0
C. II. 1. 1. 4.	Jiné pohledávky	056.	0	0	0	0
C. II. 2.	Krátkodobé pohledávky (ř. 58 až 61)	057.	25 399	-669	24 730	29 452
C. II. 2. 1.	Pohledávky z obchodních vztahů	058.	24 010	-669	23 341	22 802
C. II. 2. 2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba	059.	0	0	0	0
C. II. 2. 3.	Pohledávky - podstatný vliv	060.	0	0	0	0
C. II. 2. 4.	Pohledávky - ostatní (ř. 62 až 67)	061.	1 389	0	1 389	6 650
C. II. 2. 1. 1.	Pohledávky za společníky	062.	0	0	0	0
C. II. 2. 1. 2.	Sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	063.	0	0	0	0
C. II. 2. 1. 3.	Stát - daňové pohledávky	064.	663	0	663	5 779
C. II. 2. 1. 4.	Krátkodobé poskytnuté zálohy	065.	340	0	340	336
C. II. 2. 1. 5.	Dohadné účty aktivní	066.	0	0	0	0
C. II. 2. 1. 6.	Jiné pohledávky	067.	386	0	386	535
C. III.	Krátkodobý finanční majetek (ř. 69 + 70)	068.	0	0	0	0
C. III. 1.	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba	069.	0	0	0	0
C. III. 2.	Ostatní krátkodobý finanční majetek	070.	0	0	0	0
C. IV.	Peněžní prostředky (ř.72 + 73)	071.	10 397	0	10 397	10 890
C. IV. 1.	Peněžní prostředky na pokladně	072.	1 355	0	1 355	1 398
C. IV. 2.	Peněžní prostředky na účtech	073.	9 042	0	9 042	9 492
D.	Časové rozlišení aktiv (ř. 75 + 76 + 77)	074.	22 671	0	22 671	19 352
D. I. 1.	Náklady příštích období	075.	1 162	0	1 162	1 245
D. I. 2.	Komplexní náklady příštích období	076.	0	0	0	0
D. I. 3.	Příjmy příštích období	077.	21 509	0	21 509	18 107

Označení řádku	PASIVA	Číslo řádku	Běžném účetní období	Minulé účetní období
a	b	c	1	2
	PASIVA CELKEM (ř. 79 + 101 + 141) = ř. 001	078.	438 695	454 515
A.	Vlastní kapitál (ř. 80 + 84 + 92 + 95 + 99 + 100)	079.	158 519	158 422
A. I.	Základní kapitál (ř. 81 až 83)	080.	114 482	114 482
A. I. 1.	Základní kapitál	081.	114 482	114 482
A. I. 2.	Vlastní podíly	082.	0	0
A. I. 3.	Změny základního kapitálu	083.	0	0
A. II.	Ážio a kapitálové fondy (ř.85 + 86)	084.	3 033	3 095
A. II. 1.	Ážio	085.	0	0
A. II. 2.	Kapitálové fondy (ř. 87 až 91)	086.	3 033	3 095
A. II. 2. 1.	Ostatní kapitálové fondy	087.	4 460	4 460
A. II. 2. 2.	Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků	088.	-1 427	-1 365
A. II. 2. 3.	Oceňovací rozdíly z přecenění při přeměnách obchodních korporací	089.	0	0
A. II. 2. 4.	Rozdíly z přeměn obchodních korporací	090.	0	0
A. II. 2. 5.	Rozdíly z ocenění při přeměnách obchodních korporací	091.	0	0
A. III.	Fondy ze zisku (ř. 93 + 94)	092.	7 618	7 503
A. III. 1.	Ostatní rezervní fond	093.	7 618	7 503
A. III. 2.	Statutární a ostatní fondy	094.	0	0
A. IV.	Výsledek hospodaření minulých let (ř. 96 + 97 + 98)	095.	33 227	31 071
A. IV. 1.	Nerozdělený zisk minulých let	096.	49 732	47 577
A. IV. 2.	Neuhrazená ztráta minulých let	097.	-16 505	-16 506
A. IV. 3.	Jiný výsledek hospodaření minulých let	098.	0	0
A. V.	Výsledek hospodaření běžného účetního období (ř. 01 - 80 - 86 - 92 - 95 - 100 - 101 - 141)	099.	159	2 271
A.VI.	Rozhodnuto o zálohách na výplatu podílu na zisku	100.	0	0
B.+ C.	Cizí zdroje (ř. 102 + 107)	101.	280 176	296 063
B.	Rezervy (ř. 103 až 106)	102.	5 929	4 526
B. I. 1.	Rezerva na důchody a podobné závazky	103.	0	0
B. I. 2.	Rezerva na daň z příjmů	104.	0	0
B. I. 3.	Rezervy podle zvláštních právních předpisů	105.	5 929	4 526
B. I. 4.	Ostatní rezervy	106.	0	0
C.	Závazky (ř. 108 + 123)	107.	274 247	291 537
C. I.	Dlouhodobé závazky (ř. 109 + 112 až 119)	108.	137 152	167 185
C.I. 1.	Vydané dluhopisy (ř. 110 + 111)	109.	0	0
C.I. 1. 1.	Vyměnitelné dluhopisy	110.	0	0
C.I. 1. 2.	Ostatní dluhopisy	111.	0	0
C.I. 2.	Závazky k úvěrovým institucím	112.	128 174	156 296
C.I. 3.	Dlouhodobé přijaté zálohy	113.	0	0
C.I. 4.	Závazky z obchodních vztahů	114.	0	0
C.I. 5.	Dlouhodobé směnky k úhradě	115.	0	0
C.I. 6.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	116.	0	0
C.I. 7.	Závazky - podstatný vliv	117.	0	0
C.I. 8.	Odložený daňový závazek	118.	5 525	6 089
C.I. 9.	Závazky - ostatní (ř. 120 až 122)	119.	3 453	4 800
C.I. 9. 1.	Závazky ke společníkům	120.	0	0
C.I. 9. 2.	Dohadné účty pasivní	121.	0	0
C.I. 9. 3.	Jiné závazky	122.	3 453	4 800

Označení řádku a	PASIVA b	Číslo řádku c	Běžném účetní období 1	Minulé účetní období 2
C.II.	Krátkodobé závazky (ř. 124 + 127 až 133)	123.	137 095	124 352
C. II. 1.	Vydané dluhopisy (ř. 125 + 126)	124.	0	0
1.	Vyměnitelné dluhopisy	125.	0	0
2.	Ostatní dluhopisy	126.	0	0
2.	Závazky k úvěrovým institucím	127.	75 955	62 217
3.	Krátkodobé přijaté zálohy	128.	3 966	5 886
4.	Závazky z obchodních vztahů	129.	39 884	39 386
5.	Krátkodobé směnky k úhradě	130.	0	0
6.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	131.	0	0
7.	Závazky - podstatný vliv	132.	0	0
8.	Závazky - ostatní (ř. 134 až 140)	133.	17 290	16 863
1.	Závazky ke společníkům	134.	0	0
2.	Krátkodobé finanční výpomoci	135.	0	0
3.	Závazky k zaměstnancům	136.	13 387	12 503
4.	Závazky za sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	137.	1 174	1 246
5.	Stát - daňové závazky a dotace	138.	507	824
6.	Dohadné účty pasivní	139.	997	846
7.	Jiné závazky	140.	1 225	1 444
D.	Časové rozlišení pasiv (ř. 142 + 143)	141.	0	30
D. 1.	Výdaje příštích období	142.	0	0
2.	Výnosy příštích období	143.	0	30

Identifikační údaje osob, která výkaz ověřují:

Sestaveno dne 28.2.2018	Podpisový záznam statutárního orgánu účetní jednotky nebo podpisový záznam fyzické os., která je účet. jednotkou
Právní forma účetní jednotky Akciová společnost	Předmět podnikání Zemědělská výroba

VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY

Obchodní firma nebo
jiný název účetní jednotky

Minimální závazný výčet
informací podle vyhlášky č.
500/2002 Sb

Sídlo nebo bydliště účetní jednotky
a místo podnikání liší-li se od bydliště

Ke dni 31.12.2017
(v tisících Kč)

Účetní jednotka doručí účetní
závěrku současně s doručením
daňového přiznání za daň z
příjmu 1× příslušnému fin.
Úřadu

Rok	Měsíc	IČO
2017	12	60917962

Označení řádků a	Text b	Číslo řádku c	Běžné účetní období	Minulé účetní období
			1	2
I.	Tržby z prodeje výrobků a služeb	001.	127 078	118 787
II.	Tržby za prodej zboží	002.	24 174	22 023
A.	Výkonová spotřeba (ř. 04 + 05 + 06)	003.	138 570	135 818
A.	1. Náklady vynaložené na prodej zboží	004.	18 814	17 302
	2. Spotřeba materiálu a energie	005.	78 754	83 511
	3. Služby	006.	41 002	35 005
B.	Změna stavu zásob vlastní činnosti	007.	-457	-9 455
C.	Aktivace	008.	-13 999	-12 695
D.	Osobní náklady (ř. 10 + 11)	009.	38 915	38 741
D.	1. Mzdové náklady	010.	28 372	28 125
	2. Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění a ostatní náklady (ř. 12 + 13)	011.	10 543	10 616
	1. Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	012.	9 246	9 231
	2. Ostatní náklady	013.	1 297	1 385
E.	Úpravy hodnot v provozní oblasti (ř. 15 + 18 + 19)	014.	36 422	35 256
E.	1. Úpravy hodnot dlouh.nehmot.a hmotného majetku (ř. 16 + 17)	015.	36 422	35 256
	1. Úpravy hodnot dlouh.nehmot.a hmotného majetku - trvalé	016.	36 422	35 256
	2. Úpravy hodnot dlouh.nehmot.a hmotného majetku - dočasné	017.	0	0
	2. Úpravy hodnot zásob	018.	0	0
	3. Úpravy hodnot pohledávek	019.	0	0
III.	Ostatní provozní výnosy (ř. 21 + 22 + 23)	020.	68 297	66 755
III.	1. Tržby z prodaného dlouhodobého majetku	021.	6 595	4 825
	2. Tržby z prodaného materiálu	022.	9 408	6 827
	3. Jiné provozní výnosy	023.	52 294	55 103
F.	Ostatní provozní náklady (ř. 25 to 29)	024.	18 119	14 461
F.	1. Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku	025.	3 679	3 043
	2. Zůstatková cena prodaného materiálu	026.	7 304	5 835
	3. Daně a poplatky	027.	614	643
	4. Rezervy v provozní oblasti a kompletní náklady příštích období	028.	1 403	443
	5. Jiné provozní náklady	029.	5 119	4 497
*	Provozní výsledek hospodaření (ř. 01 + 02 - 03 - 07 - 08 - 09 - 14 + 20 - 24)	030.	1 979	5 439
IV.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku - podíly (ř. 32 + 33)	031.	0	0
IV.	1. Výnosy z podílů - ovládaná nebo ovládající osoba	032.	0	0
	2. Ostatní výnosy z podílů	033.	0	0
G.	Náklady vynaložené na prodané podíly	034.	0	10

Označení řádků a		Text b	Císlo řádku c	Běžné účetní období 1	Minulé účetní období 2
V.		Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku (ř. 36 + 37)	035.	990	1 002
V.	1.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku - ovládaná nebo ovládající osoba	036.	0	0
	2.	Ostatní výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	037.	990	1 002
H.		Náklady související s ostatním dlouhodobým finančním majetkem	038.	0	0
VI.		Výnosové úroky a podobné výnosy (ř. 40 + 41)	039.	2 598	1 958
VI.	1.	Výnosové úroky a podobné výnosy - ovládaná nebo ovládající osoba	040.	0	0
	2.	Ostatní výnosové úroky a podobné výnosy	041.	2 598	1 958
I.		Úpravy hodnot a rezervy ve finanční oblasti	042.	0	0
J.		Nákladové úroky a podobné náklady (ř. 44 + 45)	043.	5 405	5 553
J.	1.	Nákladové úroky a podobné náklady - ovládaná nebo ovládající osoba	044.	880	684
	2.	Ostatní nákladové úroky a podobné náklady	045.	4 525	4 869
VII.		Ostatní finanční výnosy	046.	135	53
K.		Ostatní finanční náklady	047.	200	189
*		Finanční výsledek hospodaření (ř. 31 - 34 + 35 - 38 + 39 - 42 - 43 + 46 - 47)	048.	-1 882	-2 739
**		Výsledek hospodaření před zdaněním (ř. 30 + 48)	049.	97	2 700
L.		Daň z příjmů (ř. 51 + 52)	050.	-62	429
L.	1.	Daň z příjmů splatná	051.	502	538
	2.	Daň z příjmů odložená	052.	-564	-109
**		Výsledek hospodaření po zdanění (ř. 49 - 50)	053.	159	2 271
M.		Převod podílu na výsledku hospodaření společníkům	054.	0	0
***		Výsledek hospodaření za účetní období (ř. 53 - 54)	055.	159	2 271
*		Čistý obrat za období (ř. I. + II. + III. + IV. + V. + VI. + VII)	056.	223 272	210 578

Identifikační údaje osob, která výkaz ověřují:

Sestaveno dne 28.2.2018	Podpisový záznam statutárního orgánu účetní jednotky nebo podpisový záznam fyzické osoby, která je účetní jednotkou
Právní forma účetní jednotky Akciová společnost	Předmět podnikání Zemědělská výroba /

ROZVAHA v plném rozsahu

Obchodní firma nebo
jiný název účetní jednotky

Sídlo nebo bydliště účetní jednotky
a místo podnikání liší-li se od bydliště

Ke dni **31.12.2019**
(v tisících Kč)

Minimální závazný výčet informací podle vyhlášky č.
500/2002 Sb., 469/2008 Sb., 413/2011 Sb.

Účetní jednotka doručí účetní závěrku současně s
doručením daňového přiznání za daň z příjmu 1×
příslušnému finančnímu úřadu

Rok	Měsíc	IČO
2019	12	60917962

Označení řádku	AKTIVA	Číslo řádku	Běžné účetní období			Minulé úč. období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
	AKTIVA CELKEM (ř. 02 + 03 + 37 + 74)	001.	751 516	-321 173	430 343	447 240
A.	Pohledávky za upsaný základní kapitál	002.	0	0	0	0
B.	Dlouhodobý majetek (ř. 04 + 14 + 27)	003.	605 972	-320 360	285 612	297 207
B. I.	Dlouhodobý nehmotný majetek (ř. 05 + 06 + 09 + 010 + 011)	004.	0	0	0	0
B. I. 1.	Nehmotné výsledky výzkumu a vývoje	005.	0	0	0	0
2.	Ocenitelná práva (ř. 07 + 08)	006.	0	0	0	0
1. 1.	Software	007.	0	0	0	0
2.	Ostatní ocenitelná práva	008.	0	0	0	0
3.	Goodwill	009.	0	0	0	0
4.	Ostatní dlouhodobý nehmotný majetek	010.	0	0	0	0
5.	Poskyt. zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek a nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek (ř. 12 + 13)	011.	0	0	0	0
1.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek	012.	0	0	0	0
2.	Nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek	013.	0	0	0	0
B. II.	Dlouhodobý hmotný majetek (ř. 15 + 18 + 19 + 20 + 24)	014.	592 773	-320 360	272 413	284 228
B. II. 1.	Pozemky a stavby (ř. 16 +17)	015.	358 037	-132 459	225 578	234 129
1.	Pozemky	016.	52 388	0	52 388	50 122
2.	Stavby	017.	305 649	-132 459	173 190	184 007
2.	Hmotné movité věci a jejich soubory	018.	198 551	-166 558	31 993	33 716
3.	Oceňovací rozdíl k nabytému majetku	019.	0	0	0	0
4.	Ostatní dlouhodobý hmotný majetek (ř. 21 + 22 + 23)	020.	34 688	-21 343	13 345	15 570
1.	Pěstitelské celky trvalých porostů	021.	0	0	0	0
2.	Dospělá zvířata a jejich skupiny	022.	34 688	-21 343	13 345	15 570
3.	Jiný dlouhodobý hmotný majetek	023.	0	0	0	0
5.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek a nedokončený dlouhodobý hmotný majetek (ř. 25 + 26)	024.	1 497	0	1 497	813
1.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek	025.	0	0	0	0
2.	Nedokončený dlouhodobý hmotný majetek	026.	1 497	0	1 497	813
B. III.	Dlouhodobý finanční majetek (ř. 28 až 34)	027.	13 199	0	13 199	12 979
B. III. 1.	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba	028.	10 701	0	10 701	10 551
2.	Zápůjčky a úvěry - ovládaná nebo ovládající osoba	029.	0	0	0	0
3.	Podíly- podstatný vliv	030.	1 602	0	1 602	1 532
4.	Zápůjčky a úvěry - podstatný vliv	031.	0	0	0	0
5.	Ostatní dlouhodobé cenné papíry a podíly	032.	896	0	896	896
6.	Zápůjčky a úvěry - ostatní	033.	0	0	0	0
7.	Ostatní dlouhodobý finanční majetek (ř. 35 + 36)	034.	0	0	0	0
1.	Jiný dlouhodobý finanční majetek	035.	0	0	0	0
2.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý finanční majetek	036.	0	0	0	0

Označení řádku a	AKTIVA b	Číslo řádku c	Běžné účetní období			Minulé úč. období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
C.	Oběžná aktiva (ř.38 + 46 + 68 + 71)	037.	127 752	-813	126 939	133 962
C. I.	Zásoby (ř. 39 + 40 + 41 + 44 + 45)	038.	74 773	0	74 773	72 780
C. I. 1.	Materiál	039.	8 234	0	8 234	7 688
2.	Nedokončená výroba a polotovary	040.	16 118	0	16 118	13 365
3.	Výrobky a zboží (ř. 42 + 43)	041.	23 101	0	23 101	25 961
1. 1.	Výrobky	042.	22 913	0	22 913	25 789
2.	Zboží	043.	188	0	188	172
4.	Mladá a ostatní zvířata a jejich skupiny	044.	27 320	0	27 320	25 766
6.	Poskytnuté zálohy na zásoby	045.	0	0	0	0
C. II.	Pohledávky (ř.47 + 57)	046.	39 709	-813	38 896	47 240
C. II. 1.	Dlouhodobé pohledávky (ř. 48 až 52)	047.	821	0	821	856
1.	Pohledávky z obchodních vztahů	048.	0	0	0	0
2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba	049.	0	0	0	0
3.	Pohledávky - podstatný vliv	050.	0	0	0	0
4.	Odloužená daňová pohledávka	051.	0	0	0	0
5.	Pohledávky - ostatní (ř. 53 až 56)	052.	821	0	821	856
1. 1.	Pohledávky za společnosti	053.	821	0	821	856
2.	Dlouhodobé poskytnuté zálohy	054.	0	0	0	0
3.	Dohadné účty aktivní	055.	0	0	0	0
4.	Jiné pohledávky	056.	0	0	0	0
C. II. 2.	Krátkodobé pohledávky (ř. 58 až 61)	057.	38 888	-813	38 075	46 384
1.	Pohledávky z obchodních vztahů	058.	32 808	-813	31 995	19 489
2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba	059.	0	0	0	0
3.	Pohledávky - podstatný vliv	060.	0	0	0	0
4.	Pohledávky - ostatní (ř. 62 až 67)	061.	6 080	0	6 080	26 895
1. 1.	Pohledávky za společnosti	062.	0	0	0	0
2.	Sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	063.	0	0	0	0
3.	Stát - daňové pohledávky	064.	4 427	0	4 427	25 645
4.	Krátkodobé poskytnuté zálohy	065.	1 642	0	1 642	367
5.	Dohadné účty aktivní	066.	0	0	0	0
6.	Jiné pohledávky	067.	11	0	11	883
C. III.	Krátkodobý finanční majetek (ř. 69 + 70)	068.	0	0	0	0
C. III. 1.	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba	069.	0	0	0	0
2.	Ostatní krátkodobý finanční majetek	070.	0	0	0	0
C. IV.	Peněžní prostředky (ř.72 + 73)	071.	13 270	0	13 270	13 943
C. IV. 1.	Peněžní prostředky na pokladně	072.	1 291	0	1 291	1 206
2.	Peněžní prostředky na účtech	073.	11 979	0	11 979	12 737
D.	Časové rozlišení aktiv (ř. 75 + 76 + 77)	074.	17 792	0	17 792	16 071
D. I. 1.	Náklady příštích období	075.	1 322	0	1 322	1 285
2.	Komplexní náklady příštích období	076.	0	0	0	0
3.	Příjmy příštích období	077.	16 470	0	16 470	14 786

Označení řádku	PASIVA	Číslo řádku	Běžném účetní období	Minulé účetní období
a	b	c	1	2
	PASIVA CELKEM (ř. 79 + 101 + 141) = ř. 001	078.	430 343	447 240
A.	Vlastní kapitál (ř. 80 + 84 + 92 + 95 + 99 + 100)	079.	164 897	160 101
A. I.	Základní kapitál (ř. 81 až 83)	080.	114 482	114 482
A. I. 1.	Základní kapitál	081.	114 482	114 482
2.	Vlastní podíly	082.	0	0
3.	Změny základního kapitálu	083.	0	0
A. II.	Ážio a kapitálové fondy (ř.85 + 86)	084.	3 561	3 341
A. II. 1.	Ážio	085.	0	0
2.	Kapitálové fondy (ř. 87 až 91)	086.	3 561	3 341
1.	Ostatní kapitálové fondy	087.	4 460	4 460
2.	Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků	088.	-899	-1 119
3.	Oceňovací rozdíly z přecenění při přeměnách obchodních korporací	089.	0	0
4.	Rozdíly z přeměn obchodních korporací	090.	0	0
5.	Rozdíly z ocenění při přeměnách obchodních korporací	091.	0	0
A. III.	Fondy ze zisku (ř. 93 + 94)	092.	7 691	7 626
A. III. 1.	Ostatní rezervní fond	093.	7 691	7 626
2.	Statutární a ostatní fondy	094.	0	0
A. IV.	Výsledek hospodaření minulých let (ř. 96 + 97 + 98)	095.	34 587	33 378
A. IV. 1.	Nerozdělený zisk minulých let	096.	51 093	49 883
2.	Neuhrazená ztráta minulých let	097.	-16 506	-16 505
3.	Jiný výsledek hospodaření minulých let	098.	0	0
A. V.	Výsledek hospodaření běžného účetního období (ř. 01 - 80 - 86 - 92 - 95 - 100 - 101 - 141)	099.	4 576	1 274
A.VI.	Rozhodnuto o zálohách na výplatu podílu na zisku	100.	0	0
B.+ C.	Cizí zdroje (ř. 102 + 107)	101.	265 446	287 139
B.	Rezervy (ř. 103 až 106)	102.	13 244	7 241
B. I. 1.	Rezerva na důchody a podobné závazky	103.	0	0
2.	Rezerva na daň z příjmů	104.	0	0
3.	Rezervy podle zvláštních právních předpisů	105.	13 244	7 241
4.	Ostatní rezervy	106.	0	0
C.	Závazky (ř. 108 + 123)	107.	252 201	279 898
C. I.	Dlouhodobé závazky (ř. 109 + 112 až 119)	108.	149 810	180 812
C.I. 1.	Vydané dluhopisy (ř. 110 + 111)	109.	0	0
1.	Vyměnitelné dluhopisy	110.	0	0
2.	Ostatní dluhopisy	111.	0	0
2.	Závazky k úvěrovým institucím	112.	145 568	175 545
3.	Dlouhodobé přijaté zálohy	113.	0	0
4.	Závazky z obchodních vztahů	114.	0	0
5.	Dlouhodobé směnky k úhradě	115.	0	0
6.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	116.	0	0
7.	Závazky - podstatný vliv	117.	0	0
8.	Odložený daňový závazek	118.	3 313	4 338
9.	Závazky - ostatní (ř. 120 až 122)	119.	929	929
1.	Závazky ke společníkům	120.	0	0
2.	Dohadné účty pasivní	121.	0	0
3.	Jiné závazky	122.	929	929

Označení řádku a	PASIVA b	Číslo řádku c	Běžném účetní období 1	Minulé účetní období 2
C.II.	Krátkodobé závazky (ř. 124 + 127 až 133)	123.	102 391	99 086
C. II. 1.	Vydané dluhopisy (ř. 125 + 126)	124.	0	0
1.	Vyměnitelné dluhopisy	125.	0	0
2.	Ostatní dluhopisy	126.	0	0
3.	Závazky k úvěrovým institucím	127.	42 787	42 736
4.	Krátkodobé přijaté zálohy	128.	216	176
5.	Závazky z obchodních vztahů	129.	37 616	36 282
6.	Krátkodobé směnky k úhradě	130.	0	0
7.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	131.	0	0
8.	Závazky - podstatný vliv	132.	0	0
8.	Závazky - ostatní (ř. 134 až 140)	133.	21 772	19 892
1.	Závazky ke společníkům	134.	0	0
2.	Krátkodobé finanční výpomoci	135.	0	0
3.	Závazky k zaměstnancům	136.	16 800	15 364
4.	Závazky za sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	137.	1 430	1 345
5.	Stát - daňové závazky a dotace	138.	1 638	1 256
6.	Dohadné účty pasivní	139.	841	607
7.	Jiné závazky	140.	1 063	1 320
D.	Časové rozlišení pasiv (ř. 142 + 143)	141.	0	0
D. 1.	Výdaje příštích období	142.	0	0
D. 2.	Výnosy příštích období	143.	0	0

Sestaveno dne 31.12.2019	Podpisový záznam statutárního orgánu účetní jednotky nebo podpisový záznam fyzické os., která je účet. jednotkou
Právní forma účetní jednotky Akčiová společnost	Předmět podnikání

VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY

Obchodní firma nebo
jiný název účetní jednotky

Minimální závazný výčet
informací podle vyhlášky č.
500/2002 Sb

Sídlo nebo bydliště účetní jednotky
a místo podnikání liší-li se od bydliště

Ke dni 31.12.2019
(v tisících Kč)

Účetní jednotka doručí účetní
závěrku současně s doručením
daňového přiznání za daň z
příjmu 1× příslušnému fin.
Úřadu

Rok	Měsíc	IČO
2019	12	60917962

Označení řádků a	Text b	Číslo řádku c	Běžné účetní období	Minulé účetní období
			1	2
I.	Tržby z prodeje výrobků a služeb	001.	157 531	147 129
II.	Tržby za prodej zboží	002.	24 142	22 725
A.	Výkonová spotřeba (ř. 04 + 05 + 06)	003.	148 481	140 347
A.	1. Náklady vynaložené na prodej zboží	004.	18 479	17 565
	2. Spotřeba materiálu a energie	005.	85 539	77 866
	3. Služby	006.	44 463	44 916
B.	Změna stavu zásob vlastní činnosti	007.	2 488	17 089
C.	Aktivace	008.	-11 771	-16 955
D.	Osobní náklady (ř. 10 + 11)	009.	45 689	40 454
D.	1. Mzdové náklady	010.	33 439	29 604
	2. Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění a ostatní náklady (ř. 12 + 13)	011.	12 250	10 850
	1. Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	012.	10 898	9 557
	2. Ostatní náklady	013.	1 352	1 293
E.	Úpravy hodnot v provozní oblasti (ř. 15 + 18 + 19)	014.	34 272	35 051
E.	1. Úpravy hodnot dlouh.nehmot.a hmotného majetku (ř. 16 + 17)	015.	34 272	35 051
	1. Úpravy hodnot dlouh.nehmot.a hmotného majetku - trvalé	016.	34 128	35 051
	2. Úpravy hodnot dlouh.nehmot.a hmotného majetku - dočasné	017.	144	0
	2. Úpravy hodnot zásob	018.	0	0
	3. Úpravy hodnot pohledávek	019.	0	0
III.	Ostatní provozní výnosy (ř. 21 + 22 + 23)	020.	68 448	69 167
III.	1. Tržby z prodaného dlouhodobého majetku	021.	4 682	5 898
	2. Tržby z prodaného materiálu	022.	6 682	9 948
	3. Jiné provozní výnosy	023.	57 084	53 321
F.	Ostatní provozní náklady (ř. 25 to 29)	024.	21 694	18 840
F.	1. Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku	025.	3 486	4 336
	2. Zůstatková cena prodaného materiálu	026.	5 487	7 318
	3. Daně a poplatky	027.	614	733
	4. Rezervy v provozní oblasti a kompletní náklady příštích období	028.	6 003	1 312
	5. Jiné provozní náklady	029.	6 104	5 141
*	Provozní výsledek hospodaření (ř. 01 + 02 - 03 - 07 - 08 - 09 - 14 + 20 - 24)	030.	9 268	4 195
IV.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku - podíly (ř. 32 + 33)	031.	0	0
IV.	1. Výnosy z podílů - ovládaná nebo ovládající osoba	032.	0	0
	2. Ostatní výnosy z podílů	033.	0	0
G.	Náklady vynaložené na prodané podíly	034.	0	19

Označení řádků a	Text b	Číslo řádku c	Běžné účetní období 1	Minulé účetní období 2
V.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku (ř. 36 + 37)	035.	994	991
V.	1. Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku - ovládaná nebo ovládající osoba	036.	0	0
	2. Ostatní výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	037.	994	991
H.	Náklady související s ostatním dlouhodobým finančním majetkem	038.	0	0
VI.	Výnosové úroky a podobné výnosy (ř. 40 + 41)	039.	2 727	2 797
VI.	1. Výnosové úroky a podobné výnosy - ovládaná nebo ovládající osoba	040.	0	0
	2. Ostatní výnosové úroky a podobné výnosy	041.	2 727	2 797
I.	Úpravy hodnot a rezervy ve finanční oblasti	042.	0	0
J.	Nákladové úroky a podobné náklady (ř. 44 + 45)	043.	7 317	6 541
J.	1. Nákladové úroky a podobné náklady - ovládaná nebo ovládající osoba	044.	1 468	1 124
	2. Ostatní nákladové úroky a podobné náklady	045.	5 849	5 417
VII.	Ostatní finanční výnosy	046.	178	207
K.	Ostatní finanční náklady	047.	173	173
*	Finanční výsledek hospodaření (ř. 31 - 34 + 35 - 38 + 39 - 42 - 43 + 46 - 47)	048.	-3 591	-2 738
**	Výsledek hospodaření před zdaněním (ř. 30 + 48)	049.	5 677	1 457
L.	Daň z příjmů (ř. 51 + 52)	050.	1 101	183
L.	1. Daň z příjmů splatná	051.	2 126	1 370
	2. Daň z příjmů odložená	052.	-1 025	-1 187
**	Výsledek hospodaření po zdanění (ř. 49 - 50)	053.	4 576	1 274
M.	Převod podílu na výsledku hospodaření společníkům	054.	0	0
***	Výsledek hospodaření za účetní období (ř. 53 - 54)	055.	4 576	1 274
*	Čistý obrát za období (ř. I. + II. + III. + IV. + V. + VI. + VII)	056.	254 020	243 016

Identifikační údaje osob, které výkaz ověřují:

Sestaveno dne 31.3.2020	Podpisový záznam statutárního orgánu účetní jednotky nebo podpisový záznam fyzické osoby, která je účetní jednotkou
Právní forma účetní jednotky Akciová společnost	Předmět podnikání Zemědělská výroba 