

Posudek oponenta diplomové práce

Autor práce (jméno a příjmení)	Renata ŠULDOVÁ
Název práce	Odhalení příležitostí na trhu a zahájení podnikání
Název a typ studijního programu	Ekonomika a management / Navazující
Fakulta / katedra	Ekonomická fakulta / KOD
Vedoucí práce	Švarcová Marie, Ing. Ph.D.
Oponent	Petr Červinka

Hodnocení práce

1. Význam a náročnost tématu **75 %**
2. Logická struktura práce **75 %**
3. Naplnění cíle práce **100 %**
4. Metodologický postup **100 %**
5. Hodnocení teoretického zobecnění a přínosu **75 %**
6. Praktický přínos práce **100 %**
7. Práce s literaturou **50 %**
8. Formální stránka **50 %**

Závěr

Výsledek: **82.5** bodů

Hodnocení práce známkou: **výborně**

Doporučuji práci k obhajobě: **ANO**

Otázky pro diskusi a poznámky

Kritické poznámky a celkový přínos, celková hodnota práce

Cíle, které si autorka pro magisterskou práci stanovila, se jí podařilo naplnit. Dosažené cíle práce autorka dokázala kriticky zhodnotit. Autorka zároveň prokázala erudovanost, která je kladena charakterem studovaného oboru a projektem závěrečné práce. Předložená práce splňuje formální a obsahové náležitosti kladené na diplomovou práci a věnuje se zajímavému a aktuálnímu tématu. Kladně hodnotím práci autorky s dotazníkem. Například vložení testových otázek za účelem ověření pozornosti a zejména pravdivosti odpovědí pozornosti dotazovaných respondentů a zvýšení validity dotazníkového šetření. Na druhou stranu reprezentativní svazek mohl být početnější.

Otázky nebo témata pro diskusi před komisí

Na straně číslo 77 v otázce číslo 19 jste zjistila příslušnost respondentů k jednotlivým decenniím. Setkala jste se s výsledky, které vás překvapily potom, co jste filtrovala odpovědi vzhledem k decenniu respondentů a to jak hromadně, tak vzhledem k pohlaví? Dotazníkové šetření proběhlo na podzim roku 2013. Jaký je váš názor nyní s odstupem času na váš podnikatelský plán? Máte dojem, že některé kalkulace byly

příliš optimistické, nebo naopak?

Datum: 08.05.2014

Podpis oponenta diplomové
práce