



Rapport de stage



France Technologie

Votre partenaire import-export en Tchéquie

Dobrovodska 12- 370 01 Ceské Budejovice
REPUBLIQUE TCHEQUE

Du 2 avril au 29 mai 2012



Enseignant responsable: Mme. Martine Cano

Xavier Teisseire

Responsable du stage: M. Olivier Michaud

Almudena V. Vargas M.
LEA 3 (CI)

Sommaire

1. Curriculum Vitae	3
2. Introduction.....	5
3. Présentation de l'entreprise	7
3.1. <i>Évolution dans le temps</i>	7
3.2. <i>Activités principales.....</i>	8
3.3. <i>Produits commercialisés.....</i>	9
3.4. <i>Bird-Tech (nouveau partenaire).....</i>	12
4. Missions de stage.....	14
4.1. <i>Proposition projet Bird-Tech</i>	14
4.2. <i>Développement du stage.....</i>	14
4.2.1. <i>Suivie des activités.....</i>	14
4.2.2. <i>Confection du site web.....</i>	16
5. Conclusion	22
6. Résumé	25
7. Annexe n°1	27

Curriculum Vitae

1. Curriculum Vitae

VARGAS MALDONADO, A. Vanessa

Nationalité ESPAGNOLE

Née le 17 septembre 1991

41 Rue Saint Maudé - Appt. Belle Ile

56100 LORIENT (Bretagne)

☎ 06 16 84 60 12

✉ almuvvm@gmail.com



Formation

Etudes supérieures

2009 - 2012 Université de Bohême Sud, double diplôme/programme d'échanges Erasmus
Université de Bretagne-Sud, Lorient (56) :
Etudiante Licence Langues étrangères appliquées

Etudes secondaires

2007- 2009 Lycée international SEK-Alborán, Almería (España) :
Diplôme Baccalauréat International de Sciences Sociales
Baccalauréat National de Lettres et Sciences Sociales

Expérience professionnelle

- 2007- 2009** **Radio Ejido FM**, volontaire dans la radio locale de El Ejido- chargée de :
- Direction de tâches en qualité de présentatrice en chef.
 - Retransmission de musiques alternatives : anglaises, espagnoles, allemandes ou françaises.
 - Promotion de chanteurs et groupes peu reconnus.
- Mars-juin 2010** **SEFOVE-CLUBS-UBS**, moniteur d'Espagnol dans le cadre de cours aux enseignants :
- Février-mars 2011**
- Organisation des cours selon les besoins et les niveaux des élèves
 - Programmation des activités et exercices de chaque séance
 - Responsable de la partie concernant l'expression orale espagnole
- Avril-mai 2011** **Lomanoryas S.L.**, secrétaire/ assistante commerciale. Missions :
- Traduction de textes anglais, français et espagnols.
 - Facturation des commandes
 - Traitements des dossiers physiques et numériques

Autres compétences

- Langues** Espagnol (langue maternelle), anglais (utilisateur indépendant), français (utilisateur indépendant), Tchèque (utilisateur élémentaire)
- Bureautique** Word, Excel, Powerpoint, Access, SAP comme utilisateur, dactylographie (Mac OS et Windows)
- Autres** Certificat de Réanimation Cardio-pulmonaire (délivré par la société espagnole de médecine), permis de conduire B, garde d'enfants, cours particuliers d'espagnol, activités de volontariat au sein de la Croix-Rouge

Introduction

2. Introduction

Le présent rapport s'inscrit dans le cadre de mon stage de troisième année LEA effectué du 2 mai au 29 juin dans l'entreprise France Technologie. Le fait que cette période correspondait aussi à mon séjour d'études Erasmus en République Tchèque, plus concrètement à Ceské Budejovice, a été décisif pour la sélection de l'entreprise de réalisation de mon stage.

En effet, le siège de France Technologie se situe à Ceské Budejovice. Etant une entreprise dédiée à l'import-export en République Tchèque et la France, c'était une très bonne option pour développer mes acquis au niveau professionnel et les concilier avec l'enseignement à l'Université de Bohême du Sud.

France Techonologie se développe dans le secteur du e-commerce. Dans ce domaine, ma mission principale a été de suivre un projet d'élargissement de la gamme de produits. Avant de commencer mon stage une entreprise espagnole (Bird-Tech) avait contacté France Technologie. Leur intérêt était de se faire conseiller pour la vente de leurs produits en République Tchèque. Eventuellement, France Technologie a proposé de vendre les produits de Bird-Tech sur le territoire français aussi. J'ai jugé fortement intéressant les objectifs proposés par mon maître de stage, Olivier Michaud, puisqu'ils étaient en rapport avec un domaine dans lequel je n'ai jamais travaillé, le e-commerce.

En outre, Olivier Michaud, fondateur et chef d'entreprise avait déjà fait appel à des stagiaires dans les années précédentes. Un d'entre eux était étudiant à l'Université de Bretagne Sud. Ce qui m'a rassuré étant donné que j'avais la possibilité de contacter l'ancien stagiaire et d'écouter l'avis d'un témoin.

La structure qui suivra mon rapport est classique : d'abord, une description de l'entreprise (localisation, activités, partenaires, etc.) ; ensuite, le développement du stage en soi-même (missions, résultats) et pour conclusion, une brève réflexion sur mon apprentissage.

Présentation de l'entreprise

3. Présentation de l'entreprise

3.1. Évolution dans le temps

France Technologie est une entreprise jeune, créée en 2008, qui se développe dans le domaine de l'import-export grâce au e-commerce.

Son PDG, Olivier Michaud¹, est un technicien avec plus de 15 ans d'expérience dans le secteur des outils technologiques. Par le passé, il a été responsable de production à Vishay S.A. en République Tchèque, gérant et cofondateur de Provykova s.r.o. et CADCZ s.r.o.

Actuellement, il est consultant au sein de sa propre entreprise : « France Technologie ». Quant à ses devoirs en tant qu'ingénieur mécanique, il doit analyser les composantes des produits importés pour vérifier si elles sont bien compatibles avec le procès de production des produits finis que la clientèle demande. Ce qui le mène à rédiger des rapports, notamment pour les entreprises tchèques, sur les données techniques des produits, et à laisser une trace écrite concernant la gestion du produit. Parallèlement, dans son rôle de responsable du développement à l'international, mon maître de stage est chargé de contacter des fournisseurs, de transmettre des informations pertinentes sur la situation des commandes réalisées par les clients et de veiller au bon déroulement des livraisons et des paiements.

Il est aussi inscrit comme prestataire de services sur le site: http://www.codeur.com/portfolio-prestashop_francetechnologie_cz. Sur ce site,



l'on peut voir et accéder à des projets surtout en relation avec le fonctionnement de logiciels. Ici, Olivier Michaud offre ses

connaissances comme freelance expérimenté à d'autres qui démarrent une affaire en échange d'un autre service ou en contre partie d'un gain économique. Par

¹ Plus d'information sur son profil LinkedIn:
<http://www.linkedin.com/pub/olivier-michaud/4a/b48/aa9>

exemple, quelqu'un peut lancer un sujet pour résoudre un problème avec la mise à jour du logiciel utilisé pour la vente en ligne (Prestashop) et lui, il peut répondre en donnant des solutions.

Son siège est situé à České Budejovice (République Tchèque). L'entreprise offre de la consultation ainsi que du suivi aux entreprises étrangères qui veulent vendre ou s'installer dans ce pays (carte à voir ci-dessus).



3.2. Activités principales

À travers Internet, elle développe des nouveaux réseaux pour clients et fournisseurs et les met en relation. Elle rend plus accessible aux prospects le catalogue de produits proposés par ses fournisseurs. Faisant usage de tous les



moyens de faire de la publicité à travers les TIC (nouvelles technologies de l'information et de la communication), même un

compte Tweeter a été établi (<http://twitter.com/#!/francetechnolog>).

La flexibilité dans l'élection de langues des sites créés facilite la rencontre des clients potentiels. Ainsi, elle doit trouver les traductions pertinentes en langue tchèque, française et anglaise.

En résumé, elle simplifie la gestion des outils informatiques (mise en place d'un site web tchèque, base de données des nouveaux clients, etc.) en créant la possibilité d'un nouveau marché pour d'autres entreprises.

Ouverte à l'expansion des produits à commercialiser, France Technologie met en relief l'importance de la « nouveauté ». Il s'avère qu'il a des produits qui ne se commercialisent pas encore ou dont la commercialisation est très peu évoluée dans le marché tchèque. En plus, elle tient en estime et valorise la bonne qualité.

3.3. Produits commercialisés

Ainsi, elle propose notamment des produits de haute valeur technique.

C'est le cas de machines à comprimer de la société Sviac qui grâce à France Technologie a son représentant en République Tchèque. Elle possède donc son site français (<http://sviac.free.fr>) et son site tchèque géré par France Technologie (www.e-pokryvac.cz) où l'on retrouve aussi beaucoup d'outils et accessoires à installer dans d'édifications.

Principalement, elle peut résoudre les questions techniques des clients sur place.

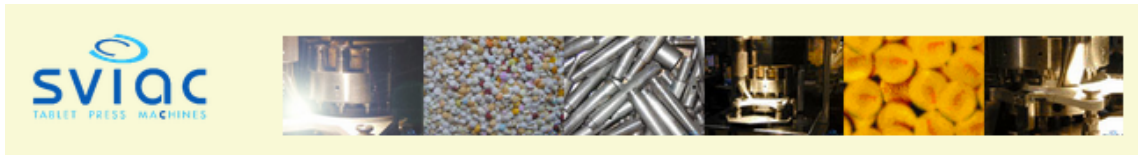


Figure 1 : Logos des sites web mentionnés précédemment.



Figure 2: Presse à comprimer de la société Sviac.

Autre exemple des produits en vente, ce sont les accessoires de boulangerie dont le site tchèque créé sur le réseau Internet est : www.pecubageta.cz. La cuisine tchèque a été tout au long de son histoire influencée par ses pays voisins. Actuellement, elle s'ouvre aussi à l'extérieur en élargissant le choix des viennoiseries et desserts, très peu présents dans la culture culinaire tchèque auparavant. Dans ce secteur, France Technologie a voulu enrichir les connaissances culinaires des Tchèques en introduisant une large gamme de produits de cuisine dont les chefs de la réputée cuisine française se servent.



Figure 3 : Capture d'écran du site web www.pecubageta.cz.

Cependant les produits les plus importants en nombre de ventes et qui rapportent la plus grande part de revenus sont les collecteurs de déchets. Ici, la société travaille avec plusieurs fournisseurs. Dans ce cas leurs produits sont montrés dans le site web suivant :



Figure 4 : Logo du site web tchèque pour la vente de collecteurs de déchets.

Pour cette année, après avoir été contactée par la société espagnole Bird-Tech, France Technologie s'est décidée à inclure dans ce dernier site web des accessoires de couverture de toits : des brins anti-pigeon et autres articles inclus dans la même thématique.

3.4. Bird-Tech (nouveau partenaire)

Bird-Tech est une entreprise spécialisée dans la conception, production et distribution de produits anti-pigeon. Récemment cette entreprise cherche à avoir des distributeurs officiels dans d'autres pays pour étendre son marché. Dans ce but, il est devenu un des nouveaux fournisseurs-partenaires de France-Technologie.

Bird-Tech compte déjà avec son site sur lequel ils sont en train de travailler pour l'améliorer. Dans l'avenir, il sera disponible en plusieurs langues: <http://www.bird-tech.com>.



Missions de stage

4. Missions de stage

4.1. Proposition projet Bird-Tech

Dans l'attente du conseil et du support pour la commercialisation en République Tchèque de ses produits anti-pigeons, la société espagnole Bird-Tech a fait une demande de collaboration auprès la société France Technologie.

J'ai été affectée tout suite à ce projet grâce à mes capacités linguistiques qui pouvaient rendre plus faciles le contact et les démarches de communication envers cette entreprise.

Le but de mon stage était par conséquent de réaliser toutes les démarches relatives à la mise en ligne d'un catalogue sur un site Internet tchèque pour cette société.

Du fait de la structure de cette PME à Ceské Budejovice, j'ai principalement travaillé au bureau de mon maître de stage au siège de la société mais aussi j'ai pu, grâce à la nature des missions, travailler à domicile sur internet, depuis ma résidence. Ils étaient assez équipés pour me fournir un poste informatique au sein de l'entreprise et pourtant j'ai jugé plus favorable de travailler sur mon ordinateur portable. En effet, la vitesse du processeur et du navigateur était meilleure sur mon portable, ce qui rend plus facile et moins exaspérant le travail.

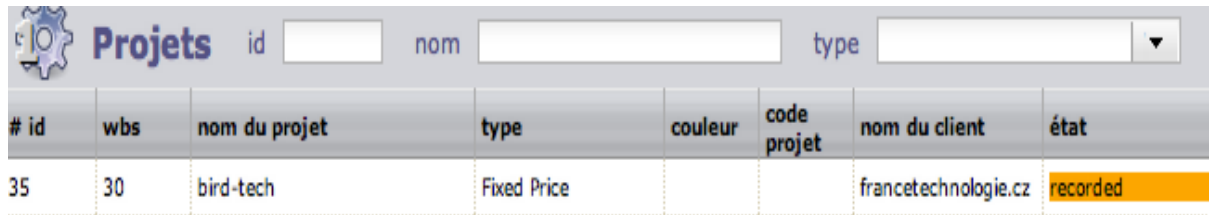
Le contact à distance avec Olivier Michaud a été impeccable. Dès que j'en avais besoin, je lui posais mes questions par l'intermédiaire de courriers électroniques ou par Skype.

4.2. Développement du stage

4.2.1. Suivre des activités

Dans une durée de 2 mois approximativement, j'ai du établir un catalogue à partir des informations recueillies.

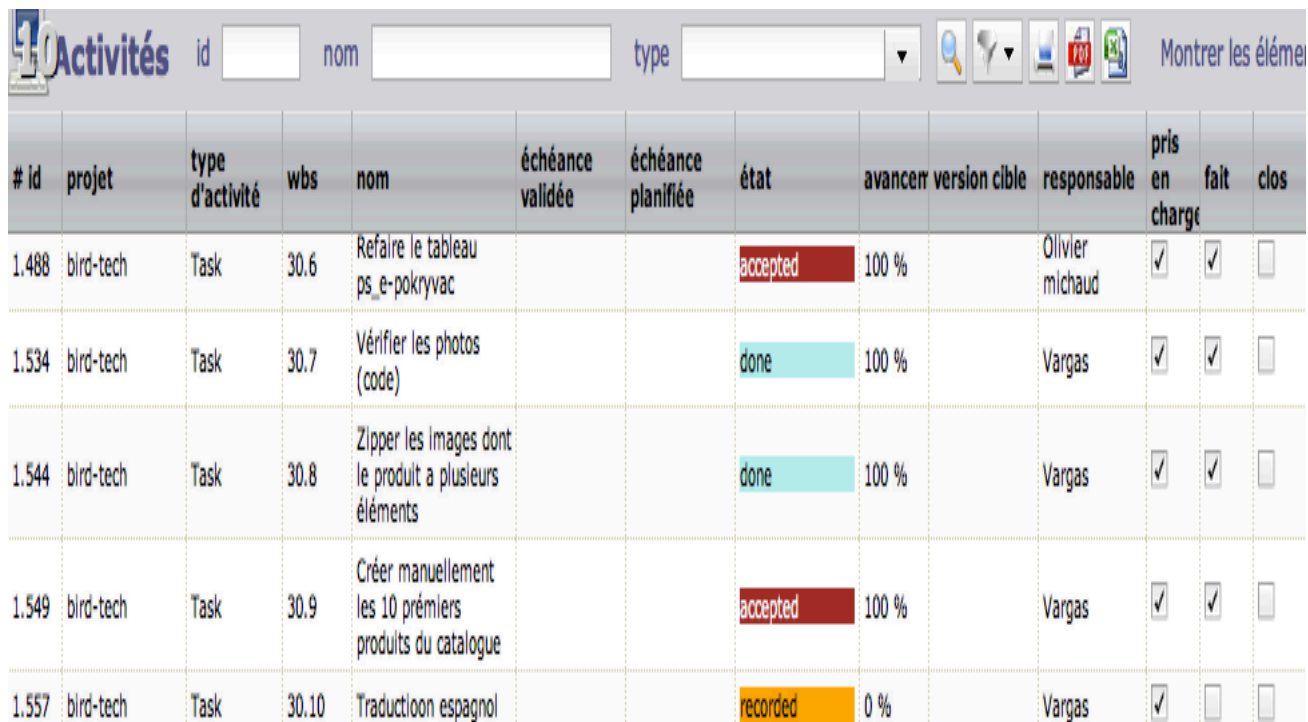
Tout d'abord, l'on a saisi le projet dans un logiciel pour faire un suivi exhaustif des activités. Le programme de suivi du projet réalisé par Olivier Michaud à été confectionné au fur et à mesure que l'on avançait. Pour cela, l'on a utilisé « Project'oria » sur l'adresse web : www.tuesalacave.fr.



The screenshot shows the 'Projets' interface with a search bar and a table of project entries. The table has columns for # id, wbs, nom du projet, type, couleur, code projet, nom du client, and état.

# id	wbs	nom du projet	type	couleur	code projet	nom du client	état
35	30	bird-tech	Fixed Price			francetechnologie.cz	recorded

Figure 5 : Capture d'écran lors de la création du projet.



The screenshot shows the 'Activités' interface with a search bar and a table of activity entries. The table has columns for # id, projet, type d'activité, wbs, nom, échéance validée, échéance planifiée, état, avancé, version cible, responsable, pris en charge, fait, and clos.

# id	projet	type d'activité	wbs	nom	échéance validée	échéance planifiée	état	avancé	version cible	responsable	pris en charge	fait	clos
1.488	bird-tech	Task	30.6	Refaire le tableau ps_e-pokryvac			accepted	100 %		Olivier michaud	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
1.534	bird-tech	Task	30.7	Vérifier les photos (code)			done	100 %		Vargas	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
1.544	bird-tech	Task	30.8	Zipper les images dont le produit a plusieurs éléments			done	100 %		Vargas	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
1.549	bird-tech	Task	30.9	Créer manuellement les 10 premiers produits du catalogue			accepted	100 %		Vargas	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
1.557	bird-tech	Task	30.10	Traduction espagnol			recorded	0 %		Vargas	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Figure 6 : Capture d'écran pour le monitorat d'activités.

En outre, si l'on clique sur la tâche, nous pouvons voir non seulement à quel point se situe sa réalisation mais aussi des commentaires. Un exemple ci-dessous :

The screenshot shows a task management interface with two main sections: 'Description' and 'Traitement'.

Description:

- id : # 1544 -TAS-73
- projet : bird-tech
- type d'activité : Task
- nom : Zipper les images dont le produit a plusieurs élément
- référence externe :
- date de création : 16/04/2012
- émetteur : Vargas
- demandeur :
- origine : +
- description :

Traitement:

- activité parente :
- état : done
- responsable : Vargas
- pris en charge :
- fait : 16/04/2012
- clos :
- version cible :
- résultat : Maintenant on peut introduire les photos dans le programme de gestion du site web

Assignment Table:

+	ressource	taux (%)	assigné (j)	réel (j)	reste (j)
	Vargas	100	0,00	0,00	0,00

Figure 7 : Capture d'écran en soulignant les commentaires ajoutés à l'une de tâches effectuées (zipper les images dont le produit a plusieurs éléments).

Ce logiciel cependant requiert de l'introduction des données manuelle puisqu'il ne met pas à jour les différentes activités effectuées. Pour notre équipe, il ne s'agissait pas seulement d'un outil pour le monitorat des activités mais aussi un moyen de communication directe avec mon maître de stage qui pouvait à son tour rajouter des nouvelles missions ou activités et commentaires. À cause de cela, l'implication de chacun d'entre nous pour laisser un témoignage de chaque activité a été vivement importante. Grâce à ceci l'on a pu constater les progrès du projet. Ainsi, je me permets de dire que l'ensemble des missions qui m'ont été confiées ont été achevées avec succès.

4.2.2. Confection du site web

France Technologie comptait déjà avec un fournisseur de produits anti-pigeon, même si la gamme de produits de cette société (DIMOS) n'était pas très large. Par conséquent, au lieu de créer un nouveau site Internet nous avons jugé

plus logique de rassembler les produits des deux sociétés dans une seule et même page web. En effet, lorsque quelqu'un recherche dans un moteur de recherche, si l'on crée des sites web différents ces deux sites rentrent en concurrence alors que derrière ces deux pages c'est le même grossiste qui existe (France Technologie).

Dans le site de gestion de la boutique web, l'on retrouve les deux entreprises sous la même catégorie d'articles. Il s'agit du site web <http://www.e-pokryvac.cz/admin123/login.php>.

Panneau d'administration > Catalogue > Fournisseurs

+ Nouveau

Page 1 / 1 | Afficher 50 / 2 résultat(s) Réinitialiser Filter

ID	Nom	Logo	Nombre de produits	Activé	Actions
--		--		--	--
1	DIMOS		760	✓	  
2	Bird-Tech		122	✓	  

Supprimer la sélection

Figure 8 : Création finie du profil du nouveau fournisseur Bird-Tech

Une fois la création du profil Bird-Tech achevée, la prochaine étape était de recueillir des informations sur les produits. Ceci n'a pas été si évident que l'on imaginait. Pour la création du catalogue web nous avons besoin des documents avec supports compatibles avec le site web, qui permettaient la manipulation des photos, descriptions, etc. Cependant, le seul catalogue dirigé vers l'exportation que Bird-Tech possédait était en format pdf.



Pour rendre accessible l'information il a donc fallu adapter ce document à Excel, qui est beaucoup plus maniable.

Ensuite, il était nécessaire de créer des sous-catégories pour les différents produits, tels qu'ils apparaissent dans le schéma suivant :

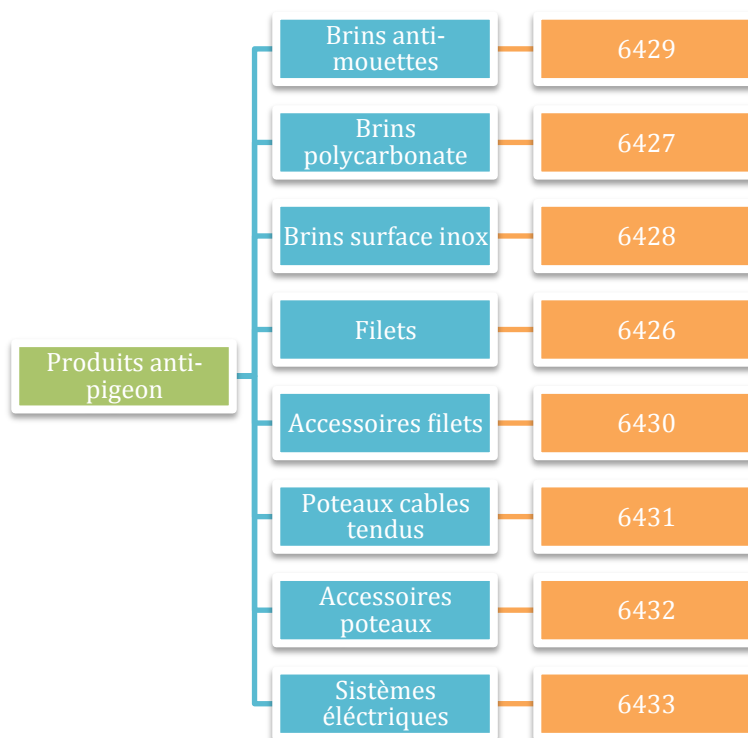


Figure 9 : Schéma des sous-catégories avec leurs codes correspondants.

Le but était de classer les produits de façon à rendre plus facile au public la recherche de l'article désiré.

Dans la vente sur le net, il est indispensable de proportionner des photos. Lorsque j'avais demandé des photos en format jpg ou jpeg, le responsable du département « service vente », appelé Sergio m'a envoyé en pièces jointes dans plusieurs mails une centaine de photos sans aucun code ni référence. Dans un premier temps, j'ai dû trier les photos des produits de cette liste car il y avait beaucoup trop de doublons. L'élimination des photos pour des produits non-commercialisables en République Tchèque a également été nécessaire. Je prends

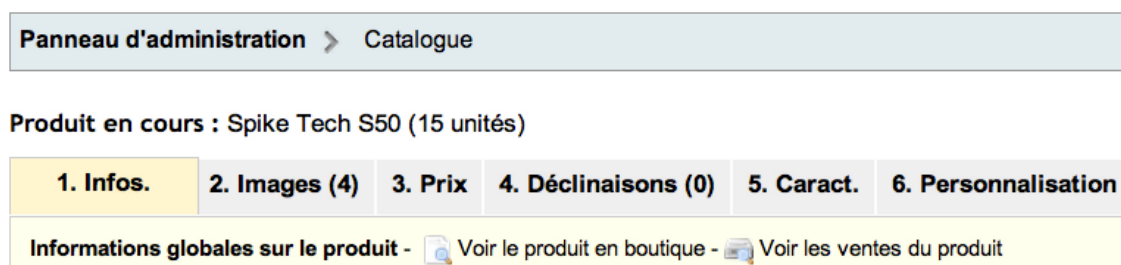
comme exemple un panneau de signalisation indiquant un danger électrique écrit en espagnol. Dans l'impossibilité de parvenir à un accord sur le changement du message en l'écrivant en tchèque ce type de produit a été par conséquent effacé de cette liste. Dans un deuxième temps, j'ai donc été obligée de revoir chaque photo pour voir à quel produit correspondait chacune, les renommer car la description ne correspondait pas au produit montré sur la photo et les organiser par code de produits.

Avant de mettre automatiquement le catalogue sur le site web, nous avons fait un essai comprenant 10 articles. Ces articles bénéficiaient d'une fiche



complète : nom commercial, visible, photo, descriptif, mesures, prix, etc. Les articles avec plus d'une photo requièrent toujours un dossier différent puisqu'il faut rassembler et zipper les images.

Aussi j'ai dû calculer les coûts de transport et les taxes de VA pour obtenir un prix de vente raisonnable.



Panneau d'administration > Catalogue

Produit en cours : Spike Tech S50 (15 unités)

1. Infos. 2. Images (4) 3. Prix 4. Déclinaisons (0) 5. Caract. 6. Personnalisation

Informations globales sur le produit - Voir le produit en boutique - Voir les ventes du produit

Figure 10: Panneau d'administration du produit Spike Tech S50 sur le site Prestashop.

Le résultat pour le produit mentionné précédemment est joint dans l'annexe n°1 à la fin du rapport.

Le site web offre la possibilité de choisir parmi quatre langues différentes : l'anglais, le français, le tchèque et l'espagnol (cette dernière option existe uniquement pour les produits anti-pigeon de la société Bird-Tech). Ainsi, l'une de

mes tâches les plus importantes et qui m'as pris beaucoup de temps a été la traduction. Ayant tout d'abord la version originale en espagnol, j'ai du traduire ensuite en français, puis en anglais. Pour le tchèque, mon maître de stage m'a recommandé de le faire à travers ce lien : <http://www.onlinedoctranslator.com/translator.html>. Compte-tenu de mes restrictions linguistiques, la vérification et correction de cette partie reste à faire. Olivier Michaud, tuteur responsable, a été la personne chargée de cette activité.

Conclusion

5. Conclusion

Après la finalisation de mon stage en 3^{ème} année en Langues Etrangères Appliquées spécialité commerce international, et ayant consacré la conception de ce dossier à l'analyse des questions relatives à mon apprentissage dans le milieu professionnel, je peux enfin dire que je considère avoir tiré un bilan très positif de cette expérience.

J'ai eu déjà une expérience précédente dans le domaine export-import mais celle-ci a été largement complétée avec ce stage plus spécialisé sur la vente en ligne.

Grâce à ce nouvel atout (le contrôle de la gestion du e-commerce dans une entreprise) que je peux ajouter dès maintenant à mon expérience professionnelle, j'aurais plus de perspectives futures sur mon parcours.

Depuis le début de mon stage j'ai eu la possibilité de prendre des décisions à titre individuel. Je considère donc que ce stage m'a permis d'être plus indépendante et entreprenante. En renforçant une des caractéristiques qui me semblent essentielles lors que l'on doit mener à terme un projet. J'espère pouvoir par la suite trouver un emploi m'assurant une telle autonomie.

En outre, j'ai apprécié l'ambiance au sein de l'entreprise entre personnel et PDG de l'entreprise qui opte pour des relations d'égal à égal, c'est-à-dire, une gestion du personnel horizontale au lieu de hiérarchisée. J'estime que cette organisation permet de nouer des excellentes relations entre les employés ce qui est lié au bonheur et donc qui influence le rythme de travail.

J'ai acquis de nouvelles connaissances surtout concernant des logiciels appliqués à l'organisation des projets ou à la création de sites tels que PrestaShop et Tuesalacave.

Je suis pleinement satisfaite d'avoir pu approfondir mes connaissances dans ce domaine, qu'est le e-commerce, dont je ne connaissais pas le fonctionnement.

À l'avenir, j'espère trouver un travail dans lequel les langues soient toujours appréciées et où le contact avec le public ou la clientèle se fasse directement à Oslo (Norvège) où j'ai déménagé cette année.

Résumé

6. Résumé

Le présent rapport de stage inclut mon expérience professionnelle dans le e-commerce. Mes missions principales ont été le contact avec un nouveau fournisseur, la société espagnole Bird-Tech, et l'obtention d'informations vitales pour la création d'un site web.

Le but de ce site web était de proposer des articles anti-pigeon sur le marché tchèque. En élargissant les possibilités de vente à l'étranger, j'ai également traduit ces informations en français et en anglais, la version originale étant en espagnol.

Ainsi, vous pouvez voir sur le site : <http://www.e-pokryvac.cz/cs/> les produits ajoutés en suivant les indications suivantes :

1. Sélectionnez sur la marge droite en haut la langue désirée.
2. Cliquez sur le menu pliable en haut de la page dans l'onglet « Ventilation » → « Accessoires de couverture » → « Anti-pigeon »

Annexes

7. Annexe n°1



www.e-pokryvac.cz

contact | plan du site | favoris **Devises Kč**

Panier: (vide)

Bienvenue | **identifiez-vous**

Accueil ▾ Sécurité ▾ Machine ▾ Traitement de surface ▾ Ventilation ▾ Outillage ▾ Contact

CATÉGORIES

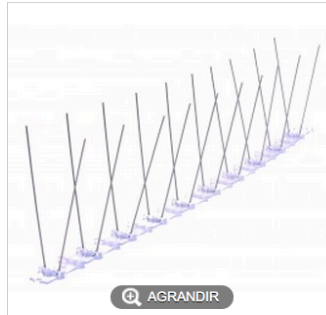
- Sécurité
- Machine
- Traitement de surface
- Ventilation
- Outillage

NOS MAGASINS

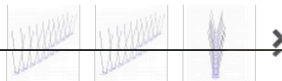


» Découvrez nos magasins

Accueil > Ventilation > Accessoire de couverture > Anti pigeon > Brins polycarbonate > Spike Tech S50 (15 unités)



AGRANDIR



Spike Tech S50 (15 unités)

Surface en polycarbonate cristallin protégée contre les rayons ultraviolets

Référence :32001

Disponibilité :

CE PRODUIT N'EST PLUS EN STOCK

votre@email.com

Prévenez-moi lorsque le produit est disponible

699,66 Kč

CONTACTEZ-NOUS

Un expert à votre disposition 24/ 24h



Tél : 602 429 381

CONTACTER NOTRE CONSEILLER

NOUVEAUX PRODUITS

» Aucun nouveau produit à l'heure actuelle

FOURNISSEURS

▸ Bird-Tech

▸ DIMOS

Tous les fournisseurs
Tous les fournisseurs



Partager sur Facebook

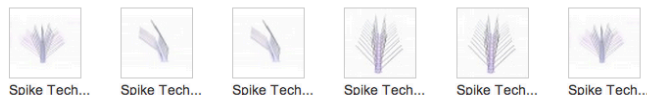
Gústame Sé o primeiro ao que lle gusta isto entre os teus amigos.

Envoyer à un ami

+1 0

Imprimer

30 other products in the same category:



En savoir plus

Surface en polycarbonate cristallin protégée contre les rayons ultraviolets
Brins en Acier Inox 302 Haute resistance (1,3mm)
Longeur surface: 500mm
Saute des brins: 50mm
Hauteur des brins: 115mm
Largeur protégée: 100mm
Nombre de brins par surface de 500mm: 20
Nombre de brins par mètre: 40
Conditionnement par carton de 15 unités



PRODUITS
CONÇU PAR DES
COUVREURS



ECHANGE EN
MAGASIN



VIREMENT
BANCAIRE



COMPTANT À LA
LIVRAISON



E-POKRYVAC.CZ

INFORMATIONS

[Accueil](#)

[Conditions d'utilisation](#)

[Conditions d'utilisation](#)

[Contact](#)

[Ochrana osobních údajů](#)

[Partenaires](#)

VOTRE COMPTE

[Votre compte](#)

[Mes avoirs](#)

[Adresses](#)

[Informations personnelles](#)

[Réductions](#)

CONTACTEZ-NOUS

e-pokryvac.cz

Dobrovodská 21,

370 06 České Budějovice

Tel: +420 602 429 381

Email:

olivier.michaud.cadcz@gmail.com

NOUS SUIVRE

[google+](#)

[Facebook](#)

[Twitter](#)

[RSS](#)

[Stroj | Složka webového místa > Ohýbání workshop > Lemování > Fine cut plechu > Hung a splitter > Krytku > Reel > Krytku > Bender > Nabídka zpřív.](#)
[Povrchová úprava | Povrchová úprava > Mat.treatment povrchu](#)
[Větrání | Větrání > Příslušenství pokrytí](#)
[Nástroje | Tile cutter > Sledování a měření](#)